

## 713 - BILANCIO CONSOLIDATO D'ESERCIZIO

Data chiusura esercizio 31/12/2021

**RIMINI CONGRESSI S.R.L.**

### DATI ANAGRAFICI

Indirizzo Sede legale: RIMINI RN VIA DARIO CAMPANA 64

Codice fiscale: 03599070400

Forma giuridica: SOCIETA' A RESPONSABILITA' LIMITATA

### Indice

Capitolo 1 - PROSPETTO CONTABILE .....	2
Capitolo 2 - NOTA INTEGRATIVA .....	14
Capitolo 3 - RELAZIONE GESTIONE .....	73
Capitolo 4 - RELAZIONE DI CERTIFICAZIONE .....	92

# Gruppo Rimini Congressi

## Bilancio Consolidato al 31 dicembre 2021



## SITUAZIONE PATRIMONIALE-FINANZIARIA CONSOLIDATA

In Euro migliaia

<b>ATTIVO</b>	<b>NOTE</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
<b>ATTIVITA' NON CORRENTI</b>			
<i>Immobilizzazioni materiali</i>	1	271.044	275.775
<i>Immobilizzazioni immateriali</i>	2	34.639	35.860
<i>Partecipazioni valutate con il metodo del PN</i>	3	3.397	3.616
<i>Altre partecipazioni</i>	4	88	77
<i>Attività fiscali per imposte anticipate</i>	5	6.484	6.434
<i>Attività finanziarie non correnti</i>	6	1.006	1.196
<i>Altre attività non correnti</i>	7	161	150
<b>TOTALE ATTIVITA' NON CORRENTI</b>		<b>316.820</b>	<b>323.107</b>
<b>ATTIVITA' CORRENTI</b>			
<i>Rimanenze</i>	8	731	784
<i>Crediti commerciali</i>	9	22.523	13.035
<i>Crediti tributari per imposte dirette</i>	10	387	359
<i>Attività finanziarie correnti</i>	11	445	227
<i>Altre attività correnti</i>	12	5.679	4.327
<i>Disponibilità liquide</i>	13	53.291	28.109
<b>TOTALE ATTIVITA' CORRENTI</b>		<b>83.056</b>	<b>46.840</b>
<b>TOTALE ATTIVO</b>		<b>399.876</b>	<b>369.947</b>

<b>PASSIVO</b>	<b>NOTE</b>	<b>31/12/2021</b>	<b>31/12/2020</b>
<b>PATRIMONIO NETTO</b>			
<i>Capitale Sociale</i>	14	103.155	103.155
<i>Riserva da sovrapprezzo delle azioni</i>	14	14.255	14.255
<i>Altre riserve</i>	14	(11.101)	(11.688)
<i>Utili / (Perdite) di esercizi precedenti</i>	14	(14.027)	(5.426)
<i>Utile/ (Perdita) dell'esercizio</i>	14	(231)	(8.600)
<b>PATRIMONIO NETTO DEL GRUPPO</b>		<b>92.049</b>	<b>91.696</b>
<i>Capitale e riserve di terzi</i>	14	48.078	54.332
<i>Utile/perdita di esercizio di competenza di terzi</i>	14	(1.163)	(6.897)
<b>PATRIMONIO NETTO DI TERZI</b>		<b>46.915</b>	<b>47.435</b>
<b>TOTALE PATRIMONIO NETTO</b>		<b>138.965</b>	<b>139.131</b>
<b>PASSIVITA' NON CORRENTI</b>			
<i>Debiti verso banche</i>	15	126.006	121.691
<i>Altre passività finanziarie non correnti</i>	16	23.057	24.294
<i>Fondi per rischi ed oneri non correnti</i>	17	1.829	1.632
<i>Fondi relativi al personale</i>	18	3.754	4.287
<i>Altre passività non correnti</i>	19	2.020	2.107
<b>TOTALE PASSIVITA' NON CORRENTI</b>		<b>156.667</b>	<b>154.011</b>
<b>PASSIVITA' CORRENTI</b>			
<i>Debiti verso banche</i>	15	25.754	30.858
<i>Altre passività finanziarie correnti</i>	20	7.997	5.010
<i>Debiti commerciali</i>	22	33.912	23.516
<i>Debiti tributari per imposte dirette</i>	23	181	254
<i>Altre passività correnti</i>	24	36.401	17.167
<b>TOTALE PASSIVITA' CORRENTI</b>		<b>104.244</b>	<b>76.805</b>
<b>TOTALE PASSIVO</b>		<b>399.876</b>	<b>369.947</b>

## CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

CONTO ECONOMICO	NOTE	2021	2020
<b>RICAVI</b>			
<i>Ricavi da contratti con clienti</i>	25	71.433	74.590
<i>Altri ricavi</i>	26	31.437	5.238
<b>TOTALE RICAVI OPERATIVI</b>		<b>102.870</b>	<b>79.828</b>
<b>COSTI OPERATIVI</b>			
<i>Variazione delle rimanenze</i>	27	(53)	(180)
<i>Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e merci</i>	27	(7.537)	(6.658)
<i>Costi per servizi</i>	27	(43.746)	(45.593)
<i>Costi per godimento di beni di terzi</i>	27	(596)	(225)
<i>Costi per il personale</i>	27	(27.003)	(22.380)
<i>Altri costi operativi</i>	27	(2.261)	(3.687)
<b>TOTALE COSTI OPERATIVI</b>	27	<b>(81.196)</b>	<b>(78.724)</b>
<b>MARGINE OPERATIVO LORDO (MOL)</b>		<b>21.674</b>	<b>1.104</b>
<i>Ammortamenti e svalutazioni delle immobilizzazioni</i>	28	(17.812)	(22.933)
<i>Svalutazioni dei crediti</i>	9	(236)	(1.739)
<i>Accantonamenti</i>	17	(250)	169
<i>Rettifiche di valore di attività finanziarie diverse da partecipazioni</i>		(1.603)	3
<b>RISULTATO OPERATIVO</b>		<b>1.774</b>	<b>(23.396)</b>
<b>PROVENTI ED ONERI FINANZIARI</b>			
<i>Proventi finanziari</i>	29	36	9.412
<i>Oneri finanziari</i>	29	(3.277)	(5.065)
<i>Utili e (perdite) su cambi</i>	29	(77)	82
<b>TOTALE PROVENTI E ONERI FINANZIARI</b>	29	<b>(3.318)</b>	<b>4.429</b>

<b>PROVENTI ED ONERI DA PARTECIPAZIONI</b>			
<i>Effetto della valutazione delle partecipazioni con il metodo del patrimonio netto</i>	30	(361)	(1.392)
<hr/>			
<b>TOTALE PROVENTI ED ONERI DA PARTECIPAZIONI</b>	30	(361)	(1.392)
<hr/>			
<b>RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE</b>		(1.905)	(20.359)
<hr/>			
<b>IMPOSTE SUL REDDITO</b>			
<i>Imposte correnti</i>	31	162	1.490
<i>Imposte anticipate/(differite)</i>	31	349	3.372
<hr/>			
<b>TOTALE IMPOSTE SUL REDDITO</b>	31	512	4.862
<hr/>			
<b>UTILE/PERDITA DELL'ESERCIZIO</b>		(1.394)	(15.497)
<hr/>			
<b>UTILE (PERDITA) DI PERTINENZA DELLE MINORANZE</b>		(1.163)	(6.897)
<b>UTILE (PERDITA) DI PERTINENZA DELLA CAPOGRUPPO</b>		(231)	(8.600)

## CONTO ECONOMICO COMPLESSIVO CONSOLIDATO

	2021	2020
<b>UTILE/PERDITA DELL'ESERCIZIO</b>	<b>(1.394)</b>	<b>(15.497)</b>
<b>Altre componenti di conto economico complessivo che saranno successivamente riclassificate nell'utile/(perdita) d'esercizio:</b>		
Utili/(perdite) sugli strumenti finanziari di copertura di flussi finanziari (cash flow hedge)	(520)	(483)
Imposte su strumenti finanziari derivati	124,8	116
Utili/(perdite) derivanti dalla conversione dei bilanci in valuta	(391)	(645)
<b>Totale Altre componenti di conto economico complessivo che saranno successivamente riclassificate nell'utile/(perdita) d'esercizio</b>	<b>(786)</b>	<b>(1.012)</b>
<b>Altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile/(perdita) d'esercizio:</b>		
Utili/(perdite) attuariali da piani a benefici definiti per i dipendenti – IAS19	(361)	(137)
Imposte sul reddito	87	33
<b>Totale Effetto variazione riserva attuariale</b>	<b>(274)</b>	<b>(104)</b>
<b>Totale Altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile/(perdita) d'esercizio</b>	<b>(274)</b>	<b>(104)</b>
<b>TOTALE UTILE/(PERDITA) RILEVATA NEL PATRIMONIO NETTO</b>	<b>(1.060)</b>	<b>(1.116)</b>
<b>UTILE/PERDITA COMPLESSIVO/A DELL'ESERCIZIO</b>	<b>(2.454)</b>	<b>(16.613)</b>
<b>Attribuibile a:</b>		
Interessenze di minoranza	(1.244)	(7.846)
Azionisti della Capogruppo	(1.210)	(9.125)



**PROSPETTO DELLE VARIAZIONI DI PATRIMONIO NETTO CONSOLIDATO**

	Capitale sociale	Riserva da sovrapprezzo azioni	Altre riserve	Utili / (perdite) a nuovo	Utile / (perdita) d'esercizio	Patrimonio netto del Gruppo	Capitale e riserve di terzi	Utili / (perdite) di competenza di terzi	Totale patrimonio Netto
<b>Saldo 31 dicembre 2019</b>	<b>92.227</b>	<b>14.255</b>	<b>329</b>	<b>-10.887</b>	<b>2.583</b>	<b>98.507</b>	<b>50.392</b>	<b>6.286</b>	<b>155.185</b>
Destinazione del risultato del precedente esercizio				2.583	-2.583	-	6.286	-6.286	-
Utili (perdite) da conto economico complessivo			-525		-8.600	-9.125	-589	-6.897	-16.611
Esercizio Put Option su controllata pro.stand			-806	1.054		248	66		314
Effetto della fusione di Società del Palazzo in Rimini Congressi con contabilizzazione a riserva azioni proprie della partecipazione in IEG SpA di Rimini Congressi e con AIA Palace divenuto socio della controllante	10.928		-10.686	1.823		2.066	-1.823		242
Altri movimenti									
<b>Saldo 31 dicembre 2020</b>	<b>103.155</b>	<b>14.255</b>	<b>-11.688</b>	<b>-5.427</b>	<b>-8.600</b>	<b>91.696</b>	<b>54.332</b>	<b>-6.897</b>	<b>139.131</b>
Destinazione del risultato del precedente esercizio				-8.600	8.600	-	-6.897	6.897	0
Utili (perdite) da conto economico complessivo					-231	-	-	-1.163	-1.394
Altri movimenti			586			586	643		1.229
						-			0

Saldo 31 dicembre 2021	103.155	14.255	-11.102	-14.027	-231	92.049	48.078	-1.163	138.965
------------------------	---------	--------	---------	---------	------	--------	--------	--------	---------

## RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

Valori in migliaia di Euro	31/12/2021	31/12/2020
<b>Utile / (perdita) prima delle imposte</b>	<b>-1.905</b>	<b>-20.359</b>
<i>Rettifiche per ricondurre l'utile dell'esercizio al flusso di cassa da attività operativa:</i>		
Ammortamenti e svalutazioni delle attività materiali e immateriali	17.813	22.933
Accantonamenti e svalutazioni	236	1.739
Altri accantonamenti	250	-169
Oneri/(proventi) da valutazione di partecipazioni in altre imprese con il metodo del patrimonio netto	361	1.392
Svalutazioni di attività finanziarie	1603	-3
Oneri finanziari netti	3.320	-4.429
Costi per godimento beni di terzi IFRS16	-2.351	-2.715
Effetto su EBIT integrazione put option soci di minoranza Pro.stand	-41	-299
Altre variazioni non monetarie	-194	1.009
<b>Flusso di cassa derivante dall'attività operativa prima delle variazioni del capitale circolante</b>	<b>19.092</b>	<b>-901</b>
<i>Variazione del capitale circolante:</i>		
- Rimanenze	53	172
- Crediti commerciali	-9.746	19.239
- Debiti commerciali	10.196	-11.841
		-31.052
- Altre variazioni del capitale circolante:	-1.374	-1.495
- Altre attività correnti e non correnti	19.596	-32.014
- Crediti/debiti per imposte correnti	79	2.458
<b>Flusso di cassa derivante da variazioni del capitale circolante</b>	<b>18.804</b>	<b>-23.482</b>
Imposte sul reddito pagate	0	-1.886
Fondi relativi al personale e fondi rischi	-612	-637
<b>Flusso di cassa relativo all'attività operativa</b>	<b>37.284</b>	<b>-26.906</b>
<i>Flusso di cassa derivante dall'attività di investimento</i>		
Investimenti in immobilizzazioni:		
-immateriali	-621	-271
-materiali	-5.222	-1.983
Disinvestimenti di immobilizzazioni		
-immateriali	0	178
-materiali	141	30
Variazione di attività finanziarie correnti e non correnti	-1.852	1.436
Investimenti netti in partecipazioni in controllate	0	-926
Variazioni partecipazioni in collegate ed altre	-113	-319
<b>Flusso di cassa relativo all'attività di investimento</b>	<b>-7.667</b>	<b>-1.855</b>
<i>Flusso di cassa dall'attività di finanziamento</i>		
Variazione altri debiti finanziari	-139	-2.116

Debiti verso soci	83	-242
Accensioni/(rimborsi) altri finanziamenti bancari a breve	-4.508	1.040
Accensioni mutui	14.353	64.570
Rimborsi mutui	-9.912	-24.778
Oneri finanziari netti pagati	-5.073	-3.168
Dividendi pagati	-	-
Variazione altre riserve del Gruppo	761	-335
Debiti esigibili per esercizio di Put Option	0	-534
<b>Flusso di cassa relativo all'attività di finanziamento</b>	<b>-4.435</b>	<b>34.437</b>
<b>Flusso di cassa netto del periodo</b>	<b>25.182</b>	<b>5.675</b>
Disponibilità liquide di inizio periodo	28.109	22.434
Differenze di cambio sulle disponibilità liquide	-	-
Disponibilità liquide di fine periodo	53.291	28.109



## NOTE ILLUSTRATIVE

### INFORMAZIONI GENERALI

Rimini Congressi Srl (di seguito anche "RC", la "Società" o la "Capogruppo" e, unitamente alle società da essa controllate, collegate e/o a controllo congiunto, il "Gruppo Rimini Congressi" o il "Gruppo") è una società a responsabilità limitata costituita e domiciliata in Italia, con sede legale in Via Dario Campana n. 64 a Rimini, organizzata secondo l'ordinamento giuridico della Repubblica Italiana. Rimini Congressi Srl detiene il 49,29% del capitale sociale e possiede diritti di voto per il 55,86% di Italian Exhibition Group SpA (di seguito anche "IEG"), la principale società controllata che si è quotata sul Mercato Telematico Azionario (MTA) organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A. in data 19 giugno 2019, successivamente al conferimento, effettuato in esercizi precedenti, del ramo d'azienda operativo di Fiera di Vicenza S.p.A. in Rimini Fiera S.p.A., con contestuale modifica della denominazione sociale di quest'ultima in Italian Exhibition Group S.p.A.

L'attività del Gruppo consiste principalmente nell'organizzazione di eventi fieristici e congressuali (*exhibition industry*) e nell'accoglienza di manifestazioni fieristiche ed altri eventi, attraverso la progettazione, gestione e messa a disposizione di spazi espositivi attrezzati, principalmente presso i "Quartieri Fieristici" di proprietà a Rimini e a Vicenza, la fornitura dei servizi connessi ad eventi fieristici e congressuali, nonché nella promozione e gestione, sia presso le proprie strutture che in quelle di terzi, di attività congressuali, convegnistiche, espositive, culturali, dello spettacolo e del tempo libero, anche non collegate agli eventi da essa organizzati o ad eventi congressuali.

### STRUTTURA E CONTENUTO DEI PROSPETTI CONTABILI

13

Ai sensi dell'articolo 25 della Legge n. 306 del 31 ottobre 2003 e delle relative norme applicative contenute nel Decreto Legislativo N. 38 del 28 febbraio 2005, in esercizio della facoltà ivi prevista, il Gruppo Rimini Congressi ha adottato i **Principi Contabili Internazionali** emanati dallo I.A.S.B – International Accounting Standard Board a partire dal bilancio consolidato chiuso al 31 dicembre 2015. Per Principi Contabili Internazionali si intendono tutti gli "*International Financial Reporting Standards*" ("*IFRS*"), tutti gli "*International Accounting Standards*" ("*IAS*"), tutte le interpretazioni dell'"*International Reporting Interpretations Committee*" (IFRIC), precedentemente denominato "*Standing Interpretations Committee*" (SIC) che, alla data di approvazione del bilancio consolidato al 31 dicembre 2021, siano stati oggetto di omologazione da parte dell'Unione Europea secondo la procedura prevista dal Regolamento (CE) n. 1606/2002 dal Parlamento Europeo e dal Consiglio Europeo del 19 luglio 2002.

Al fine della redazione del presente bilancio consolidato secondo IFRS, le società controllate del Gruppo Rimini Congressi che redigono i propri bilanci d'esercizio secondo i principi contabili italiani o esteri, hanno predisposto situazioni patrimoniali, economiche e finanziarie conformi agli IFRS.

La **situazione patrimoniale-finanziaria** è stata classificata sulla base del ciclo operativo, con la distinzione tra poste correnti e non correnti. Sulla base di questa distinzione, le attività e le passività sono considerate correnti se si prevede che siano realizzate o estinte nel normale ciclo operativo di 12 mesi del Gruppo. Le attività non correnti destinate alla vendita e le passività correlate, ove presenti, sono evidenziate in apposite voci.

Lo **schema del conto economico** riflette l'analisi dei costi aggregati per natura, in quanto tale classificazione è stata ritenuta maggiormente significativa ai fini della comprensione del risultato economico del Gruppo. Le voci di ricavo e costo rilevate nell'esercizio sono presentate tramite due

prospetti: un prospetto di conto economico dell'esercizio, che riflette l'analisi dei costi aggregati per natura, e un prospetto di conto economico complessivo.

Il risultato derivante dalle attività cessate e/o destinate ad essere cedute, ove presente, è evidenziato in apposita voce nel conto economico consolidato.

Infine, il **rendiconto finanziario** è stato predisposto utilizzando il metodo indiretto per la determinazione dei flussi finanziari derivanti dall'attività operativa. Con questo metodo, il risultato operativo ("EBIT") viene rettificato dagli effetti delle operazioni di natura non monetaria, da qualsiasi differimento o accantonamento di precedenti o futuri incassi o pagamenti operativi e da elementi di ricavi o costi connessi con i flussi finanziari derivanti dall'attività di investimento o finanziaria.

La valuta funzionale e di presentazione è l'**Euro**; per una migliore facilità di lettura, il bilancio consolidato è espresso in **Euro migliaia**, ove non diversamente specificato.

## VALUTAZIONI SULLA CONTINUITÀ AZIENDALE

Pur considerando la complessità e l'incertezza che caratterizzano questo contesto in rapida evoluzione, ancora caratterizzato dal perdurare della pandemia Covid-19 diffusa in Italia e nel mondo a partire dal febbraio 2020, la Società considera appropriato e corretto il presupposto della continuità aziendale, tenuto conto della sua capacità di far fronte alle proprie obbligazioni nel prevedibile futuro e in particolare nei prossimi 12 mesi, sulla base delle seguenti considerazioni:

- per quanto attiene al *business* della Italian Exhibition Group SpA e sue società controllate (in prosieguo anche il "Gruppo IEG"), IEG continuerà a monitorare, anche per le entità comprese nel proprio Gruppo, l'evoluzione dell'epidemia e dei provvedimenti governativi improntati al graduale superamento delle restrizioni alle attività fieristiche e congressuali imposte a partire dal febbraio 2020: le società del Gruppo IEG hanno ripreso, a partire dal mese di giugno 2021, il proprio *business* caratteristico e, a causa di una recrudescenza invernale dell'epidemia, hanno dovuto posticipare, riposizionandoli all'inizio di marzo 2022, alcuni importanti eventi della capogruppo operativa IEG, quali SIGEP e VicenzaOro January, svolte con buoni risultati. Viceversa, per quanto attiene all'attività d'esercizio della Capogruppo Rimini Congressi, la Società non ha potuto contare, nel corso dell'esercizio 2021 (come già accaduto nel corso dell'esercizio precedente) sui dividendi della controllata IEG, mentre ha continuato a contare, seppure con delle flessioni dovute al riconoscimento di talune facilitazioni ai conduttori del complesso immobiliare "PalaCongressi" di Rimini, dovute alla diminuzione delle presenze congressuali, con conseguente flessione delle relative royalties, ai flussi di cassa generati dalla proprietà immobiliare ed ha conseguito, nel corso del 2021, flussi di cassa da proventi non ordinari (in parte non ripetibili nel 2022);
- a partire dal secondo semestre 2021, si è assistito ad un progressivo aumento dei prezzi delle materie prime e dell'energia, con un incremento esponenziale a partire dal 24 febbraio 2022, data di inizio del conflitto Russo-Ucraino, con conseguente impatto sia sull'inflazione (che attualmente sta raggiungendo, su base annua, oltre il 7%, ossia livelli mai raggiunti negli ultimi tre decenni), e sui tassi di interesse; al momento non si segnalano impatti diretti sul *business* delle società del Gruppo IEG per quanto attiene al conflitto bellico, mentre, per quanto attiene all'evoluzione dei prezzi delle materie prime e dell'energia, oltre ad una azione di costante monitoraggio e adeguamento tariffario in Italia, il Gruppo IEG ha sviluppato propri eventi sui mercati esteri e avviato importanti *partnerships* con altri operatori per produrre eventi in diverse aree geografiche, in grado di favorire l'abbattimento dei costi delle manifestazioni e ampliare il numero sia degli espositori che dei visitatori.

- a fine marzo 2022, il Gruppo disponeva di scorte di liquidità, a cui si aggiungevano linee di credito accordate e non utilizzate, per un ammontare non inferiore a 60 milioni di Euro. Inoltre, grazie alla posizione di *leadership* nel proprio settore, il Gruppo IEG ritiene di poter godere del supporto del sistema finanziario, mentre la Capogruppo RC, che nel corso del 2020 aveva chiesto (ed ottenuto) la sospensione dei pagamenti delle due rate del mutuo UniCredit, ha provveduto, tra la fine del 2021 e il mese di gennaio 2022, a pagare non solo tutte le rate in scadenza in tale periodo (sia quelle del mutuo UniCredit, sia quelle del mutuo MPS – Capital Services), ma anche gli interessi aggiuntivi relativi alla sospensione 2020 delle rate del mutuo UniCredit, nonché il differenziale negativo del contratto di copertura contro il rischio oscillazione dei tassi di interesse, di detto ultimo mutuo. Inoltre, il Gruppo IEG ha formalizzato un budget di cassa con orizzonte temporale sino al febbraio 2023, mentre la Capogruppo RC, avendo dinamiche finanziarie più complesse per effetto dei 2 sopraccitati mutui in essere con UniCredit e MPS, lo ha formalizzato sino a maggio 2023, prevedendo l'assenza di *stress* di liquidità fino a tale data. Pertanto, si ritiene che la situazione finanziaria del Gruppo consentirà di affrontare un periodo in cui l'operatività del Gruppo sarà ancora influenzata da queste crisi in atto;
- gli impatti della pandemia sui risultati d'esercizio hanno comportato il verificarsi di *covenant breach* relativamente al rapporto PFN/Ebitda stabilito nel contratto di finanziamento ipotecario stipulato dalla IEG con un pool di banche coordinato da Crédit Agricole Italia (dal valore residuo al 31/12/2021 di circa Euro 12,2 milioni). IEG richiederà la sospensione dell'applicazione del *covenant* per l'esercizio 2021 e confida che la richiesta venga accolta positivamente, come è già accaduto in occasione del bilancio 2020. Nell'attesa di formale accoglimento della richiesta, tale finanziamento è stato riclassificato tra i debiti a breve termine;
- la Capogruppo RC ha richiesto, prudenzialmente, nel primo semestre 2021, una sospensione delle proprie obbligazioni relative al pagamento delle rate dei mutui UniCredit e MPS – Capital Services, che le indicate banche non hanno concesso. La Capogruppo, anche grazie al ricorso di entrate straordinarie, come già detto, ha fatto fronte a tali obbligazioni e, per quanto attiene al 2022, farà fronte a tali obbligazioni, oltre che con i propri flussi di cassa generati dalla proprietà immobiliare, anche con le entrate straordinarie connesse al rilascio di una ulteriore opzione, a favore della controllata IEG, del prolungamento (di ulteriori sei mesi) del periodo di durata del contratto di locazione del PalaCongressi di Rimini, con contestuale anticipazione, al loro valore attuale al 30/06/2022, dei canoni successivi al 31/12/2033, con il riconoscimento di ulteriori benefici in termini di canone. L'A.U. della Capogruppo RC ha, altresì, intrapreso un percorso, già discusso con i propri Soci nell'assemblea del 12 aprile 2022, per realizzare, entro la fine del corrente esercizio 2022, un aumento di capitale tale da garantire alla Società le risorse per adempiere con regolarità alle obbligazioni contrattuali non solo dell'anno 2023, ma anche a quelle programmate sino a quando non riprenderanno i flussi di dividendi provenienti dalla società controllata IEG;
- La Capogruppo RC sta utilizzando una linea di credito (sotto forma di affidamento per scoperto di conto corrente) con MPS, a revoca (ma senza alcuna richiesta della banca in tal senso).

Come già sopra esposto, si fa, infine, presente che, onde prevenire le ulteriori difficoltà finanziarie che interesseranno realisticamente la Capogruppo RC sino a quando non potranno riprendere i flussi di cassa relativi alla distribuzione di dividendi da parte della controllata IEG, il sottoscritto A.U., successivamente all'approvazione da parte della IEG di un nuovo Piano Industriale 2022-2027, intraprenderà un articolato percorso al fine di poter realizzare, entro la fine del corrente esercizio 2022, una proposta di aumento di capitale da sottoporre ai Soci (si fa rimando, per un approfondimento di questo percorso, alla nota integrativa del bilancio d'esercizio chiuso al 31/12/2021 di RC).





## CRITERI DI VALUTAZIONE

### Immobilizzazioni materiali

Le immobilizzazioni materiali sono iscritte in bilancio al costo di acquisto o di produzione, comprensivo degli oneri di diretta imputazione, e rettificata dai rispettivi ammortamenti accumulati.

Il costo include ogni onere direttamente sostenuto per predisporre le attività al loro utilizzo oltre ad eventuali oneri di smantellamento e di rimozione che verranno sostenuti per riportare il bene nelle condizioni originarie e degli oneri finanziari correlabili alla costruzione o produzione che richiedono un significativo periodo di tempo per essere pronte per l'uso e per la vendita (qualifying assets).

Le immobilizzazioni materiali sono sistematicamente ammortizzate in ogni periodo a quote costanti, sulla base di aliquote economico-tecniche determinate in relazione alle residue possibilità di utilizzo dei cespiti.

I costi di manutenzione aventi natura ordinaria sono addebitati a conto economico al momento del loro sostenimento.

I costi di manutenzione che determinano un aumento di valore, o della funzionalità, o della vita utile dei beni, sono direttamente attribuiti ai cespiti cui si riferiscono e ammortizzati in relazione alle residue possibilità di utilizzo degli stessi.

Le migliorie su beni di terzi sono classificate all'interno della voce «Altri beni»; il periodo di ammortamento corrisponde al minore tra la vita utile residua dell'immobilizzazione materiale e la durata residua del contratto di locazione.

Le aliquote di ammortamento applicate sono quelle di seguito riportate:

Voci	Aliquote %
Terreni	-
Fabbricati	1,66% - 10%
Impianti e macchinari	7,5% - 30%
Attrezzature industriali e commerciali	15% - 27%
Altri beni	12% - 25%

17

Se emergono indicatori di svalutazione le immobilizzazioni materiali sono assoggettate a una verifica di recuperabilità ("impairment test") attraverso il procedimento illustrato nel paragrafo "perdita di valore delle attività".

A seguito dell'entrata in vigore del principio contabile IFRS 16, a partire dal 1° gennaio 2019, i contratti di leasing sono contabilizzati in bilancio sulla base di un unico modello contabile simile a quanto disciplinato dallo IAS 17 in materia di contabilizzazione dei leasing finanziari.

Al momento della stipula di ciascun contratto, il Gruppo:

- determina se il contratto sia o contenga un leasing, circostanza che si verifica quando lo stesso attribuisce il diritto di controllare l'utilizzo di un'attività specificata per un periodo di tempo in cambio di un corrispettivo. Tale valutazione è ripetuta in caso di successiva modifica dei termini e delle condizioni del contratto.
- separa le componenti del contratto ripartendo il corrispettivo del contratto tra ciascuna componente leasing o non leasing.
- determina la durata del leasing come il periodo non annullabile del leasing a cui si aggiungono eventuali periodi coperti da un'opzione di proroga o di risoluzione del leasing.

Alla data di decorrenza di ciascun contratto nel quale il Gruppo sia locatario di un bene vengono rilevati in bilancio l'attività consistente nel diritto di utilizzo, valutata al costo, e la passività finanziaria per leasing, pari al valore attuale dei pagamenti futuri residui attualizzati utilizzando il tasso di interesse

implicito del leasing o, in alternativa, il tasso di finanziamento marginale del Gruppo. Successivamente, l'attività consistente nel diritto di utilizzo è valutata applicando il modello del costo, ovvero nettata degli ammortamenti e delle eventuali riduzioni di valore accumulate e rettificata per tener conto di eventuali nuove valutazioni o modifiche del leasing. La passività del leasing è invece valutata aumentando il valore contabile per tener conto degli interessi, diminuendo il valore contabile per tener conto dei pagamenti dovuti effettuati e rideterminando il valore contabile per tener conto di eventuali nuove valutazioni o modifiche del leasing.

I beni sono ammortizzati sulla base di un periodo di ammortamento rappresentato dalla durata del contratto di locazione, salvo che la durata del contratto di leasing sia inferiore alla vita utile del bene sulla base delle aliquote applicate per le immobilizzazioni materiali e vi sia la ragionevole certezza del trasferimento della proprietà del bene locato alla naturale scadenza del contratto. In tal caso il periodo di ammortamento sarà calcolato sulla base dei criteri e delle aliquote indicate per le immobilizzazioni materiali.

Per i contratti di locazione la cui durata termini entro 12 mesi dalla data di applicazione iniziale e che non prevedano opzioni di rinnovo, e per i contratti per i quali l'attività sottostante è di modesto valore, i canoni di locazione sono rilevati a conto economico su base lineare per la durata dei rispettivi contratti.

## **Immobilizzazioni immateriali**

Un'attività immateriale viene rilevata contabilmente solo se è identificabile e controllabile, è prevedibile che generi benefici economici futuri ed il suo costo può essere determinato in modo attendibile.

### *Avviamenti e attività immateriali a vita utile non definita*

Gli avviamenti e le altre attività immateriali a vita utile non definita non sono più ammortizzati a partire dalla data di *first time adoption* (1° gennaio 2014). Gli avviamenti e le altre attività immateriali a vita non definita riferiti ad acquisizioni avvenute successivamente al 1° gennaio 2014 non sono comunque ammortizzati.

### *Avviamenti*

L'avviamento rappresenta l'eccedenza del costo di acquisto rispetto alla quota di pertinenza dell'acquirente del *fair value* riferito ai valori netti identificabili di attività e passività dell'entità acquisita. Dopo l'iscrizione iniziale, l'avviamento viene valutato al costo diminuito delle eventuali perdite di valore derivanti da analisi di *impairment test* (vedi paragrafo "perdita di valore delle attività").

### *Altre attività immateriali*

Le attività immateriali a vita definita sono valutate al costo di acquisto o di produzione, comprensivo degli eventuali oneri accessori, ed ammortizzate sistematicamente a quote costanti per il periodo della loro prevista utilità futura. Se vi sono indicatori di svalutazione esse sono assoggettate a una verifica di recuperabilità ("*impairment test*") che è illustrata nel paragrafo "perdita di valore delle attività".

I diritti di brevetto industriale e i diritti di utilizzazione delle opere dell'ingegno sono ammortizzati su un periodo di 3 anni e 5 anni, le licenze e le concessioni sono ammortizzati a partire da quello di sostenimento del costo e per la durata prevista contrattualmente della licenza o concessione stessa, mentre i marchi hanno una vita utile che può variare dai dieci ai venticinque anni.

## Perdita di valore delle attività non finanziarie

Le *attività materiali* e le *attività immateriali a vita definita*, oggetto di ammortamento, sono sottoposte a *impairment test* solo qualora emergano indicatori di perdite di valore.

La recuperabilità dei valori iscritti è verificata confrontando il valore contabile iscritto in bilancio con il maggiore tra il prezzo netto di vendita e il valore d'uso del bene. Il prezzo netto di vendita è l'importo ottenibile dalla vendita di un'attività in una operazione fra parti indipendenti, consapevoli e disponibili, dedotti i costi di dismissione; in assenza di accordi vincolanti occorre riferirsi alle quotazioni espresse da un mercato attivo, ovvero alle migliori informazioni disponibili tenuto conto, tra l'altro, delle recenti transazioni per attività simili effettuate nel medesimo settore industriale. Il valore d'uso è definito sulla base dell'attualizzazione ad un tasso appropriato, espressivo del costo del capitale di un'impresa non indebitata con profilo di rischio omogeneo, dei flussi di cassa attesi dall'utilizzo del bene (o da una aggregazione di beni – le c.d. *cash generating units*) e dalla sua dismissione al termine della sua vita utile.

Quando, successivamente, una perdita su attività, diversa dall'avviamento, viene meno o si riduce, il valore contabile dell'attività è incrementato sino alla nuova stima del valore recuperabile e non può eccedere il valore che sarebbe stato determinato se non fosse stata rilevata alcuna perdita per riduzioni di valore. Il ripristino di una perdita di valore è iscritto a conto economico.

L'avviamento e le altre attività immateriali a vita non definita sono sottoposti a una sistematica verifica di recuperabilità ("*impairment test*") effettuata con cadenza annuale, alla data di chiusura dell'esercizio, o con scadenze più brevi qualora emergano indicatori di perdite di valore.

La perdita di valore sull'avviamento è determinata valutando il valore recuperabile dell'unità generatrice di flussi finanziari (o gruppo di unità generatrice di flussi finanziari) cui l'avviamento è riconducibile. Laddove il valore recuperabile dell'unità generatrice di flussi finanziari è minore del valore contabile dell'unità generatrice di flussi finanziari cui l'avviamento è stato allocato, viene rilevata una perdita di valore. L'abbattimento del valore dell'avviamento non può essere ripristinato in esercizi futuri.

19

## Business combination

Le aggregazioni aziendali sono contabilizzate utilizzando il metodo dell'acquisto (*purchase method*) previsto dall'IFRS 3 rivisto nel 2008. Secondo tale metodo il corrispettivo trasferito in una business combination è valutato al *fair value*, determinato come somma dei *fair values* delle attività trasferite e delle passività assunte dall'acquirente alla data di acquisizione e degli strumenti di capitale emessi in cambio del controllo dell'entità acquisita. Gli oneri accessori alla transazione sono rilevati nel prospetto di conto economico complessivo nel momento in cui sono sostenuti.

I corrispettivi sottoposti a condizione, considerati parte del prezzo di trasferimento, sono valutati al *fair value* alla data di acquisizione. Eventuali variazioni successive di *fair value*, sono rilevate nel prospetto di conto economico complessivo.

Alla data di acquisizione le attività identificabili acquisite e le passività assunte sono rilevate al *fair value*. L'avviamento è determinato come l'eccedenza tra la somma dei corrispettivi trasferiti nell'aggregazione aziendale, del valore del patrimonio netto di pertinenza, di interessenze di minoranza e del *fair value* dell'eventuale partecipazione precedentemente detenuta nell'impresa acquisita, rispetto al *fair value* delle attività nette acquisite e passività assunte alla data di acquisizione. Se il valore delle attività nette acquisite e passività assunte alla data di acquisizione eccede la somma dei corrispettivi trasferiti, del valore del patrimonio netto di pertinenza di interessenze di minoranza e del *fair value* dell'eventuale partecipazione precedentemente detenuta nell'impresa acquisita, tale eccedenza è rilevata immediatamente nel prospetto di conto economico complessivo come provento derivante dalla transazione conclusa.

Nel processo di valutazione del fair value delle business combination il Gruppo si avvale delle informazioni disponibili e, per le *business combination* più significative, anche del supporto di valutazioni esterne.

### **Attività finanziarie**

Al momento della loro iniziale rilevazione, le attività finanziarie devono essere classificate in una delle tre categorie sotto indicate sulla base dei seguenti elementi:

- il modello di business dell'entità per la gestione delle attività finanziarie; e
- le caratteristiche relative ai flussi finanziari contrattuali dell'attività finanziaria.

Le attività finanziarie vengono successivamente cancellate dal bilancio solamente se la cessione ha comportato il sostanziale trasferimento di tutti i rischi e benefici connessi alle attività stesse. Per contro, qualora sia stata mantenuta una quota parte rilevante dei rischi e benefici relativi alle attività finanziarie cedute, queste continuano ad essere iscritte in bilancio, ancorché giuridicamente la titolarità delle attività stesse sia stata effettivamente trasferita.

#### *Attività finanziarie valutate al costo ammortizzato*

Sono incluse nella presente categoria le attività finanziarie che soddisfano entrambe le seguenti condizioni:

- l'attività finanziaria è posseduta secondo un modello di business il cui obiettivo è conseguito mediante l'incasso dei flussi finanziari previsti contrattualmente (Business model "*Hold to Collect*"); e
- i termini contrattuali dell'attività finanziaria prevedono, a determinate date, flussi finanziari rappresentati unicamente da pagamenti del capitale e dell'interesse sull'importo del capitale da restituire (cd. "SPPI test" superato).

20

All'atto della rilevazione iniziale tali attività sono contabilizzate al *fair value*, comprensivo dei costi o proventi di transazione direttamente attribuibili allo strumento stesso. Successivamente alla rilevazione iniziale, le attività finanziarie in esame sono valutate al costo ammortizzato, utilizzando il metodo del tasso di interesse effettivo. Il metodo del costo ammortizzato non viene utilizzato per le attività – valorizzate al costo storico – la cui breve durata fa ritenere trascurabile l'effetto dell'applicazione della logica dell'attualizzazione, per quelle senza una scadenza definita e per i crediti a revoca.

#### *Attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva*

Sono incluse nella presente categoria le attività finanziarie che soddisfano entrambe le seguenti condizioni:

- l'attività finanziaria è posseduta secondo un modello di business il cui obiettivo è conseguito sia mediante l'incasso dei flussi finanziari previsti contrattualmente sia mediante la vendita dell'attività finanziaria (Business model "*Hold to Collect and Sell*"); e
- i termini contrattuali dell'attività finanziaria prevedono, a determinate date, flussi finanziari rappresentati unicamente da pagamenti del capitale e dell'interesse sull'importo del capitale da restituire (cd. "SPPI test" superato).

Sono incluse nella presente categoria le interessenze azionarie, non qualificabili di controllo, collegamento e controllo congiunto, che non sono detenute con finalità di negoziazione, per cui si è esercitata l'opzione per la designazione al *fair value* con impatto sulla redditività complessiva.

All'atto della rilevazione iniziale le attività sono contabilizzate al *fair value*, comprensivo dei costi o proventi di transazione direttamente attribuibili allo strumento stesso. Successivamente alla rilevazione iniziale, le interessenze azionarie non di controllo, collegamento e controllo congiunto, sono valutate al *fair value*, e gli importi rilevati in contropartita del patrimonio netto (Prospetto della redditività complessiva) non devono essere successivamente trasferiti a conto economico, neanche in caso di cessione. La sola componente riferibile ai titoli di capitale in questione che è oggetto di rilevazione a conto economico è rappresentata dai relativi dividendi.

Per i titoli di capitale inclusi in questa categoria, non quotati in un mercato attivo, il criterio del costo è utilizzato quale stima del *fair value* soltanto in via residuale e limitatamente a poche circostanze, ossia quando le più recenti informazioni per valutare il *fair value* sono insufficienti, oppure se vi è un'ampia gamma di possibili valutazioni del *fair value* e il costo rappresenta la migliore stima del *fair value* in tale gamma di valori.

#### *Attività finanziarie valutate al fair value con impatto a conto economico*

Sono classificate in questa categoria le attività finanziarie diverse da quelle classificate tra le "Attività finanziarie valutate al costo ammortizzato" e tra le "Attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva".

Sono incluse nella presente categoria le attività finanziarie detenute per la negoziazione e i contratti derivati non classificabili come di copertura (che sono rappresentati come attività se il *fair value* è positivo e come passività se il *fair value* è negativo).

All'atto della rilevazione iniziale le attività finanziarie valutate al *fair value* con impatto a conto economico vengono rilevate al *fair value*, senza considerare i costi o proventi di transazione direttamente attribuibili allo strumento stesso. Alle date di riferimento successive sono valorizzate al *fair value* e gli effetti di valutazione sono imputati nel conto economico.

21

#### Riduzione di valore di attività finanziarie

In accordo con le disposizioni dell'IFRS 9, il Gruppo applica un approccio semplificato per stimare le perdite attese su crediti su tutto l'arco della vita dello strumento e tiene in considerazione la sua esperienza storicamente maturata riguardo le perdite su crediti, corretta sulla base di fattori prospettivi specifici della natura dei crediti del Gruppo e del contesto economico.

In sintesi, il Gruppo valuta le perdite attese delle attività finanziarie in modo che rifletta:

- un importo obiettivo e ponderato in base alle probabilità determinato valutando una gamma di possibili risultati;
- il valore temporale del denaro; e
- informazioni ragionevoli e dimostrabili che sono disponibili senza eccessivi costi o sforzi alla data di riferimento del bilancio su eventi passati, condizioni attuali e previsioni delle condizioni economiche future.

L'attività finanziaria è deteriorata quando si sono verificati uno o più eventi che hanno un impatto negativo sui futuri flussi finanziari stimati dell'attività finanziaria. Costituiscono prove che l'attività finanziaria è deteriorata i dati osservabili relativi ai seguenti eventi (è possibile che non si riesca ad individuare un singolo evento: il deterioramento delle attività finanziarie può essere dovuto all'effetto combinato di diversi eventi):

- a) significative difficoltà finanziarie dell'emittente o debitore;
- b) una violazione del contratto, quale un inadempimento o una scadenza non rispettata;

- c) per ragioni economiche o contrattuali relative alle difficoltà finanziarie del debitore, il creditore estende al debitore una concessione che il creditore non avrebbe altrimenti preso in considerazione;
- d) sussiste la probabilità che il debitore dichiari fallimento o altre procedure di ristrutturazione finanziaria;
- e) la scomparsa di un mercato attivo di quell'attività finanziaria dovuta a difficoltà finanziarie; o
- f) l'acquisto o la creazione dell'attività finanziaria con grossi sconti che riflettono le perdite su crediti sostenute.

Per le attività finanziarie contabilizzate con il criterio del costo ammortizzato, quando una perdita di valore è stata identificata, il suo valore viene misurato come differenza tra il valore contabile dell'attività e il valore attuale dei flussi di cassa futuri attesi, scontati sulla base del tasso di interesse effettivo originario. Questo valore è rilevato a conto economico.

#### Strumenti finanziari derivati

Gli strumenti finanziari derivati sono contabilizzati in accordo alle disposizioni dell'IFRS 9.

Alla data di stipula del contratto gli strumenti finanziari derivati sono inizialmente contabilizzati al *fair value*, come attività finanziarie valutate al *fair value* con impatto a conto economico quando il *fair value* è positivo oppure come passività finanziarie valutate al *fair value* con impatto a conto economico quando il *fair value* è negativo.

Se gli strumenti finanziari non sono contabilizzati quali strumenti di copertura, le variazioni del *fair value* rilevate successivamente alla prima iscrizione sono trattate quali componenti del risultato dell'esercizio. Se, invece, gli strumenti derivati soddisfano i requisiti per essere classificati come strumenti di copertura, le successive variazioni del *fair value* sono contabilizzate seguendo specifici criteri, di seguito illustrati.

22

Uno strumento finanziario derivato è classificato come di copertura se viene documentata in modo formale la relazione fra lo strumento di copertura e l'elemento coperto, includendo gli obiettivi di gestione del rischio, la strategia per effettuare la copertura e i metodi che saranno utilizzati per verificarne l'efficacia prospettica e retrospettiva. L'efficacia di ciascuna copertura è verificata sia al momento di accensione di ciascuno strumento derivato sia durante la sua vita, e in particolare ad ogni chiusura di bilancio o di situazione infrannuale. Generalmente, una copertura è considerata altamente "efficace" se, sia all'inizio sia durante la sua vita, i cambiamenti del *fair value*, nel caso di *fair value hedge*, o dei flussi di cassa attesi nel futuro, nel caso di *cash flow hedge*, dell'elemento coperto sono sostanzialmente compensati dai cambiamenti del *fair value* dello strumento di copertura.

Il principio contabile IFRS 9 prevede la possibilità di designare le seguenti tre relazioni di copertura:

- a) copertura di *fair value (fair value hedge)*: quando la copertura riguarda le variazioni di *fair value* di attività e passività iscritte in bilancio, sia le variazioni del *fair value* dello strumento di copertura sia le variazioni dell'oggetto della copertura sono imputate al conto economico.
- b) copertura di flussi finanziari (*cash flow hedge*): nel caso di coperture finalizzate a neutralizzare il rischio di variazioni nei flussi di cassa originati dall'esecuzione futura di obbligazioni contrattualmente definite alla data di riferimento del bilancio, le variazioni del *fair value* dello strumento derivato registrate successivamente alla prima rilevazione sono contabilizzate, limitatamente alla sola quota efficace, nel conto economico complessivo e quindi in una riserva di patrimonio netto denominata "Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari". Quando si manifestano gli effetti economici originati dall'oggetto di copertura, la quota contabilizzata nel conto economico complessivo è riversata nel conto economico. Qualora la copertura non sia perfettamente efficace, la variazione di *fair value* dello strumento di copertura

referibile alla porzione inefficace dello stesso è immediatamente rilevata nel conto economico.  
c) copertura di un investimento netto in una gestione estera (*net investment hedge*).

Se le verifiche non confermano l'efficacia della copertura, da quel momento la contabilizzazione delle operazioni di copertura viene interrotta e il contratto derivato di copertura viene riclassificato tra le attività finanziarie valutate al fair value con impatto a conto economico oppure tra le passività finanziarie valutate al fair value con impatto a conto economico. La relazione di copertura, inoltre, cessa quando

- il derivato scade, viene venduto, rescisso o esercitato;
- l'elemento coperto è venduto, scade o è rimborsato;
- non è più altamente probabile che l'operazione futura coperta venga posta in essere.

Un'attività finanziaria (o, ove applicabile, parte di un'attività finanziaria o parte di un gruppo di attività finanziarie simili) viene cancellata dal bilancio quando:

- i diritti a ricevere flussi finanziari dall'attività sono estinti;
- la Società ha trasferito il diritto a ricevere flussi finanziari dall'attività o ha assunto l'obbligo contrattuale di corrisponderli interamente e senza ritardi a una terza parte e (a) ha trasferito sostanzialmente tutti i rischi e benefici della proprietà dell'attività finanziaria oppure (b) non ha trasferito né trattenuto sostanzialmente tutti i rischi e benefici dell'attività, ma ha trasferito il controllo della stessa.

Nei casi in cui la Società abbia trasferito i diritti a ricevere flussi finanziari da un'attività e non abbia né trasferito né trattenuto sostanzialmente tutti i rischi e benefici o non abbia perso il controllo sulla stessa, l'attività viene rilevata nel bilancio della Società nella misura del suo coinvolgimento residuo nell'attività stessa. In questo caso, la Società riconosce inoltre una passività associata. L'attività trasferita e la passività associate sono valutate in modo da riflettere i diritti e le obbligazioni che la Società ha trattenuto.

23

#### *Partecipazioni*

Le partecipazioni in imprese collegate e in imprese a controllo congiunto, secondo quanto stabilito dallo IAS 28, sono iscritte inizialmente al costo e, successivamente all'acquisizione rettificate in conseguenza delle variazioni nella quota di pertinenza della partecipante nelle attività nette della partecipata. L'utile o la perdita della partecipante riflette la propria quota di pertinenza dell'utile (perdita) d'esercizio della partecipata e le altre componenti del conto economico complessivo della partecipante riflettono la propria quota di pertinenza delle altre componenti di conto economico complessivo della partecipata.

Secondo quanto previsto dai principi IFRS 9 e IAS 32, le partecipazioni in società diverse dalle controllate, dalle collegate e dalle società a controllo congiunto sono classificate come attività al *fair value* con imputazione a conto economico o a riserva di patrimonio a seconda che rientrino nelle categorie di valutazione FVOCI o FVPL. Gli utili e le perdite derivanti da adeguamenti di valore vengono pertanto rispettivamente iscritti a conto economico o in una riserva di patrimonio netto.

#### **Rimanenze**

Le rimanenze sono valutate al minore fra il costo di acquisto, comprensivo degli oneri accessori, determinato secondo il metodo FIFO, e il valore netto di presunto realizzo desumibile dall'andamento del mercato. Le rimanenze sono costituite prevalentemente da allestimenti fieristici, materiali di consumo e prodotti destinati alla vendita nei punti bar e per servizi di ristorazione.



## **Disponibilità liquide e mezzi equivalenti**

Le disponibilità liquide e mezzi equivalenti comprendono il denaro in cassa, i depositi bancari a vista e gli altri investimenti di tesoreria con scadenza originaria prevista non superiore a tre mesi.

La definizione di disponibilità liquide e mezzi equivalenti del rendiconto finanziario corrisponde a quella dello stato patrimoniale.

## **Fondi per rischi e oneri**

Gli accantonamenti a fondi per rischi ed oneri sono effettuati quando il Gruppo deve far fronte a una obbligazione (legale o implicita) attuale, che deriva da un evento passato, il cui ammontare possa essere stimato in modo attendibile e per il cui adempimento è probabile che sarà necessario l'impiego di risorse. Qualora le attese di impiego di risorse vadano oltre l'esercizio successivo l'obbligazione è iscritta al valore attuale determinato attraverso l'attualizzazione dei flussi futuri attesi scontati ad un tasso che tenga anche conto del costo del denaro e del rischio della passività.

I rischi per i quali il manifestarsi di una passività è soltanto possibile vengono indicati nell'apposito paragrafo su "garanzia prestate, impegni ed altre passività potenziali" e non si procede ad alcun stanziamento.

## **Benefici ai dipendenti**

I benefici a dipendenti erogati in coincidenza o successivamente alla cessazione del rapporto di lavoro sono costituiti dal trattamento di fine rapporto (TFR) e dai fondi di quiescenza.

La Legge 27 dicembre 2006 n. 296 "Finanziaria 2007" ha introdotto significative modifiche circa la destinazione delle quote del fondo TFR. Sino al 31 dicembre 2006 il TFR rientrava nell'ambito dei piani successivi al rapporto di lavoro del tipo "piani a benefici definiti" ed era valutato secondo lo IAS 19, utilizzando il Metodo della Proiezione Unitaria del Credito effettuato da attuari indipendenti.

24

Tale calcolo consiste nello stimare l'importo del beneficio che un dipendente riceverà alla data presunta di cessazione del rapporto di lavoro utilizzando ipotesi demografiche (come ad esempio il tasso di mortalità ed il tasso di rotazione del personale) ed ipotesi finanziarie (come ad esempio il tasso di sconto e gli incrementi retributivi futuri). L'ammontare così determinato viene attualizzato e riproporzionato sulla base dell'anzianità maturata rispetto all'anzianità totale e rappresenta una ragionevole stima dei benefici che ciascun dipendente ha già maturato a fronte delle sue prestazioni di lavoro.

In seguito alla detta riforma, il fondo TFR, per la parte maturata dal 1 gennaio 2007, è da considerarsi sostanzialmente assimilabile ad un "piano a contribuzione definita". In particolare, tali modifiche hanno introdotto la possibilità di scelta da parte del lavoratore in merito alla destinazione del proprio TFR maturando: i nuovi flussi di TFR possono essere, in aziende con più di 50 dipendenti, indirizzati dal lavoratore a forme pensionistiche prescelte oppure mantenuti in azienda e trasferiti all'INPS.

In sintesi, a seguito della riforma sulla previdenza complementare, per il TFR maturato anteriormente al 2007, il Gruppo Rimini congressi ha proceduto alla valutazione attuariale senza includere ulteriormente la componente relativi ai futuri incrementi salariali. La parte maturata successivamente è stata invece contabilizzata secondo le modalità riconducibili ai piani a contribuzione definita.

Nel corso del 2012 è stato emesso il Regolamento CE n. 475/2012 che ha recepito a livello comunitario la versione rivista del principio IAS 19 (Benefici per i dipendenti) applicabile obbligatoriamente a partire

dal 1 gennaio 2013 secondo il metodo retrospettivo. Il Gruppo ha pertanto applicato detta versione rivista del principio IAS 19 a partire dalla data di transizione ai principi IAS/IFRS.

## **Passività finanziarie**

Le passività finanziarie sono inizialmente valutate al loro valore equo pari al corrispettivo ricevuto alla data cui si aggiungono, nel caso di debiti e finanziamenti, i costi di transazione a essi direttamente attribuibili. Successivamente le passività finanziarie non derivate vengono misurate con il criterio del costo ammortizzato utilizzando il metodo del tasso di interesse effettivo.

Le passività finanziarie che ricadono nel campo di applicazione dell'IFRS 9 sono classificate come debiti e finanziamenti, o come derivati designati come strumenti di copertura, a seconda dei casi. La Società determina la classificazione delle proprie passività finanziarie al momento della rilevazione iniziale.

Gli utili e le perdite sono contabilizzati nel conto economico quando la passività è estinta, oltre che attraverso il processo di ammortamento.

Il costo ammortizzato è calcolato rilevando ogni sconto o premio sull'acquisizione e onorari o costi che sono parte integrale del tasso d'interesse effettivo. L'ammortamento al tasso d'interesse effettivo è compreso tra gli oneri finanziari nel conto economico.

Una passività finanziaria viene cancellata quando l'obbligo sottostante la passività è estinto o annullato o adempiuto.

Nei casi in cui una passività finanziaria esistente è sostituita da un'altra dello stesso prestatore, a condizioni sostanzialmente diverse, oppure le condizioni di una passività esistente vengono sostanzialmente modificate, tale scambio o modifica viene trattato come una cancellazione contabile della passività originale e la rilevazione di una nuova passività, con iscrizione nel conto economico di eventuali differenze tra i valori contabili.

25

### *Opzioni put su quote di minoranza*

La controllata IEG ha concesso delle opzioni put a soci di minoranza che danno il diritto a questi ultimi di vendere al Gruppo IEG le azioni da loro possedute a una data futura.

In ambito EU-IFRS, il trattamento applicabile alle opzioni put aventi a oggetto interessenze di minoranza non è interamente disciplinato. Mentre, infatti, è definito che la contabilizzazione di un'opzione put su interessenze di minoranza dia luogo alla rilevazione di una passività, non è disciplinato quale ne debba essere la contropartita. A tale proposito, quando un'entità diviene parte di un contratto per effetto del quale si assume l'obbligazione di corrispondere cassa o un'altra attività finanziaria in cambio di un proprio strumento rappresentativo di capitale, in ottemperanza a quanto previsto dal paragrafo 23 dello IAS 32, essa deve rilevare una passività finanziaria. Al momento della rilevazione iniziale, la passività finanziaria sarà riconosciuta in misura corrispondente all'ammontare, opportunamente attualizzato, che dovrà essere corrisposto per l'esercizio dell'opzione put. Le variazioni successive del valore della passività saranno riconosciute nel conto economico consolidato.

Per individuare la contropartita alla rilevazione della passività è necessario valutare se i rischi e benefici derivanti dalla proprietà delle interessenze di minoranza oggetto dell'opzione put siano stati, per effetto delle condizioni di esercizio della stessa, trasferiti alla controllante o siano rimasti in capo ai possessori di tali interessenze. Dagli esiti di questa analisi dipenderà se, nel bilancio consolidato, le interessenze di minoranza oggetto dell'opzione put continueranno a essere rappresentate oppure no. Lo saranno se i soprammenzionati rischi e benefici non sono trasferiti alla controllante per il tramite dell'opzione put, viceversa, ove il trasferimento sia avvenuto, tali interessenze di minoranza cesseranno di essere rappresentate in consolidato.

Pertanto, il trattamento contabile delle opzioni put su azioni di società controllate può essere così riepilogato:

- nel caso in cui le interessenze di minoranza non debbano essere rappresentate in bilancio in quanto i rischi e benefici ad esse connessi sono stati trasferiti alla controllante, la passività relativa all'opzione put sarà rilevata:
  - con contropartita l'avviamento, qualora l'opzione put sia riconosciuta al venditore nell'ambito di un'aggregazione aziendale; oppure
  - con contropartita il patrimonio netto di terzi di tali interessenze nella circostanza in cui la sottoscrizione del contratto avvenga al di fuori di tale ambito; viceversa
- qualora il passaggio dei rischi e benefici non sia avvenuto, la contropartita per il riconoscimento della summenzionata passività sarà sempre il patrimonio netto di pertinenza del Gruppo IEG.

#### *Debiti commerciali, debiti tributari per imposte dirette e altre passività*

I debiti sono iscritti al loro valore nominale. L'eliminazione dei debiti dal bilancio avviene quando sono state estinte le obbligazioni finanziarie sottostanti.

Le passività, se con scadenza oltre dodici mesi, vengono attualizzate al fine di riportarle al valore corrente attraverso l'utilizzo di un tasso tale da riflettere le valutazioni di mercato del valore attuale del denaro e i rischi specifici connessi alla passività. Gli interessi di attualizzazione vengono classificati negli oneri finanziari.

### **Strumenti finanziari di copertura**

Il Gruppo utilizza strumenti finanziari derivati per coprire l'esposizione al rischio di tasso. Il Gruppo non ha mai detenuto strumenti finanziari di carattere speculativo. Detti strumenti finanziari sono contabilizzati secondo le regole dell'hedge accounting quando:

- All'inizio della copertura esistente la designazione formale e la documentazione della relazione di copertura stessa;
- Si presume che la copertura sia altamente efficace;
- L'efficacia può essere attendibilmente misurata e la copertura stessa è altamente efficace durante i periodi designati.

Il Gruppo Rimini Congressi segue il trattamento contabile delle coperture di flussi di cassa (cash flow hedge) nel caso in cui sia formalmente documentata la relazione di copertura delle variazioni dei flussi di cassa originati da un'attività o passività o da una futura transazione (elemento sottostante coperto) ritenuta altamente probabile e che potrebbe avere effetti sul conto economico.

Il criterio di valutazione degli strumenti di copertura è rappresentato dal *fair value* alla data designata. Il *fair value* dei derivati sui tassi di interesse è determinato dal loro valore di mercato alla data designata quando si riferisce a strumenti finanziari di copertura di flussi finanziari futuri. Viene imputato a riserva di copertura di patrimonio netto e girato a conto economico alla manifestazione dell'onere/provento finanziario sottostante.

Nei casi in cui gli strumenti non soddisfino le condizioni previste per il trattamento contabile degli strumenti di copertura, richieste dallo IFRS 9, le loro variazioni di fair value sono contabilizzate a conto economico come oneri/proventi finanziari.

### **Criteri di conversione delle poste in valuta**

Le operazioni in valuta estera sono rilevate inizialmente nella valuta funzionale, applicando il tasso di cambio a pronti alla data dell'operazione. Le attività e passività monetarie, denominate in valuta estera, sono convertite nella valuta funzionale al tasso di cambio alla data di bilancio. Le differenze sono rilevate nel conto economico.

## Riconoscimento dei ricavi

I ricavi da contratti con i clienti sono rilevati quando si verificano le seguenti condizioni:

- è stato identificato il contratto con il cliente;
- sono state identificate le obbligazioni contrattuali ("performance obligations") contenute nel contratto;
- è stato determinato il prezzo;
- il prezzo è stato allocato alle singole obbligazioni contrattuali contenute nel contratto;
- è stata soddisfatta l'obbligazione contrattuale contenuta nel contratto.

Il Gruppo rileva i ricavi da contratti con i clienti quando (o man mano che) adempie l'obbligazione contrattuale trasferendo al cliente il bene o servizio (ossia l'attività) promesso. L'attività è trasferita quando (o man mano che) il cliente ne acquisisce il controllo.

Il Gruppo trasferisce il controllo del bene o servizio nel corso del tempo, e pertanto adempie l'obbligazione contrattuale e rileva i ricavi nel corso del tempo, se è soddisfatto uno dei seguenti criteri:

- il cliente simultaneamente riceve e utilizza i benefici derivanti dalla prestazione dell'entità man mano che quest'ultima la effettua;
- la prestazione del Gruppo crea o migliora l'attività (per esempio, lavori in corso) che il cliente controlla man mano che l'attività è creata o migliorata;
- la prestazione del Gruppo non crea un'attività che presenta un uso alternativo per il Gruppo e il Gruppo ha il diritto esigibile al pagamento della prestazione completata fino alla data considerata.

Se l'obbligazione contrattuale non è adempiuta nel corso del tempo, l'obbligazione contrattuale è adempiuta in un determinato momento. In tal caso, il Gruppo rileva il ricavo nel momento in cui il cliente acquisisce il controllo dell'attività promessa.

Il Gruppo ritiene che il cliente acquisisca il controllo di tutti i servizi ad osso erogati al termine dell'evento, stante la breve durata dello stesso.

27

## Costi operativi

I costi sono iscritti quando relativi a beni e servizi venduti o consumati nel periodo o per ripartizione sistematica ovvero quando non si possa identificare l'utilità futura degli stessi.

Il costo del personale include altresì per competenza, tenendo presente il periodo di effettiva prestazione, i compensi agli amministratori, sia di natura fissa sia variabile.

I costi che non soddisfano le condizioni per la loro rilevazione all'attivo patrimoniale sono imputati a conto economico nel periodo di sostenimento.

## Proventi e oneri finanziari

I proventi e gli oneri finanziari vengono rilevati con un criterio temporale che considera il rendimento/onere effettivo dell'attività/passività relativa.

## Dividendi

I ricavi per dividendi da società partecipate non controllate sono rilevati nel momento in cui sorge il diritto per gli azionisti a ricevere il pagamento, che normalmente corrisponde alla data dell'assemblea annuale dei soci che delibera sulla distribuzione dei dividendi.

## Imposte

Le imposte sul reddito includono imposte correnti e differite. Le imposte sono generalmente imputate a conto economico, salvo quando sono relative a fattispecie contabilizzate direttamente a patrimonio netto. In questo caso, anche le imposte sul reddito sono imputate direttamente a patrimonio netto.

Le imposte correnti sono le imposte che si prevede di dover versare sul reddito imponibile dell'esercizio e sono calcolate in conformità alla normativa in vigore alla data di redazione del bilancio.

Le imposte differite sono calcolate utilizzando il cosiddetto *liability method* sulle differenze temporanee fra l'ammontare delle attività e passività del bilancio consolidato ed i corrispondenti valori riconosciuti ai fini fiscali. Le imposte differite sono calcolate in base all'aliquota fiscale che si prevede sarà in vigore al momento del realizzo dell'attività o dell'estinzione della passività.

Le attività fiscali differite sono rilevate soltanto nel caso sia probabile che negli esercizi successivi si generino imponibili fiscali sufficienti per il realizzo di tali attività.

Le attività e passività fiscali differite sono compensate solo quando vi è un diritto legale alla compensazione e quando si riferiscono ad imposte dovute alla medesima autorità fiscale.

Gli accantonamenti per imposte che potrebbero generarsi dal trasferimento di utili non distribuiti delle società controllate sono effettuati solo ove vi sia la reale intenzione di trasferire tali utili.

## Uso di stime

La predisposizione dei bilanci consolidati richiede da parte dell'Amministratore Unico l'applicazione di principi e metodologie contabili che, in talune circostanze, si fondano su difficili e soggettive valutazioni e stime basate sull'esperienza storica ed assunzioni che vengono di volta in volta considerate ragionevoli e realistiche in funzione delle relative circostanze.

L'applicazione di tali stime ed assunzioni influenza gli importi riportati negli schemi di bilancio, quali la situazione patrimoniale-finanziaria, il conto economico ed il rendiconto finanziario, nonché l'informativa fornita.

I risultati finali delle poste del bilancio consolidato per le quali sono state utilizzate le suddette stime ed assunzioni, possono differire da quelli riportati nei bilanci delle singole società a causa dell'incertezza che caratterizza le assunzioni e le condizioni sulla quali si basano le stime.

Le voci di bilancio che richiedono più di altre una maggiore soggettività nell'elaborazione delle stime e per le quali un cambiamento nelle condizioni sottostanti le assunzioni utilizzate può avere un impatto significativo sul bilancio consolidato riguardano principalmente:

- la valutazione degli attivi immobilizzati (ammortamenti ed eventuali svalutazioni per perdite di valore);
- la valutazione dei crediti;
- l'iscrizione e la quantificazione di passività potenziali;
- la determinazione di attività/passività per imposte anticipate/differite;
- la determinazione della passività relativa al "Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato" maturato anteriormente al 2007, che è stata effettuata avvalendosi della valutazione attuariale predisposta da attuari indipendenti.

I parametri utilizzati per l'elaborazione delle stime sono commentati nelle Note illustrative al bilancio consolidato.

Le stime e le ipotesi sono riviste periodicamente e gli effetti di ogni variazione sono riflessi immediatamente a conto economico.

## Gestione dei rischi finanziari

Il Gruppo Rimini Congressi è esposto a rischi finanziari connessi alla propria attività, in particolare riferibili alle seguenti fattispecie:

- *rischio di credito*, derivante dalle operazioni commerciali o da attività di finanziamento;
- *rischio di liquidità*, relativo alla disponibilità di risorse finanziarie e all'accesso al mercato del credito;
- *rischio di mercato* (nelle sue componenti di rischio di cambio, rischio di tasso, rischio di prezzo), con particolare riferimento al rischio di tasso di interesse, relativo all'esposizione del Gruppo su strumenti finanziari che generano interessi.

## Rischio di credito

Il rischio di credito a cui è soggetto il Gruppo Rimini Congressi rientra nella normalità dell'attività commerciale, sia per la frammentazione delle posizioni che per la buona qualità creditizia storicamente riscontrata. Le posizioni considerate a rischio sono state opportunamente svalutate. Al fine di contenere i rischi derivanti dalla gestione dei crediti commerciali, è stato istituito, nelle più rilevanti società del Gruppo, un apposito ufficio destinato a coordinare sistematicamente l'attività di sollecito gestita, in una prima fase, dalle strutture commerciali, successivamente dal credit manager ed infine affidata al legale o a società specializzate. Il software implementato dalla controllata IEG e utilizzato dalle principali società controllate tiene traccia di ogni operazione di sollecito.

Nella tabella seguente viene presentata la composizione, suddivisa per fasce di scaduto, dei crediti scaduti al 31 dicembre 2020, al 31 dicembre 2021 e il valore complessivo del Fondo Svalutazione Crediti.

Valori in Euro/000	Saldo al 31/12/2021	Analisi dello scaduto						Fondo svalutazione
		A scadere	Scaduto	0-90 giorni	91-180 giorni	181-365 giorni	Oltre 365 giorni	
CREDITI COMMERCIALI	22.523	3.227	25.019	11.333	1.646	832	11.209	-5.723

CREDITI COMMERCIALI	Saldo al 31/12/2020	Analisi dello scaduto						Fondo svalutazione
		A scadere	Scaduto	0-90 giorni	91-180 giorni	181-365 giorni	Oltre 365 giorni	
CREDITI COMMERCIALI	13.035	3.875	15.195	3.115	1.029	2.120	8.930	(6.036)

Il fondo svalutazione crediti è calcolato in base a criteri di presunta recuperabilità, sia attraverso valutazioni interne, sia con il supporto di legali esterni. Per maggiori dettagli in merito alla movimentazione del Fondo svalutazione crediti, si rimanda alla Nota 9) - Crediti Commerciali.

## Rischio di liquidità

Il Gruppo ritiene di fondamentale importanza mantenere un livello di liquidità disponibile adeguato alle proprie esigenze.

I due principali fattori che determinano la situazione di liquidità del Gruppo sono da una parte le risorse generate o assorbite dalle attività operative e di investimento, dall'altra le caratteristiche di scadenza e di rinnovo del debito o di liquidità degli impieghi finanziari e le condizioni di mercato.

Il Gruppo ha adottato una serie di politiche e di processi volti a ottimizzare la gestione delle risorse finanziarie, riducendo il rischio di liquidità:

- *mantenimento di un adeguato livello di liquidità disponibile;*
- *ottenimento di linee di credito adeguate;*
- *monitoraggio delle condizioni prospettive di liquidità, in relazione al processo di pianificazione aziendale.*

Nell'ambito di questa tipologia di rischio, nella composizione dell'indebitamento finanziario netto, il Gruppo tende a finanziare gli investimenti con debiti a medio/lungo termine, mentre fa fronte agli impegni correnti sia con il cash-flow generato dalla gestione che utilizzando linee di credito a breve termine.

Nella tabella che segue si evidenziano la composizione e la scadenza delle voci di debito finanziario e commerciale:

30

	<b>Entro 1 anno</b>	<b>Da 1 a 5 anni</b>	<b>Oltre 5 anni</b>	<b>Totale</b>
<b>31/12/2021</b>				
Debiti verso banche	25.754	67.367	58.639	151.760
Altre passività finanziarie	7.997	23.057	-	31.054
Altre passività	36.401	2.020	-	38.421
Debiti commerciali	33.912	-	-	33.912
<b>TOTALE</b>	<b>104.063</b>	<b>92.444</b>	<b>38.639</b>	<b>255.147</b>
<b>31/12/2020</b>				
Debiti verso banche	30.858	71.097	50.594	152.549
Altre passività finanziarie	5.010	24.294	-	29.305
Altre passività	17.167	2.107	-	19.273
Debiti commerciali	23.516	-	-	23.516
<b>TOTALE</b>	<b>76.551</b>	<b>97.498</b>	<b>50.594</b>	<b>224.643</b>

Al 31 dicembre 2021, il Gruppo Rimini Congressi può contare su oltre 23,8 milioni di Euro di linee di credito inutilizzate, su disponibilità liquide per 53,3 milioni di Euro e su crediti commerciali per 22,5 milioni di Euro, per complessivi 99 milioni di Euro.

## Rischio di mercato

#### Rischio di cambio

Il Gruppo Rimini Congressi è esposto al rischio di cambio derivante dalla fluttuazione dei tassi valutari, in particolare verso il Dollaro USA per l'investimento effettuato nella controllata FB International Inc., verso il Dirham Emirati Arabi Uniti per l'investimento effettuato in HBG FZ LLC, verso il Real Brasiliano per l'investimento effettuato nella Joint Venture Expo Estrategia Brasil e l'investimento effettuato nella controllata IEG Brasil eventos LTDA e verso il Renminbi Cinese per l'investimento effettuato nella Joint Venture Europe Asia Global Link Exhibition Ltd.

Di seguito si espongono i cambi contro euro (valuta estera per unità di euro) adottati per la conversione delle poste denominate in altra valuta:

Valuta	Cambio al 31/12/2021	Cambio medio 2021	Cambio al 31/12/2020	Cambio medio 2020
Dirham Emirati Arabi Uniti	4,15950	4,34361	4,5065	4,1947
Dollaro USA	1,13260	1,18274	1,2271	1,1422
Real Brasile	6,31010	6,37789	6,3735	5,8943
Renminbi Cinese	7,19470	7,62823	8,0225	7,8747

Al 31 dicembre 2021, una variazione del +/- 1% dei tassi sopra esposti sull'euro, a parità di tutte le altre variabili, non avrebbe comportato differenze significative sul risultato ante imposte e quindi sulla corrispondente variazione del patrimonio netto.

Di seguito si riportano i valori espressi in valuta diversa dall'euro degli attivi netti inclusi nel bilancio consolidato chiuso al 31 dicembre 2021:

Espressi in /000	Valori in USD/000	Valori in AED/000	Valori in Reals/000
	31/12/2021	31/12/2021	31/12/2021
Immobilizzazioni immateriali	953	0	0
Immobilizzazioni materiali	2.343	6	0
Crediti verso clienti	4.772	1.753	0
Crediti tributari e imposte anticipate	170	0	0
Altri crediti	324	408	0
Disponibilità liquide	1.625	1.885	3.178
Fondi	0	(223)	0
Debiti v banche	(7)	0	0
Debiti finanziari per diritti d'uso	(1.085)	0	0
Debiti finanziari altri	(2.205)	(907)	0
Debiti verso fornitori	(5.629)	(429)	(6)
Debiti tributari	(27)	0	0
Altri debiti	(772)	(12)	0
Ratei e risconti passivi	(901)	(1.494)	0

31

#### Rischio di tasso



Per svolgere la propria attività, il Gruppo Rimini Congressi si finanzia sul mercato, indebitandosi principalmente a tasso d'interesse variabile (collegato all'Euribor), esponendosi così al rischio derivante dal rialzo dei tassi.

L'obiettivo della gestione del rischio di tasso è di limitare e stabilizzare i flussi passivi dovuti agli interessi pagati prevalentemente su debiti a medio termine, in modo di avere una stretta correlazione tra sottostante e strumento di copertura.

L'attività di copertura, valutata e decisa caso per caso, viene effettuata principalmente tramite contratti derivati, tipicamente acquisti di *cap* e vendita di *floor*, che raggiunto un certo livello trasformano il tasso variabile in tasso fisso.

Nel 2021, a seguito di una ipotetica variazione in aumento o diminuzione pari a 100 punti base del tasso di interesse, a parità di tutte le altre variabili, il maggiore o minore onere ante imposte (e quindi una corrispondente variazione del patrimonio netto) sarebbe di importo non significativo.

#### *Rischio di prezzo*

La tipologia di attività svolta dal Gruppo, rappresentata essenzialmente da prestazioni di servizi che non richiedono un processo di acquisto-trasformazione di beni, è tale per cui il rischio di oscillazione dei prezzi non è particolarmente significativo. La maggior parte degli acquisti funzionali all'attività di business, infatti, è rappresentata da prestazioni di servizi, il cui valore non è immediatamente influenzato dalle variazioni macroeconomiche dei prezzi delle principali *commodities*. Inoltre, come esposto a proposito del rischio di cambio, le vendite sono prevalentemente in euro e gli acquisti non in euro sono di entità trascurabile.

Per completezza di informativa, si segnala che al 31 dicembre 2021 il Gruppo risulta esposto in misura trascurabile al rischio di prezzo associato ad investimenti in titoli di capitale quotati, in quanto ha effettuato un modesto investimento in azioni della società Gambero Rosso, classificate in bilancio tra le attività finanziarie valutate al "Fair value rilevato a conto economico".

32

## **Fair Value**

L'IFRS 13 definisce i seguenti tre livelli di *fair value* al quale riferire la valutazione degli strumenti finanziari rilevati nella situazione patrimoniale-finanziaria:

- *Livello 1:* quotazioni rilevate su un mercato attivo;
- *Livello 2:* input diversi dai prezzi quotati di cui al punto precedente, osservabili direttamente (prezzi) o indirettamente (derivati dai prezzi) sul mercato;
- *Livello 3:* input che non sono basati su dati di mercato osservabili.

Le seguenti tabelle evidenziano la classificazione delle attività e passività finanziarie e il livello degli input utilizzati per la valutazione del *fair value* al 31 dicembre 2021 e 2020.

In euro	Note	Livello di Fair Value	Costo Ammortizzato	Fair Value contabilizzato in OCI	Fair Value contabilizzato a Conto Economico	Totale
<b>Attività</b>						
Altre partecipazioni	4	2-3			88	88

Attività finanziarie non cor.	<b>6</b>	1-2	646		360	1.006
Altre attività non correnti	<b>7</b>		161			161
Crediti commerciali	<b>9</b>		22.523			22.523
Altre attività finanziarie correnti	<b>11</b>	2	445			445
Altre attività correnti	<b>12</b>		5.679			5.679
Disponibilità liquide	<b>13</b>		53.291			53.291
<b>TOTALE ATTIVITA'</b>			<b>82.745</b>	-	<b>448</b>	<b>83.193</b>
<b>Passività</b>						
Debiti verso banche non correnti	<b>15</b>		126.006			126.006
Altre passività finanziarie non correnti	<b>16</b>	2	20.142	444	3.715	24.301
Altre passività non correnti	<b>19</b>		1.918			1.918
Debiti verso banche correnti	<b>15</b>		25.754			25.754
Altre passività finanziarie correnti	<b>20</b>		7.997			7.997
Debiti commerciali	<b>21</b>		33.912			33.912
Altre passività correnti	<b>23</b>		36.401			36.401
<b>TOTALE PASSIVITA'</b>			<b>252.130</b>	<b>444</b>	<b>3.715</b>	<b>256.289</b> <sup>33</sup>

In euro	Note	31/12/2020	Livello di Fair Value	Costo Ammortizzato	Fair Value contabilizzato in OCI	Fair Value contabilizzato a Conto Economico
<b>Attività</b>						
Altre partecipazioni	<b>4</b>	77	<b>2-3</b>			77
Attività finanziarie non cor.	<b>6</b>	1.196	<b>1-2</b>	724		472
Altre attività non correnti	<b>7</b>	150		150		
Crediti commerciali	<b>9</b>	13.035		13.035		
Attività finanziarie correnti	<b>11</b>	227	2	227		
Altre attività correnti	<b>12</b>	4.327		4.327		
Disponibilità liquide	<b>13</b>	28.109		28.109		
<b>TOTALE ATTIVITA'</b>		<b>47.121</b>		<b>46.572</b>		<b>549</b>
<b>Passività</b>						
Debiti verso banche non correnti	<b>15</b>	121.691		121.691		
Altre passività finanziarie non correnti	<b>16</b>	24.294	2	16.958	1.032	6.304

Altre passività non correnti	<b>19</b>	2.107		2.107		
Debiti verso banche correnti	<b>15</b>	30.858		30.858		
Altre passività finanziarie correnti	<b>20</b>	5.010		5.010		
Debiti commerciali	<b>21</b>	23.516		23.516		
Altre passività correnti	<b>23</b>	17.167		17.167		
<b>TOTALE PASSIVITA'</b>		<b>224.644</b>		<b>217.307</b>	<b>1.032</b>	<b>6.304</b>

## SETTORI OPERATIVI

Un settore operativo è definito dall'IFRS 8 come una componente di un'entità che: i) intraprende attività imprenditoriali generatrici di ricavi e di costi (compresi i ricavi e i costi riguardanti operazioni con altre componenti della medesima entità); ii) i cui risultati operativi sono rivisti periodicamente al più alto livello decisionale operativo dell'entità ai fini dell'adozione di decisioni in merito alle risorse da allocare al settore e alla valutazione dei risultati; iii) per la quale sono disponibili informazioni di bilancio separate.

Ai fini dell'IFRS 8 - Settori operativi, l'attività svolta dal Gruppo è identificabile in un unico segmento operativo.

La struttura del Gruppo, infatti, identifica una visione strategica e unitaria del business e tale rappresentazione è coerente con le modalità con le quali management prende le proprie decisioni, alloca le risorse e definisce la strategia di comunicazione, rendendo diseconomiche, allo stato attuale dei fatti, ipotesi di spinta divisionale del business.

34

## Principi di consolidamento

Le società si definiscono controllate quando la Capogruppo ha il potere, direttamente o indirettamente, di esercitare la gestione in modo da ottenere i benefici dall'esercizio di tale attività. Più precisamente, il controllo si ottiene quando il Gruppo è esposto o ha diritto a rendimenti variabili, derivanti dal proprio rapporto con l'entità oggetto di investimento e, nel contempo, ha la capacità di incidere su tali rendimenti esercitando il proprio potere su tale entità. Specificatamente, il Gruppo controlla una partecipata se, e solo se, il Gruppo ha:

- il potere sull'entità oggetto di investimento (ovvero detiene validi diritti che gli conferiscono la capacità attuale di dirigere le attività rilevanti dell'entità oggetto di investimento);
- l'esposizione o i diritti a rendimenti variabili derivanti dal rapporto con l'entità oggetto di investimento;
- la capacità di esercitare il proprio potere sull'entità oggetto di investimento per incidere sull'ammontare dei suoi rendimenti.

Generalmente, vi è la presunzione che la maggioranza dei diritti di voto comporti il controllo. A supporto di tale presunzione e quando il Gruppo detiene meno della maggioranza dei diritti di voto (o diritti simili), il Gruppo considera tutti i fatti e le circostanze rilevanti per stabilire se controlla l'entità oggetto di investimento, inclusi:

- accordi contrattuali con altri titolari di diritti di voto;
- diritti derivanti da accordi contrattuali;
- diritti di voto e diritti di voto potenziali del Gruppo.

Il Gruppo riconsidera se ha o meno il controllo di una partecipata se i fatti e le circostanze indicano che ci siano stati dei cambiamenti in uno o più dei tre elementi rilevanti ai fini della definizione di controllo.

I bilanci delle società controllate sono consolidati secondo il metodo dell'integrazione globale, dal momento dell'acquisizione del controllo fino alla data della sua cessazione. Secondo quanto disposto dall'IFRS 3, le società controllate acquisite dal Gruppo sono contabilizzate utilizzando il metodo dell'acquisizione (*acquisition method*), in base al quale:

- il corrispettivo trasferito in un'aggregazione aziendale è valutato al *fair value*, calcolato come la somma dei *fair value* delle attività trasferite e delle passività assunte dal Gruppo alla data di acquisizione e degli strumenti di capitale emessi in cambio del controllo dell'impresa acquisita; gli oneri accessori alla transazione sono rilevati nel conto economico nel momento in cui sono sostenuti;
- l'eccesso del costo di acquisizione rispetto al valore di mercato della quota di pertinenza del Gruppo nelle attività nette è contabilizzato come avviamento;
- qualora il costo di acquisizione sia inferiore al *fair value* della quota di pertinenza del Gruppo nelle attività nette della controllata acquisita, la differenza viene riconosciuta direttamente nel conto economico.

I reciproci rapporti di debito e credito e di costo e ricavo fra società rientranti nell'area di consolidamento, così come gli effetti di tutte le operazioni di rilevanza significativa intercorse fra le stesse, sono stati eliminati. In particolare, sono stati eliminati gli utili non ancora realizzati con terzi derivanti da operazioni fra società del Gruppo.

La quota del patrimonio netto di competenza di azionisti di minoranza è evidenziata in apposita voce, mentre la quota di pertinenza dei terzi del risultato dell'esercizio viene evidenziata separatamente nel conto economico consolidato.

#### *Società collegate*

Le società collegate sono quelle società sulle quali il Gruppo esercita un'influenza significativa, ma delle quali non detiene il controllo sulla gestione.

Tale influenza si presume esistere quando il Gruppo detiene una partecipazione che varia dal 20% al 50% dei diritti di voto. Il bilancio consolidato include la quota di competenza degli utili e delle perdite delle società collegate, valutate con il metodo del patrimonio netto dalla data in cui si è manifestata l'influenza significativa sulla gestione fino alla sua cessazione.

La quota di pertinenza del Gruppo degli utili o delle perdite successive all'acquisizione delle società collegate viene riconosciuta nel conto economico.

La partecipazione in società collegate è contabilizzata in base al metodo dell'acquisto e l'eventuale eccesso del costo di acquisizione, rispetto alla quota di pertinenza del Gruppo del valore corrente delle attività nette della acquisita, è incluso nel valore della partecipazione.

#### *Joint venture*

Sono le imprese su cui il Gruppo ha la condivisione del controllo stabilita contrattualmente, oppure per cui esistono accordi contrattuali con i quali due o più parti intraprendono un'attività economica sottoposta a controllo congiunto. Le partecipazioni in società a controllo congiunto sono contabilizzate con il metodo del patrimonio netto.

## **Area di consolidamento e sue variazioni**

Il bilancio consolidato al 31 dicembre 2021 include i dati economici e patrimoniali di Rimini Congressi Srl (Capogruppo) e di tutte le società nelle quali essa detiene direttamente od indirettamente il controllo.

L'esercizio sociale di Rimini Congressi Srl e di tutte le società appartenenti al Gruppo è l'anno solare (1/1 – 31/12).

Il bilancio consolidato è stato redatto sulla base delle situazioni contabili al 31 dicembre 2021 predisposte dalle società incluse nell'area di consolidamento e rettificata, ove necessario, ai fini di allinearle ai principi contabili e ai criteri di classificazione del Gruppo conformi agli IFRS.

L'elenco delle partecipazioni incluse nell'area di consolidamento, con indicazione della metodologia utilizzata per il consolidamento, viene fornito nell'allegato 1 delle Note illustrative.

I dati patrimoniali ed economici al 31 dicembre 2021 includono la quota di competenza degli utili e delle perdite delle società valutate con il metodo del patrimonio netto, dalla data nella quale si è manifestata l'influenza significativa sulla gestione fino alla sua cessazione.

L'area di consolidamento al 31 dicembre 2021 differisce da quella al 31 dicembre 2020 per effetto della costituzione di IEG Brasil Eventos Ltda, società di diritto brasiliano, detenuta per il 75% dalla Italian Exhibition Group S.p.A. e per il restante 25% da un socio locale.

Per quanto riguarda le società joint venture, si segnala che Expo Estrategia è stata posta in liquidazione a luglio 2021.

Come modalità di redazione del bilancio consolidato al 31 dicembre 2021, la Capogruppo ha proceduto a consolidare il bilancio consolidato di Italian Exhibition Group SpA, redatto in accordo con i principi IFRS.

36

In data 28 ottobre 2020 è stato finalizzato l'acquisto del 100% della controllata HBG Events FZ LLC con sede negli Emirati Arabi Uniti. L'operazione è stata regolata in parte in denaro e in parte con un impegno di pagamento variabile legato all'andamento delle future manifestazioni organizzate dalla società. Si riportano nella seguente tabella i valori definitivi dell'operazione in oggetto. Al 31 dicembre 2021 si è concluso il processo di PPA dell'acquisizione descritta, ed è stato identificato il *fair value* della Lista espositori appartenente alla neo-acquisita, per 661 mila Euro. La vita utile dell'asset identificato è stata stabilita in dieci anni.

Nelle seguenti tabelle sono esposti i valori definitivi per le operazioni in oggetto:

EUR/000	Valori contabili alla data di acquisizione	Fair value alla data di acquisizione
Tangible assets	1	1
Intangible assets	0	661
Trade receivables	275	275
Other current assets	126	94
Cash and cash equivalents	8	8
Other non current financial liabilities	(83)	(83)
Provisions	(20)	(20)
Trade payables	(17)	(17)
Deferred tax	0	(159)
Other current liabilities	(607)	(607)
<b>Totale Attivo Netto Acquisito</b>	<b>(350)</b>	<b>152</b>
<b>Prezzo corrisposto alla data di closing</b>		<b>934</b>
<b>Prezzo variabile stimato da pagare oltre 12 mesi</b>		<b>3.269</b>

## **PRINCIPI CONTABILI, EMENDAMENTI ED INTERPRETAZIONI IFRS APPLICATI DAL 1° GENNAIO 2021 O APPLICABILI IN VIA ANTICIPATA**

A partire dal 2020, il Gruppo ha applicato i seguenti nuovi principi contabili, emendamenti ed interpretazioni, rivisti dallo IASB:

- Amendment all'IFRS 9, IAS 39, IFRS 7, IFRS 4 e IFRS 16 - Interest Rate Benchmark Reform – Phase 2. È la continuazione del primo emendamento (Interest Rate Benchmark Reform - Phase 1) pubblicato nel 2019 e approvato a gennaio 2020. Rispetto alla prima fase, dove viene indicato il quadro di regolamenti per la gestione dell'incertezza a seguito della riforma sui tassi di interesse di riferimento per la maggior parte degli strumenti finanziari (c.d. "IBOR"), nella fase 2 viene trattata la gestione della sostituzione al nuovo tasso di interesse preso a riferimento. L'Amendment tratta anche l'IFRS16 per i casi in cui i pagamenti dei contratti di locazione siano agganciati a tassi o indici finanziari. L'applicazione di tale emendamento sul bilancio consolidato del Gruppo IEG non ha comportato impatti rilevanti nel bilancio chiuso al 31 dicembre 2021.
- Amendment all'IFRS16 Leases Covid 19 – Related Rent Concessions beyond 30 June 2021. L'emendamento, pubblicato il 31 marzo 2021, ha prorogato di un anno il periodo di applicazione dell'emendamento all'IFRS 16 (emesso nel 2020), introdotto al fine di neutralizzare le variazioni dei pagamenti dei canoni conseguenti ad accordi tra le parti in considerazione degli effetti negativi del Covid-19. In mancanza di questo intervento l'IFRS 16 avrebbe obbligato i locatari a rideterminare la passività finanziaria nei confronti del concedente e l'attività consistente nel diritto di utilizzo iscritte rispettivamente nel passivo e nell'attivo del proprio bilancio. L'applicazione di tale emendamento sul bilancio consolidato del Gruppo IEG non ha comportato impatti rilevanti nel bilancio chiuso al 31 dicembre 2021.
- Amendment all'IFRS4 Insurance Contracts. L'emendamento stabilisce il differimento della data di applicazione dell'IFRS9 per i contratti di assicurazione al 1 gennaio 2023, per i quali come indicato dal principio attuale vi è la sospensione temporanea dell'applicazione dell'IFRS 9 fino al 1 gennaio 2021 (solo se rispettano determinate condizioni).

37

## **NUOVI PRINCIPI CONTABILI ED EMENDAMENTI ED INTERPRETAZIONI IFRS E IFRIC, NON ANCORA APPLICABILI E NON ADOTTATI IN VIA ANTICIPATA DAL GRUPPO RIMINI CONGRESSI**

Si riportano i seguenti nuovi principi contabili, emendamenti ed interpretazioni, omologati dai competenti organismi dell'Unione Europea. Per questi, il Gruppo sta valutando gli impatti che l'applicazione degli stessi avrà sul Bilancio consolidato. L'adozione dei nuovi principi contabili, emendamenti ed interpretazioni, avverrà secondo le date effettive di introduzione come sotto riportate.

- IFRS17 Insurance Contracts: Il principio introduce un nuovo approccio contabile ai contratti assicurativi da parte delle società di assicurazione, ad oggi indicato nell'IFRS 4 in vigore. Tali modifiche intendono rendere più trasparente la contabilizzazione dei prodotti assicurativi e l'uniformità di rappresentazione contabile. Il principio una volta approvato entrerà in vigore dal 1 Gennaio 2023.
- Amendment all'IFRS 3 – Business combinations. Tale documento, emesso dallo IASB in data 22 ottobre 2018, è volto a risolvere le difficoltà che sorgono quando un'entità determina se ha acquisito un'impresa o un gruppo di attività. Una volta approvato, le modifiche saranno efficaci

per le aggregazioni aziendali per le quali la data di acquisizione è in vigore o successiva al 1° gennaio 2022.

- Amendment allo IAS 16 Property Plant and Equipment. L'emendamento ha come obiettivo quello di porre dei vincoli alle tipologie di spese capitalizzabili volte a rendere il cespite disponibile e pronto all'uso. Una volta approvato entrerà in vigore dal 1 gennaio 2022.
- Amendment allo IAS 37 Provisions, Contingent Liabilities and Contingent Assets. L'emendamento emesso dallo IASB a maggio 2020 indica quali costi considerare al fine di valutare se un contratto sia definibile o meno quale contratto oneroso. Una volta approvato entrerà in vigore dal 1 gennaio 2022.
- Annual Improvements 2018-2020: A maggio 2020, lo IASB ha emesso alcune modifiche all'IFRS 1 Prima adozione degli International Financial Reporting Standard, IFRS 9 Strumenti finanziari, IAS 41 Agricoltura e Esempi illustrativi che accompagnano l'IFRS 16 Leasing, che entreranno in vigore dal 1 gennaio 2022.
- IFRS 17 Insurance Contracts. L'IFRS 17 introduce un approccio coerente a livello internazionale alla contabilizzazione dei contratti assicurativi. Prima dell'IFRS 17, esisteva una diversità significativa in tutto il mondo relativa alla contabilizzazione e all'informativa dei contratti assicurativi, con l'IFRS 4 che permetteva di continuare a seguire molti approcci contabili precedenti (non IFRS). L'IFRS 17 comporterà cambiamenti significativi per molte compagnie di assicurazione, richiedendo aggiustamenti ai sistemi ed ai processi esistenti.

## COMMENTO ALLE PRINCIPALI VOCI DELL'ATTIVO

### ATTIVITÀ NON CORRENTI

#### 1) Immobilizzazioni materiali

	Saldo al 31/12/2020	Variazioni 31/12/2021									Saldo al 31/12/2021
		Incrementi	Variazioni IFRS16	Svalutazione	Decrementi	Ammortamenti	Ammortamenti IFRS16	Spostamenti	Effetto cambi	Variazione area cons.	
<b>Terreni e fabbricati</b>											
Valori di carico	388.145	2.853	4.232	-1.806	0	0	0	534	0	0	393.959
Ammortamenti	-143.630	0	1.342	379	0	-6.472	-1.755	0	0	0	-150.137
<b>Totale terreni e fabbricati</b>	<b>244.515</b>	<b>2.853</b>	<b>5.574</b>	<b>-1.427</b>	<b>0</b>	<b>-6.472</b>	<b>-1.755</b>	<b>534</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>243.822</b>
<b>Impianti e macchinario</b>											
Valori di carico	85.384	168	0	0	-30	0	0	0	0	0	85.522
Ammortamenti	-71.290	0	0	0	29	-2.016	0	0	0	0	-73.277
<b>Totale impianti e macchinari</b>	<b>14.093</b>	<b>168</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-1</b>	<b>-2.016</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>12.244</b>
<b>Attrezzature industriali e commerciali</b>											
Valori di carico	33.728	959	0	0	-387	0	0	0	251	0	34.551
Ammortamenti	-28.493	0	0	0	331	-2.426	0	0	-214	0	-30.802
<b>Totale attrezzature industriali e commerciali</b>	<b>5.235</b>	<b>959</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-56</b>	<b>-2.426</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>37</b>	<b>0</b>	<b>3.749</b>
<b>Altri beni</b>											
Valori di carico	30.181	416	396	0	-247	0	0	0	117	0	30.863
Ammortamenti	-21.980	0	-2	0	175	-1.475	-218	0	-61	0	-23.561
<b>Totale Altri beni</b>	<b>8.201</b>	<b>416</b>	<b>394</b>	<b>0</b>	<b>-72</b>	<b>-1.475</b>	<b>-218</b>	<b>0</b>	<b>56</b>	<b>0</b>	<b>7.302</b>
<b>Immobilizzazioni in corso e acconti</b>											
Valori di carico	3.732	730	0	0	0	0	0	-534	0	0	3.928
<b>Totale Immobilizzazioni in corso e acconti</b>	<b>3.732</b>	<b>730</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-534</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>3.928</b>
<b>TOTALE</b>	<b>275.776</b>	<b>5.126</b>	<b>5.968</b>	<b>-1.427</b>	<b>-129</b>	<b>-12.389</b>	<b>-1.973</b>	<b>0</b>	<b>93</b>	<b>0</b>	<b>271.045</b>

	Saldo al 31/12/2019	Variazioni 31/12/2020									Saldo al 31/12/2020
		Incrementi	Variazioni IFRS16	Svalutazione	Decrementi	Ammortamenti	Ammortamenti IFRS16	Spostamenti	Effetto cambi	Variazione area cons.	
<b>Terreni e fabbricati</b>											
Valori di carico	386.241	673	(172)	0	0	0	0	1.403	0	0	388.145
Ammortamenti	(134.750)	0	155	0	0	(6.488)	(2.547)	0	0	0	(143.630)
<b>Totale terreni e fabbricati</b>	<b>251.491</b>	<b>673</b>	<b>(17)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(6.488)</b>	<b>(2.547)</b>	<b>1.403</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>244.515</b>
<b>Impianti e macchinario</b>											
Valori di carico	84.025	773	0	0	(19)	0	0	605	0	0	85.384
Ammortamenti	(69.151)	0	0	0	14	(2.153)	0	0	0	0	(71.290)
<b>Totale impianti e macchinari</b>	<b>14.874</b>	<b>773</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(5)</b>	<b>(2.153)</b>	<b>0</b>	<b>605</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>14.093</b>
<b>Attrezzature industriali e commerciali</b>											



Valori di carico	35.249	753	0	(979)	(853)	0	0	(183)	(259)	0	33.728
Ammortamenti	(26.011)	0	0	(492)	853	(3.033)	0	0	189	0	(28.493)
<b>Totale attrezzature industriali e commerciali</b>	<b>9.239</b>	<b>753</b>	<b>0</b>	<b>(1.471)</b>	<b>0</b>	<b>(3.033)</b>	<b>0</b>	<b>(183)</b>	<b>(70)</b>	<b>0</b>	<b>5.235</b>
<b>Altri beni</b>											
Valori di carico	29.816	425	98	0	(127)	0	0	96	(129)	2	30.181
Ammortamenti	(20.339)	0	1	0	85	(1.670)	(122)	0	66	(1)	(21.980)
<b>Totale Altri beni</b>	<b>9.477</b>	<b>425</b>	<b>100</b>	<b>0</b>	<b>(42)</b>	<b>(1.670)</b>	<b>(122)</b>	<b>96</b>	<b>(63)</b>	<b>1</b>	<b>8.201</b>
<b>Immobilizzazioni in corso e acconti</b>											
Valori di carico	5.764	1.069	0	(1.203)	0	0	0	(1.899)	0	0	3.732
<b>Totale Immobilizzazioni in corso e acconti</b>	<b>5.764</b>	<b>1.069</b>	<b>0</b>	<b>(1.203)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(1.899)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>3.732</b>
<b>TOTALE</b>	<b>290.844</b>	<b>3.693</b>	<b>83</b>	<b>(2.673)</b>	<b>(47)</b>	<b>(13.344)</b>	<b>(2.669)</b>	<b>22</b>	<b>(134)</b>	<b>1</b>	<b>275.776</b>

Il valore netto dei «**Terreni e fabbricati**» al 31 dicembre 2021 è pari a circa 244 milioni di euro e non rileva variazioni nette rilevanti rispetto all'anno precedente. Gli incrementi, pari a 2,8 milioni, sono riconducibili alle spese di realizzazione, da parte di IEG, del nuovo tetto del Padiglione 7 presso il quartiere fieristico di Vicenza, i cui lavori si sono conclusi nel mese di settembre. I decrementi sono correlati alla svalutazione netta delle immobilizzazioni per 1,4 milioni di euro a fronte delle opere di rifacimento del tetto del Padiglione 7, che hanno comportato lo stralcio del valore netto contabile iscritto originariamente per questa porzione di immobile. Gli incrementi collegati all'applicazione dell'IFRS16 sono imputabili principalmente al rinnovo del contratto di affitto del Padiglione 9 presso il Quartiere Fieristico di Vicenza ed alla stipula di nuovi contratti di locazione sottoscritti dalla Pro.stand per depositi.

Il valore netto della voce «**Impianti e macchinari**» al 31 dicembre 2021 è pari a 12,2 milioni di euro e rileva una variazione netta in diminuzione di 1,8 milioni di euro, principalmente per effetto degli ammortamenti di periodo.

La voce «**Attrezzature industriali e commerciali**», con saldo pari a 3,7 milioni di euro, rileva una variazione netta in diminuzione per 1,5 milioni di euro. Gli incrementi di periodo, comprensivi dell'effetto cambi, ammontano a circa 1 milione di euro e sono riferibili principalmente a strutture per la realizzazione di stand fieristici acquistate da FB international e Pro.stand. Gli ammortamenti di periodo ammontano a 2,4 milioni di euro.

La voce «**Altri beni**» con un saldo pari a 7,3 milioni di euro presenta una variazione netta in diminuzione di 0,9 milioni di euro. Gli incrementi di periodo ammontano a 416 mila euro, imputabili per 280 mila euro all'acquisto di macchine d'ufficio e automezzi da parte della IEG e per 114 mila euro ad attrezzature acquistate dalla società Summertrade. Gli ammortamenti di periodo ammontano a 1,5 milioni di euro.

Infine, la voce «**Immobilizzazioni in corso e acconti**» presenta un incremento di 0.7 milioni di euro, di cui 670 mila euro riferibili ai lavori di ammodernamento del quartiere fieristico di Vicenza e 58 mila euro apportate dalla società Pro.stand per costruzioni interne. Il decremento di 534 mila euro è legato al rifacimento del tetto del padiglione 7 presso il Quartiere Fieristico di Vicenza

L'immobile di via Emilia 155 (Quartiere fieristico di Rimini) è gravato da un'ipoteca di primo grado per 150 milioni di euro rilasciata a garanzia del mutuo concesso dal pool di banche con capofila Credit Agricole Italia S.p.A. L'ipoteca viene concessa in pari grado in favore di ciascuno dei Creditori Garantiti Originari nelle quote di seguito riportate:

- con riferimento a Crédit Agricole Italia, nei limiti di complessivi 50 milioni;
- con riferimento a BNL, nei limiti di complessivi 26 milioni;
- con riferimento a Banco Popolare - BPM, nei limiti di complessivi 22 milioni;

- con riferimento a BPER, nei limiti di complessivi 26 milioni;
- con riferimento a Credito Sportivo, nei limiti di complessivi 26 milioni.

L'immobile di Vicenza, via dell'Oreficeria 16 (Quartiere fieristico di Vicenza) è gravato da un'ipoteca di primo grado per 84 milioni di euro a garanzia del mutuo concesso da Banca Popolare di Vicenza e acceso nel corso del 2008.

Il PalaCongressi di Rimini, di proprietà di RC, è gravato da un'ipoteca di primo grado a garanzia del mutuo concesso da Monte dei Paschi di Siena.

## 2) Immobilizzazioni immateriali

	Saldo al	Variazioni esercizio 2021							Saldo al
	31/12/2020 (*)	Incrementi	Decrementi	Svalutazioni	Ammortamenti	Spostamenti	Effetto cambi	Var area di consolidamento	31/12/2021
<b>Brevetti ind.li e diritti utilizz. opere ingegno</b>									
Valore di carico	4.485	226	0	0	0	0	0	0	4.711
Fondo ammortamento	-3.824	0	0	0	-372	0	0	0	-4.196
<b>Totale Brevetti ind.li e diritti utilizz. opere ingegno</b>	<b>661</b>	<b>226</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-372</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>515</b>
<b>Concessioni, licenze, marchi e diritti simili</b>									
Valore di carico	11.860	1	0	0	0	0	0	0	11.861
Fondo ammortamento	-3.654	0	0	0	-525	0	0	0	-4.179
<b>Totale Concessioni, licenze, marchi e diritti simili</b>	<b>8.206</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-525</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>7.682</b>
<b>Avviamento</b>	<b>21.752</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>360</b>	<b>0</b>	<b>22.112</b>
<b>Immobilizzazioni in corso e acconti</b>	<b>158</b>	<b>33</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>190</b>
<b>Altre immobilizzazioni immateriali</b>									
Valore di carico	10.950	1	0	0	0	0	0	0	10.951
Fondo ammortamento	-5.686	0	0	0	-1.126	0	0	0	-6.812
<b>Totale Altre immobilizzazioni immateriali</b>	<b>5.264</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-1.126</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>4.139</b>
<b>TOTALE IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI</b>	<b>36.041</b>	<b>260</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-2.023</b>	<b>0</b>	<b>361</b>	<b>0</b>	<b>34.639</b>

	Saldo al	Variazioni esercizio 2020							Saldo al
	31/12/2019	Incrementi	Decrementi	Svalutazioni	Ammortamenti	Spostamenti	Effetto cambi	Var area di consolidamento	31/12/2020
<b>Brevetti ind.li e diritti utilizz. opere ingegno</b>									
Valore di carico	4.192	292	0	0	0	0	0	0	4.485

Fondo ammortamento	(3.489)	0	0	0	(336)	0	0	0	(3.824)
<b>Totale Brevetti ind.li e diritti utilizz. opere ingegno</b>	<b>704</b>	<b>292</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(336)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>660</b>
<b>Concessioni, licenze, marchi e diritti simili</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Valore di carico	11.672	0	0	0	0	60	0	128	11.860
Fondo ammortamento	(3.050)	0	0	0	(604)	0	0	0	(3.654)
<b>Totale Concessioni, licenze, marchi e diritti simili</b>	<b>8.622</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(604)</b>	<b>60</b>	<b>0</b>	<b>128</b>	<b>8.206</b>
<b>Avviamento</b>	<b>22.114</b>	<b>4.519</b>	<b>0</b>	<b>(3.759)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(398)</b>	<b>(255)</b>	<b>22.221</b>
<b>Immobilizzazioni in corso e acconti</b>	<b>46</b>	<b>122</b>	<b>(10)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>158</b>
<b>Altre immobilizzazioni immateriali</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Valore di carico	10.138	52	0	0	0	(83)	0	182	10.289
Fondo ammortamento	(4.442)	0	0	0	(1.232)	0	0	0	(5.674)
<b>Totale Altre immobilizzazioni immateriali</b>	<b>5.696</b>	<b>52</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(1.232)</b>	<b>(83)</b>	<b>0</b>	<b>182</b>	<b>4.615</b>
<b>TOTALE IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI</b>	<b>37.181</b>	<b>4.985</b>	<b>(10)</b>	<b>(3.759)</b>	<b>(2.172)</b>	<b>(22)</b>	<b>(398)</b>	<b>55</b>	<b>35.860</b>

(\*) Alcuni importi riportati in questa colonna non corrispondono a quelli del bilancio pubblicato al 31/12/2020, poiché sono qui riflesse le valutazioni effettuate in sede di Purchase Price Allocation di HBG Events a valori definitivi

42

In «**Diritti di brevetto industriale e diritti di utilizzazione delle opere dell'ingegno**» vengono capitalizzati i costi per l'acquisto di licenze software e di opere d'ingegno tutelate giuridicamente. Il saldo alla fine del periodo è pari a 0,5 milioni di euro. Gli incrementi sono relativi principalmente alle attività di sviluppo del nuovo software CRM (gestione commerciale clienti) da parte della controllata IEG.

La voce «**Concessione, licenze, marchi e diritti simili**» registra una riduzione di 0,5 milioni di euro rispetto al 31 dicembre 2020, per effetto degli ammortamenti di periodo.

La voce delle «**immobilizzazione in corso e acconti**» rileva un incremento relativo allo sviluppo di nuovi software gestionali effettuato dalla società Pro.stand.

La voce «**Avviamento**» accoglie i valori generati dall'eccedenza tra il costo delle aggregazioni aziendali effettuate e il fair value delle attività, passività e passività potenziali acquisite. Al 31 dicembre 2021, il saldo di tale voce è pari a circa 22.112 mila euro, in aumento di 360 mila euro per effetto della variazione del cambio euro/dollari che ha inciso sul valore dell'avviamento di FB International Inc, iscritto in valuta estera. Il dettaglio è esposto nella seguente tabella:

<i>Euro/000</i>	<b>Saldo al 31/12/2021</b>	<b>Saldo al 31/12/2020(*)</b>
Avviamento emerso dall'operazione di conferimento Fiera di Vicenza	7.948	7.948
Altri Avviamenti	355	355
Avviamento emerso dall'operazione di acquisto FB International Inc.	912	552
Avviamento emerso dall'operazione di acquisto Pro.Stand S.r.l. e Colorcom S.r.l.	8.847	8.847
Avviamento emerso dall'operazione di acquisto di HBG Events	4.051	4.051
<b>TOTALE AVVIAMENTI</b>	<b>22.112</b>	<b>21.752</b>

(\*) Alcuni importi riportati in questa colonna non corrispondono a quelli del bilancio pubblicato al 31/12/2020, poiché sono qui riflesse le valutazioni effettuate in sede di Purchase Price Allocation di HBG Events a valori definitivi

Come anticipato nel capitolo relativo ai “Criteri di valutazione”, gli Avviamenti sono sottoposti alla procedura di verifica di eventuali perdite di valore (*impairment test*) alla data di chiusura dell'esercizio (o più frequentemente nel caso in cui vi siano indicatori di perdita di valore) utilizzando la metodologia descritta nel paragrafo “Perdita di valore delle attività non finanziarie”. In particolare, l'*impairment test* verifica la recuperabilità dell'avviamento confrontando il Capitale Investito Netto (CIN), comprensivo del valore dell'avviamento, della CGU/gruppo di CGU a cui l'avviamento è stato allocato con il Valore Recuperabile della CGU stessa/gruppo di CGU, rappresentato dal maggiore tra il fair value, al netto degli oneri di dismissione, e il valore d'uso.

L'avviamento emerso dall'“Operazione di conferimento Fiera di Vicenza” è stato allocato alla “CGU IEG” in quanto destinataria dei benefici della *business combination*. Tali benefici si riferiscono all'acquisita capacità di essere riconosciuta sul mercato come soggetto aggregatore, alle sinergie derivanti dall'utilizzo ed ottimizzazione della forza lavoro con eliminazione di duplicazioni, alla condivisione delle reciproche *best practice*, alla comparazione dei servizi erogati dai fornitori con risparmi sui prezzi, alla acquisizione delle specifiche expertise per espandersi sul mondo estero.

Gli avviamenti emersi dalle operazioni di acquisizione delle società di allestimento FB International Inc. e Pro.stand S.r.l., sono stati allocati ai gruppi di unità generatrici di flussi di cassa, denominate **CGU FB** e **CGU Italia**, che rispettivamente rappresentano i flussi del bilancio della controllata statunitense “stand alone” e quelli costituiti principalmente da IEG, Pro.Stand Summertrade che indicativamente costituiscono i flussi di tutto il Gruppo IEG con esclusione di quelli della FB International Inc. e della **HBG Events**. Quest'ultima costituisce la CGU denominata **Emirati** a cui è stato allocato l'avviamento emerso dall'operazione di acquisizione della controllata.

Per la CGU IEG, la CGU FB, la CGU Emirati e per le “CGU Italia” si è proceduto a determinare il relativo valore d'uso adottando la metodologia del Discounted Cash Flow (DCF) del Gruppo IEG.

I flussi di cassa operativi (*unlevered free cash flow*) sono stati determinati utilizzando il Piano 2022-2025 approvato dal Consiglio di Amministrazione di IEG il 14 marzo 2022. Il documento è stato predisposto aggiornando il precedente Piano 21-25 considerando:

43

i) i dati consuntivi 2021.

ii) una revisione dei flussi prospettici effettuata come miglior stima dato a) l'andamento delle manifestazioni nel corso del 2021 e b) le aspettative degli operatori per i prossimi esercizi. La riformulazione dei flussi tiene in considerazione la maggiore reattività del mercato al ridursi dei blocchi alla mobilità e all'operatività degli stakeholder di settore. Il 2021 infatti ha mostrato che le manifestazioni svolte nei momenti di attenuazione degli indicatori di rischio pandemico hanno consuntivato performance migliori rispetto alle ipotesi espresse nel precedente documento.

iii) l'inclusione di nuovi flussi derivanti dalle recenti acquisizioni («IEG Brasile»), accordi contrattuali («Hannover Fair Mexico» e «Informa»), dai nuovi servizi di natura digitale e dal lancio di nuovi eventi («Joy»).

Nella seduta del 14 marzo 2022, il Consiglio di IEG ha esaminato due scenari: il “*normal case*”, che riporta le migliori stime del management sulla base delle informazioni ad oggi disponibile e costituisce il Budget 2022, e il “*worst case*” predisposto dal management allo scopo di testare i flussi di cassa e gli avviamenti qualora gli effetti della pandemia perdurassero anche nei prossimi mesi. Lo scenario *worst* prevede, per l'esercizio 2022, una riduzione dei ricavi, rispetto al 2019, di circa il 38% e di circa il 19% rispetto al “*normal case*”, ipotizzando un panorama instabile fino al prossimo autunno-inverno. A livello di flussi di cassa, il business plan consolidato, nella sua versione “*worst case*”, per l'anno 2022, prevede un assorbimento di cassa della gestione operativa di circa 4,4 milioni di euro, mentre il “*normal case*” prevede una generazione di cassa di circa 7,7 milioni di euro.

Per la determinazione del Terminal Value, è stato utilizzato un tasso di crescita a lungo termine «g» differenziato, a seconda del Paese in cui le singole CGU o gruppi di CGU genereranno i loro flussi e in

particolare, per chi opera sul mercato italiano l'1,39%, per chi opera sul mercato statunitense il 2,24% e per il mercato degli Emirati Arabi Uniti il 2,0%. La fonte dei dati è la stima dell'inflazione attesa prevista nei citati Paesi nel 2025 da parte del Fondo Monetario Internazionale.

Anche i parametri di attualizzazione dei flussi di cassa espliciti e del Terminal Value sono stati differenziati per Paese e, in particolare, è stato utilizzato un tasso WACC pari al 9,15% per i flussi prodotti dalle *entities* italiane, del 9,74% per la CGU FB e del 10,02% per la CGU Emirati. Nella costruzione di tutti i WACC è stato incluso uno Small Size Premium del 3,02%, in considerazione della minore dimensione del Gruppo rispetto alle società comparabili (Fonte: Duff & Phelps) ed è stato prudenzialmente mantenuto, in continuità con il WACC calcolato al 31 dicembre 2020, uno *Specific Risk Premium* del 1,00%, inserito per tenere conto di un "execution risk" conseguente la ridotta capacità previsionale generata dagli effetti del COVID-19.

Dai test di impairment effettuati per su tutte le CGU descritte alla data di riferimento, in base alle modalità sopra indicate, sono emersi valori recuperabili superiori ai valori contabili del capitale investito netto (comprensivo degli avviamenti), escludendo quindi una riduzione del valore degli avviamenti.

Considerando il perdurare della pandemia e lo scenario attuale di incertezza, gli Amministratori di IEG hanno deciso di testare ulteriormente il valore recuperabile di ogni CGU / Gruppi di CGU; sono state effettuate due distinte analisi di sensitività, attraverso le quali sono stati sottoposti ad ipotesi di variazione il WACC, il "g rate" e le stime del Cash Flow Operativo. Più precisamente:

- ipotesi 1: variazione del WACC (+/- 1 punti percentuali) combinata con la variazione del g rate (+/- 0,4 punti percentuali)
- ipotesi 2: variazione percentuale del flusso di cassa operativo (+/- 10 punti percentuali) combinata con la variazione del WACC (+/- 1 punti percentuali)

Dalle analisi di sensitività qui descritte non sono emerse criticità in termini di recuperabilità degli avviamenti iscritti nel bilancio consolidato del Gruppo. I parametri che, presi singolarmente ovvero mantenendo costanti tutti gli altri elementi, azzerano la cover sono:

44

	WACC	g	Riduzione Cash Flow
CGU IEG	13,2%	-4,6%	81,7%
CGUs Italia	13,2%	-4,8%	77,3%
CGU FB	20,8%	-32,3%	33,0%
CGU HBG	19,6%	-15,0%	63,1%

Il Gruppo continuerà a monitorare costantemente la situazione e provvederà ad aggiornare le proprie stime al fine di supportare le proprie verifiche in occasione delle prossime relazioni finanziarie.

Le assunzioni utilizzate ai fini dell'impairment e i risultati conseguiti, sono stati approvati dal Consiglio di Amministrazione di Italian Exhibition Group S.p.A. rispettivamente in data in data 14 marzo 2022 e 24 marzo 2022 in via indipendente e preliminare rispetto alla data di redazione del presente bilancio consolidato.

### 3) Partecipazioni valutate con il metodo del Patrimonio Netto

Le società collegate e sottoposte a controllo congiunto, esposte nel prospetto che segue, sono iscritte e valutate in ottemperanza al principio contabile IAS 28, ovvero attraverso il metodo del patrimonio netto.

	Possesso %	Saldo al	Variazioni 2021				Saldo al	
			al 31/12/2021	31/12/2020	Incrementi	Rivalutaz/ Svalutaz		Decrementi
Imprese collegate								

Cesena Fiera S.p.A.	35,30%	1.368	102	20		1.490
Fitness Festival Int. S.r.l. in liquidazione	50,00%	30		(30)		0
CAST Alimenti S.r.l.	23,08%	1.592		(125)		1.467
<b>TOTALE IMPRESE COLLEGATE</b>		<b>2.990</b>	<b>102</b>	<b>(135)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Imprese a controllo congiunto</b>						
Expo Estrategia Brasil Ltda	50,00%	213		(191)	1	23
Destination Services srl	50,00%	14		28		42
Rimini Welcome Scarl	48,00%	14		2		16
EAGLE Asia	50,00%	384		(65)	39	359
<b>TOTALE IMPRESE A CONTROLLO CONGIUNTO</b>		<b>625</b>	<b>0</b>	<b>(226)</b>	<b>0</b>	<b>40</b>
<b>TOTALE PARTECIPAZIONI VALUTATE AL PN</b>		<b>3.616</b>	<b>102</b>	<b>(361)</b>	<b>0</b>	<b>40</b>

La voce in oggetto al 31 dicembre 2021 è pari a 3.397 mila euro e subisce un decremento netto di 219 mila euro.

Gli incrementi sono pari a 102 mila euro e sono riferiti all'aumento di capitale sottoscritto dalla IEG in Cesena Fiera S.p.A.: con tale operazione IEG ha mantenuto una quota di interessenza del 20% nel capitale della controllata.

Le valutazioni con il metodo del Patrimonio netto apportano complessivamente una svalutazione pari a 361 mila euro. Il Gruppo ha condotto test di impairment sulle principali partecipazioni qualificate iscritte a bilancio che includono quote di avviamento implicito, come richiesto dallo IAS 36 in presenza di trigger events che possono suggerire una perdita di valore delle stesse. Poiché lo scoppio della pandemia Covid-19 è considerato, soprattutto per il settore in cui opera il Gruppo, un evento che potrebbe comportare una perdita di valore degli asset aziendali, sono state oggetto di valutazione Cast Alimenti ed EAGLE Asia.

Sono state identificate, quali CGU di riferimento, quelle costituite dai flussi di ognuna delle singole società partecipate. Si è proceduto pertanto a determinare il valore d'uso delle CGU identificate adottando la metodologia del Discounted Cash Flow (DCF). Tale valore, pro-quota rispetto alla percentuale di possesso che il Gruppo detiene e al netto della Posizione Finanziaria Netta desumibile dal bilancio chiuso dalle singole entities al 31 dicembre 2021 (Equity value), è stato confrontato con il valore iscritto a bilancio delle partecipazioni analizzate. I parametri di crescita e attualizzazione dei flussi di Cast Alimenti sono i medesimi di quelli descritti per la CGU IEG ed Italia alla Nota 2) Immobilizzazioni Immateriali. Per i flussi di EAGLE Asia, è stato considerato un tasso di crescita pari a 2,0% e un WACC pari al 11,20%.

Dalle analisi svolte non è emersa la necessità di svalutare alcuna partecipazione.

#### 4) Altre partecipazioni

Si riporta di seguito la movimentazione di periodo per la voce in oggetto.

	Possesso % al 31/12/2021	Saldo 31/12/2020	Variazioni 2021				Saldo 31/12/2021
			Incrementi	Rivalutaz/ Svalutaz.	Decrementi	Spostamenti	
Uni Rimini S.p.A.	7,64%	62					62
Observeice – Città dei maestri		0	15				15
Eventi oggi	0,00%	4			(4)		0
BCC Alto Vicentino	<0,5%	1					1
BCC San Giorgio	<0,5%	10					10
<b>TOT. PARTECIPAZIONI IN ALTRE IMPRESE</b>		<b>77</b>	<b>15</b>	<b>0</b>	<b>(4)</b>	<b>0</b>	<b>88</b>

La voce ammonta ad euro 88 mila e subisce un incremento di 11 mila euro.

#### 5) Imposte anticipate

Le «Imposte anticipate» sono rilevate nei limiti in cui saranno disponibili futuri imponibili fiscali contro i quali potranno essere utilizzate le differenze temporanee. Le imposte differite attive e passive sono state compensate nei casi in cui si riferiscano allo stesso ente impositore (l'autorità fiscale italiana).

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020 (*)
IRES/IRAP anticipata	9.226	9.804
<b>Totale imposte anticipate</b>	<b>9.226</b>	<b>9.804</b>
Fondo IRES Differita	(2.742)	(3.130)
<b>Totale imposte differite</b>	<b>(2.742)</b>	<b>(3.130)</b>
<b>TOTALE IMPOSTE ANTICIPATE NETTE</b>	<b>6.484</b>	<b>6.674</b>

(\*) Alcuni importi riportati in questa colonna non corrispondono a quelli del bilancio pubblicato al 31/12/2020, poiché sono qui riflesse le valutazioni effettuate in sede di Purchase Price Allocation di HBG Events a valori definitivi

Le attività per imposte anticipate nette sono relative sia alle differenze temporanee fra i valori contabili delle attività e passività del bilancio ed i corrispondenti valori fiscali riconosciuti ai fini fiscali sia alle perdite da consolidato fiscale IRES, a livello di Gruppo EG, ritenute recuperabili in ragione dei piani aziendali, la cui realizzabilità è soggetta al rischio intrinseco di mancata attuazione insito nelle previsioni ivi contenute. Il management del Gruppo IEG, con il supporto dei propri consulenti fiscali, ha predisposto un'analisi basata sulle previsioni del Piano 2021 - 2025, approvato dal Consiglio di Amministrazione in data 18 gennaio 2021, volta a verificare la recuperabilità delle imposte anticipate. Da tale analisi non sono emerse problematiche connesse alla recuperabilità delle imposte anticipate iscritte a bilancio relative al Gruppo IEG

Non sono state iscritte imposte anticipate sulle perdite fiscali IRES sofferte da RC nel 2021 e 2020, in considerazione della previsione di perdite ai fini IRES per la Capogruppo anche nel 2022 ed esercizi successivi. RC non può essere inclusa nel consolidato fiscale del Gruppo IEG.

46

## 6) Attività finanziarie non correnti

	Saldo 31/12/2020	Variazioni esercizio 2021			Saldo 31/12/2021
		Incrementi/ Decrementi	Rivalutaz/ Svalutazioni	Spostamenti	
Attività finanziarie non correnti per diritti d'uso	723	-236			487
Azioni Gambero Rosso	25		4		29
Azioni Banca Malatestiana Credito Coop.	4	(4)			0
Polizza TFR	443	(121)	9		331
Crediti verso soci di minoranza	-	159			159
<b>TOTALE ATTIVITA' FINANZIARIE NON CORRENTI</b>	<b>1.195</b>	<b>34</b>	<b>13</b>	<b>0</b>	<b>1.006</b>

La voce ammonta al 31 dicembre 2021 a 1.006 mila euro (1.195 mila euro al 31 dicembre 2020). La variazione di periodo è dovuta principalmente a:

- la riduzione di crediti finanziari per sublocazioni attive di diritti d'uso per 236 mila euro, derivanti dall'adozione del principio IFRS16;
- la variazione della valutazione e rilevazione degli interessi di periodo pari a 112 mila euro in relazione alla Polizza TFR relativa ai dipendenti della IEG;
- incremento per Euro 159 migliaia di crediti verso soci di minoranza.

La natura e la classificazione secondo le categorie stabilite dallo IAS 39 delle «Attività finanziarie non correnti» è esposta al paragrafo Fair Value della presente Nota illustrativa. Per la misurazione del *fair value* delle azioni Gambero Rosso, sono stati utilizzati i prezzi quotati in mercati attivi alla data di misurazione.

## 7) Altre attività non correnti

Le «Altre attività non correnti» ammontano a 161 mila euro (150 mila euro al 31 dicembre 2020) e si riferiscono in prevalenza a depositi cauzionali.

## ATTIVITA' CORRENTI

### 8) Rimanenze

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Materie prime, sussidiarie e di consumo	323	286
Prodotti finiti e merci	408	497
<b>TOTALE RIMANENZE</b>	<b>731</b>	<b>784</b>

La voce Rimanenze è composta da prodotti finiti e merci relativi alla società di allestimenti Pro.stand e da materie prime per l'attività di ristorazione svolta da Summertrade.

### 9) Crediti commerciali

47

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Crediti verso clienti	22.386	12.902
Crediti verso imprese collegate	83	110
Crediti verso imprese a controllo congiunto	54	23
<b>TOTALE CREDITI COMMERCIALI</b>	<b>22.523</b>	<b>13.035</b>

La voce in oggetto rappresenta il saldo dei crediti verso organizzatori ed espositori per le prestazioni relative alla messa a disposizione degli spazi fieristico/congressuale e alla fornitura dei servizi connessi alle manifestazioni e si incrementano per effetto della ripresa dell'attività fieristica. Per maggiori informazioni circa le fasce di scaduto, si rimanda al paragrafo "Rischio di Credito", mentre per quanto riguarda le valutazioni di stima, si rimanda al paragrafo "Uso di stime".

I «Crediti verso imprese collegate» sono pari a 83 mila euro e fanno riferimento principalmente ai crediti commerciali vantati dalla controllata Summertrade S.r.l. nei confronti di Cesena Fiera S.p.A., per i servizi di ristorazione prestati in occasione del Macfrut 2021.

Nei «Crediti verso imprese a controllo congiunto» sono iscritti i crediti della IEG verso la società DV Global Link LLC, principalmente legate a costi rifatturati negli esercizi precedenti, relativi a spese sostenute per la manifestazione VicenzaOro Dubai 2019.

I crediti sono esposti al netto del fondo svalutazione crediti, la cui movimentazione è esposta nella tabella sottostante.

Saldo al	Variazioni esercizio 2020			Saldo al
	Utilizzi	Accantonamenti	Delta cambi	



	31/12/2020				31/12/2021
Fondo svalutazione crediti	938	-84	235	6	1.095
Fondo svalutazione crediti tassato	5.090	-462	0	0	4.628
Fondo svalutazione crediti DV Global	30	-30	0	0	0
<b>TOTALE FONDO SVALUTAZIONE CREDITI</b>	<b>6.057</b>	<b>-576</b>	<b>235</b>	<b>6</b>	<b>5.723</b>

## 10) Crediti tributari per imposte dirette

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Crediti tributari per imposte dirette	387	359
<b>TOTALE CREDITI TRIBUTARI PER IMPOSTE DIRETTE</b>	<b>387</b>	<b>359</b>

Il saldo al 31 dicembre 2021 si riferisce a crediti per imposte dirette principalmente relative a FB International Inc. e Pro.stand S.r.l..

## 11) Attività finanziarie correnti

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Crediti per locazioni attive su diritti d'uso	184	168
<b>Crediti finanziari verso imprese a controllo congiunto</b>	<b>48</b>	<b>45</b>
Destination Services srl	45	45
Vicenza Holding S.p.A	0	0
DV Global Link LLC	3	0
<b>Crediti finanziari vs Soci</b>	<b>169</b>	<b>0</b>
Crediti per versamenti di capitale da effettuare	169	0
<b>Titoli a breve termine</b>	<b>44</b>	<b>14</b>
Security deposit USA	44	14
<b>TOTALE ATTIVITA' FINANZIARIE CORRENTI</b>	<b>445</b>	<b>227</b>

48

Le «Attività finanziarie correnti» ammontano a 445 mila euro, in aumento di 218 mila euro rispetto al 31 dicembre 2020. I crediti finanziari verso imprese a controllo congiunto sono esposti al netto di un fondo svalutazione pari a 294 mila euro.

Nel periodo sono stati iscritti in questa voce e totalmente svalutati, tramite l'appostazione di un fondo svalutazione, crediti verso il Socio di IEG Vicenza Holding S.p.A. per un ammontare pari a 1.143 mila euro, in relazione alla procedura fallimentare di Biblioteca della Moda S.r.l. (in seguito anche BDM). La vicenda risale agli anni di gestione dell'allora Fiera di Vicenza S.p.A., la quale intratteneva rapporti commerciali inerenti l'attività editoriale di Vicenza Oro con le società BDM e Milano Fashion Media Srl, società amministrate e facenti capo alla medesima persona fisica. La Curatela fallimentare di BDM ha esposto che Biblioteca della Moda S.r.l. era titolare di un credito di Euro 1.224 migliaia nei confronti dell'allora Fiera di Vicenza S.p.A. e che, nel 2015, Biblioteca della Moda S.r.l. aveva ceduto tale credito a Milano Fashion Media S.r.l. A seguito di tale cessione, l'allora Fiera di Vicenza S.p.A. aveva compensato tale debito con altro maggiore credito che la stessa vantava nei confronti di Milano Fashion Media S.r.l.. La curatela del fallimento BDM si è rivolta al Tribunale di Milano per richiedere la revoca

della cessione. In data 9 marzo 2021, è stata emessa dal Tribunale di Milano la sentenza in primo grado sulla vertenza sopra descritta, con condanna di Vicenza Holding S.p.A. (conferente) e IEG (quale conferitaria del ramo d'azienda di Vicenza Holding S.p.A.), in via solidale tra loro, a pagare in favore del Fallimento Biblioteca della Moda S.r.l. l'importo di euro 1.224 migliaia, oltre interessi moratori ex d.lgs. 231/2002 e spese legali, per un ammontare totale superiore ad euro 1,8 milioni.

Nel corso del periodo IEG e Vicenza Holding S.p.A., supportate nelle valutazioni dai propri legali, hanno transato con il curatore della procedura rinunciando al ricorso in appello a fronte di una riduzione dell'importo dovuto a 1,1 milioni di euro, da liquidare entro i primi giorni di luglio. IEG, benché abbia avanzato l'intero pagamento al fine di non compromettere il regolare svolgimento delle sue attività, ritiene che, sulla base dell'atto di conferimento del ramo d'azienda "Fiera di Vicenza" in IEG nell'ottobre 2016, l'intero onere sia in capo a Vicenza Holding S.p.A. e si sta attivando per recuperare quanto dovute. Tuttavia, a titolo prudenziale, IEG ha iscritto nella voce "Altri accantonamenti e svalutazioni, Svalutazione Crediti e Rettifiche" un fondo svalutazione pari all'intero credito di 1,1 milioni di euro, qualificandolo come onere non ricorrente.

La voce "Crediti per versamenti da effettuare", pari a 169 mila euro, accoglie il valore del capitale sottoscritto e non ancora versato, da parte del socio di minoranza, nella controllata IEG Brasil.

## 12) Altre attività correnti

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Altri crediti tributari	504	898
Crediti verso altri	1.949	977
Ratei e risconti attivi	1.155	919
Costi anticipati di competenza di esercizi successivi	2.071	1.533
<b>TOTALE ALTRE ATTIVITÀ CORRENTI</b>	<b>5.679</b>	<b>4.327</b>

49

Le «Altre attività correnti» ammontano a 5.679 mila euro, in incremento di 1,3 milioni di euro rispetto allo scorso esercizio. La variazione è principalmente dovuta all' incremento degli anticipi da fornitori e dei costi anticipati per la realizzazione di manifestazioni fieristiche che si svolgeranno nei prossimi anni, a seguito dell'impatto della pandemia.

I «Risconti attivi» si riferiscono a quote di costi non di esclusiva competenza dell'esercizio 2021 che hanno già avuto la loro manifestazione numeraria. I «Ratei attivi» si riferiscono a ricavi di competenza del periodo che avranno la loro manifestazione numeraria in un periodo successivo. I risconti attivi risultanti al 31 dicembre 2021 si riferiscono principalmente a oneri assicurativi, canoni software e di manutenzione, affitti passivi e costi per consulenze.

I costi già sostenuti per la realizzazione di manifestazioni fieristiche che si svolgeranno nei prossimi anni, e quindi di completa competenza dei successivi esercizi, sono stati contabilizzati quali «Costi anticipati di competenza di successivi esercizi».

I «Crediti verso altri» ammontano a 1.949 mila euro e sono dettagliati dalla tabella sottostante:

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Caparre	18	34
Fornitori c/anticipi	1.265	340
Crediti verso fornitori	63	122
Crediti verso dipendenti	58	33
Crediti v/enti previdenziali	87	40
Agenti c/anticipi	47	47
Crediti diversi	411	346
<b>TOTALE Crediti verso altri</b>	<b>1.949</b>	<b>963</b>

### **13) Disponibilità liquide**

La voce ammonta a 53.291 mila euro (28.109 mila euro al 31 dicembre 2020) e rappresenta quasi esclusivamente depositi bancari a breve termine, remunerati a tasso variabile.

La dinamica dei flussi finanziari è esposta nel prospetto di «Rendiconto finanziario consolidato», a cui si rimanda.

## PATRIMONIO NETTO

### 14) Patrimonio Netto

Il Patrimonio netto consolidato è così dettagliato:

	Saldo al	Variazioni esercizio 2020				Saldo al
	31/12/2019	Incrementi	Decrementi	Destinazione risultato	Altri movimenti	31/12/2020
Capitale sociale	92.227	10.928				103.155
Riserva da sovrapprezzo azioni	14.255					14.255
Altre riserve	275				-806	-531
Riserva attuariale	-49		-56			-105
Riserva da conversione	316		-287			29
Riserva OCI	4					4
Riserva CFH	-218		-181			-399
Riserva azioni proprie in portafoglio	0		-10.686			-10686
Utili (Perdite) a nuovo	-10.887	1.054		2.584	1.823	-5.426
Utile (Perdita) d'esercizio	2.584		-8.600	-2.584		-8.600
<b>PATRIMONIO NETTO DI GRUPPO</b>	<b>98.507</b>	<b>11.982</b>	<b>-20.616</b>	<b>0</b>	<b>1.823</b>	<b>91.696</b>
Capitale e riserve di terzi	50.415	66		6.286	-1.823	54.944
Riserva OCI e conversione bilanci imprese estere	220		-358			-138
Riserva CFH	-147		-186			-333
Riserva attuariale di terzi	-96		-45			-141
Utile (Perdita) competenza di terzi	6.286		-6.897	-6.286		-6.897
<b>PATRIMONIO NETTO DI TERZI</b>	<b>56.678</b>	<b>66</b>	<b>-7.486</b>	<b>0</b>	<b>-1.823</b>	<b>47.435</b>
<b>TOTALE PATRIMONIO NETTO GRUPPO</b>	<b>155.185</b>	<b>12.048</b>	<b>-28.102</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>139.131</b>

51

	Saldo al	Variazioni esercizio 2021				Saldo al
	31/12/2020	Incrementi	Decrementi	Destinazione risultato	Altri movimenti	31/12/2021
Capitale sociale	103.155					103.155
Riserva da sovrapprezzo azioni	14.255					14.255
Altre riserve	-531				393	138
Riserva attuariale	-105		-			-
			151			256
Riserva da conversione	29	110				139
Riserva OCI	4					4
Riserva CFH	-399	233				166
Riserva azioni proprie in portafoglio	-10.686					-
Utili (Perdite) a nuovo	-5.426			-8.600		-
						14.027

Utile (Perdita) d'esercizio	-8.600	-231	8.600	-	231
<b>PATRIMONIO NETTO DI GRUPPO</b>	<b>91.696</b>	<b>343</b>	<b>-382</b>	<b>0</b>	<b>393</b>
Capitale e riserve di terzi	54.944	322	-6.897		48.369
Riserva OCI e conversione bilanci imprese estere	-138	281			143
Riserva CFH	-333	162			171
Riserva attuariale di terzi	-141		123		264
Utile (Perdita) competenza di terzi	-6.897	1.163	6.897		1.163
<b>PATRIMONIO NETTO DI TERZI</b>	<b>47.435</b>	<b>765</b>	<b>1.285</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>TOTALE PATRIMONIO NETTO GRUPPO</b>	<b>139.131</b>	<b>1.108</b>	<b>-1.668</b>	<b>0</b>	<b>393</b>

Il patrimonio netto complessivo al 31 dicembre 2021 è per circa 92 milioni di euro di pertinenza dei Soci della controllante e per 47 milioni di euro di pertinenza delle minoranze, cioè gli Azionisti di minoranza della IEG e delle società da essa controllate.

Le movimentazioni più significative del patrimonio netto del Gruppo Rimini Congressi sono dovute a:

- alla perdita d'esercizio pari a 1,4 milioni di euro, di cui 0,2 milioni di euro di competenza dei Soci della controllante e 1,2 milioni di euro di competenza dei soci di minoranza di IEG e di alcune sue controllate;
- effetti derivanti dalla variazione delle riserve di conversione dei bilanci di imprese estere, riserva di Cash Flow hedge e riserva attuariale di terzi

52

Nel prospetto che segue viene analizzato il raccordo tra il patrimonio netto e il risultato d'esercizio della Capogruppo con i valori contabili risultanti dal bilancio consolidato.

	Patrimonio Netto (incluso il risultato d'esercizio)	Risultato d'Esercizio
<b>Patrimonio netto e risultato della controllante</b>	<b>119.518</b>	<b>(1.640)</b>
Eliminazione del valore di carico delle società consolidate	(18.042)	807
Eliminazione azioni proprie	(10.686)	0
Allineamento ai principi IFRS	1.371	601
Altri movimenti	(111)	1
<b>Patrimonio netto e risultato di competenza del gruppo</b>	<b>92.049</b>	<b>(231)</b>
Quota di competenza di terzi	46.915	(1.163)
<b>Patrimonio Netto e Risultato d'esercizio consolidati</b>	<b>138.965</b>	<b>(1.393)</b>

## PASSIVITA' NON CORRENTI

### 15) Debiti verso banche

L'indebitamento bancario del Gruppo si riduce rispetto all'esercizio precedente di euro 5,6 milioni, come di seguito riportato:

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
C/C passivi	702	400
Altre linee di credito a Breve	2.676	4.334
Mutuo UniCredit di Rimini Congressi	1.872	1.176
Mutuo MPS di Rimini Congressi (ex SdP)	1.024	845
Mutuo Credit Agricole – POOL	12.027	13.853
Mutuo Banco BPM	1.128	1.116
Mutuo Volksbank	2.019	1.990
Mutuo Banca Intesa-Sanpaolo (ex Banca Popolare di Vicenza)	1.926	1.620
Mutuo ICCREA	1.205	640
Mutuo Unipol	334	329
Mutuo MPS	451	-
Mutuo Malatestiana	145	-
Mutuo Banca Popolare Valconca	-	243
Mutuo Credit Agricole	246	-
Finanziamento - Cassa Depositi e Prestiti - SACE	-	-15
Finanziamento Intesa San Paolo – SACE	-	4.328
<b>TOTALE DEBITI VERSO BANCHE A BREVE TERMINE</b>	<b>25.754</b>	<b>30.859</b>

53

	Saldo al 31/12/2021	Di cui esigibili oltre i 5 anni	Saldo al 31/12/2020
Mutuo UniCredit Rimini Congressi	12.862	8.200	13.939
Mutuo MPS di Rimini Congressi (ex SdP)	20.867	16.642	22.612
Mutuo BPM	-	-	1.128
Mutuo Banca Intesa- Sanpaolo (ex Banca Popolare di Vicenza)	29.656	21.994	30.986
Mutuo Volksbank	1.192	-	3.210
Mutuo ICCREA	-	-	1.199
Unipol Stand-by	-	-	2.900
Mutuo Unipol	113	-	393
Mutuo MPS	1.545	42	-
Mutuo Malatestiana	1.352	459	-
Mutuo Credit Agricole	1.249	-	-
Mutuo Banca Popolare Valconca	0	-	594
Finanziamento - Cassa Depositi e Prestiti - SACE	15.000	2.812	14.959
Finanziamento Intesa San Paolo – SACE	32.812	6.152	30.546
Finanziamento SIMEST - Enti Fieristici	9.352	2.338	-
Altri finanziamenti	6	-	69
<b>TOTALE DEBITI VERSO BANCHE A MEDIO/LUNGO TERMINE</b>	<b>126.006</b>	<b>58.639</b>	<b>121.691</b>

Al 31 dicembre 2021, i debiti bancari sono composti per circa 36,3 milioni di euro dai mutui della Capogruppo nei confronti di MPS Capital Services e UniCredit, per circa 115 milioni di euro da mutui relativi a Italian Exhibition Group, per 5,1 milioni di euro da mutui contratti dalla controllata Pro.stand S.r.l., 2 milioni di euro da Summertrade S.r.l. e in via residuale da FB International Inc. La voce include altri debiti bancari a breve per 1,7 milioni di euro relativi principalmente a finanziamenti a breve termine usufruiti dalla Italian Exhibition Group S.p.A. (i.e. Hot Money) e circa 1 milione utilizzati da Pro.stand S.r.l in forma di anticipi fatture salvo buon fine.

Rispetto allo scorso esercizio, i debiti bancari registrano una lieve riduzione a causa dall'effetto netto di nuove accensioni di mutui e rimborsi di mutui già esistenti, per un decremento delle linee a breve utilizzate. Si segnala inoltre che, rispetto al 31 dicembre 2020, si è provveduto a riclassificare tra i debiti bancari a breve termine l'Hot Money di 1,7 milioni di euro sopra menzionato (utilizzato per 2,9 milioni di euro al 31 dicembre dello scorso anno e compreso invece nel conteggio delle Quote di debiti a M/L entro 12 mesi).

In data 27 agosto 2021, la controllata Italian Exhibition Group S.p.A ha richiesto e ottenuto il "Finanziamento e Cofinanziamento per il miglioramento e la salvaguardia della solidità patrimoniale a supporto del sistema fieristico" promosso da Simest S.p.A. il cui importo complessivo è di quasi 10 milioni di euro, di cui circa 525 migliaia di euro a valere sul Fondo per la Promozione Integrata (Cofinanziamento a fondo perduto) e 9,3 milioni di euro a valere sul Fondo 394/81.

La controllata Pro.stand ha ottenuto un finanziamento da Monte dei Paschi di Siena di 2 milioni di euro della durata di 5 anni (di cui uno di preammortamento), erogato in data 25 gennaio 2021, e un finanziamento da Banca Malatestiana di 1,5 milioni di euro della durata di 6 anni (di cui uno di preammortamento) erogato nel mese di febbraio 2021. Entrambi i finanziamenti sono assistiti per il 90% del loro ammontare da garanzia statale a valere sul Fondo di Garanzia ex L. 662/92 gestito da Mediocredito Centrale S.p.A.

La controllata Summertrade ha ottenuto la garanzia statale a valere sul Fondo di Garanzia ex L. 662/92 gestito da Mediocredito Centrale S.p.A a copertura del 90% di un finanziamento pari a 3 milioni di euro erogato in data 18 maggio 2021 da Credit Agricole Italia S.p.A. per 1,5 milioni di euro.

Si segnala che i risultati consolidati del Gruppo IEG conseguiti nel 2021 a causa della pandemia hanno comportato il verificarsi di *covenant breach* relativamente al rapporto PFN/EBITDA (covenant <3,5) al termine dell'esercizio individuato nel contratto di finanziamento stipulato dalla Italian Exhibition Group S.p.A. con Credit Agricole Italia Spa (Banca Agente del Pool). La controllata Italian Exhibition Group S.p.A ha richiesto la sospensione dell'applicazione del covenant per l'esercizio 2021 ricevendo rassicurazioni sul fatto che tale richiesta venga accolta positivamente. Tuttavia, in assenza di un formale riscontro, si è provveduto a riclassificare interamente a breve termine i debiti relativi al finanziamento, pari a 12 milioni di euro. Tali debiti torneranno alla classificazione consona al piano d'ammortamento nel momento in cui IEG riceverà formale accettazione bancaria.

La controllata Italian Exhibition Group S.p.A nel mese di dicembre ha concluso le interlocuzioni con Intesa SanPaolo e Cassa Depositi e Prestiti per la rinegoziazione dei due finanziamenti assistiti dal programma Garanzia Italia di SACE erogati nel 2020. Tale società ha quindi ottenuto la sostituzione dei precedenti finanziamenti con due aventi durata di 72 mesi (in formula 24 + 48), rimborsabili a rate trimestrali a partire dal 2023. Nel dettaglio, il finanziamento concesso da Intesa SanPaolo ammonta a € 32,812 milioni, mentre quello concesso da Cassa Depositi e Prestiti è di 15 milioni di euro, in entrambi i casi sono stati rivisti i covenant finanziari, che di seguito si riportano.

Istituto Bancario	Parametro per anno	2021	2022	2023	2024	Anno 2025 e successivi
Intesa SanPaolo SpA	PFN/EBITDA	-	-	<4,0	<3,5	<3,0

Cassa Depositi e Prestiti SpA	PFN/EBITDA	-	<=8,5	<=5,0	<=3,0	<=3,0
Cassa Depositi e Prestiti SpA	PFN/PN	-	<=2,0	<=1,8	<=1,5	<=1,1

Intesa SanPaolo richiede la prima verifica alla Data di Calcolo del 31 dicembre 2023 (PFN/EBITDA), mentre Cassa Depositi e Prestiti al 31 dicembre 2022 (PFN/EBITDA e PFN/PN).

Si segnala inoltre la presenza, e il rispetto al 31 dicembre 2021, di covenant finanziari su cui si è impegnata la controllata Pro.stand Srl con ICCREA Banca, di cui si riporta di seguito il dettaglio.

Parametro per anno	2021	2022	2023
IFN/EBITDA	<3,5	<3,5	<3,5
IFN/PN	<2,0	<2,0	<2,0

## 16) Altre passività finanziarie non correnti

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Passività finanziarie non correnti per diritti d'uso	9.958	6.678
Fair Value Strumenti derivati	4.159	7.336
Passività finanziaria per Put Option Pro.Stand	2.413	2.379
Passività finanziaria per Put Option FB International Inc.	3.299	3.299
Passività finanziaria per compensi minimi garantiti ai soci di minoranza di Pro.Stand	42	83
Passività finanziaria per acquisto HBG variabile stimato	1.923	3.270
Debiti verso altri finanziatori	1.263	1.249
<b>TOTALE ALTRE PASS. FIN. NON CORRENTI</b>	<b>23.057</b>	<b>24.294</b>

55

La voce "Passività non correnti per diritti d'uso" pari a 9,9 milioni di euro rappresenta la quota non corrente delle passività iscritte per i canoni di locazione non ancora corrisposti alla data di chiusura dell'esercizio, in ottemperanza al principio contabile IFRS 16.

La voce «Fair Value Strumenti Derivati» ammonta ad euro 4,2 milioni, in diminuzione rispetto all'anno precedente per effetto della variazione dei fair value intercorsa nell'anno.

Il derivato stipulato dalla capogruppo Rimini Congressi, posto in essere con finalità di copertura del tasso variabile del mutuo stipulato con UniCredit S.p.A., ha un fair value negativo a fine anno pari ad euro 1,2 milioni. Gli effetti della variazione del fair value vengono contabilizzati a conto economico.

Il derivato stipulato in data 4 novembre 2011 con Banca Popolare di Vicenza, ora Banca Intesa Sanpaolo S.p.A., fu stipulato per finalità di copertura dal rischio di rialzo del tasso di interesse di una parte del sottostante finanziamento e prevede lo scambio del tasso parametro Euribor a 6 mesi con un tasso fisso pari al 2,95%. Il piano di ammortamento del derivato coincideva perfettamente, alla data di stipula del contratto, al piano di rimborso del finanziamento Intesa Sanpaolo e per tale ragione era stato inizialmente classificato, anche ai fini contabili, di copertura.

Nel 2014 la società Fiera di Vicenza, conferita con decorrenza 1° novembre 2016 in Rimini Fiera S.p.A. (che ha conseguentemente mutato la ragione sociale in Italian Exhibition Group S.p.A.) ha variato le tempistiche di rimborso del finanziamento rispetto al piano di rientro originario, prorogando il periodo di preammortamento, conseguentemente, sul derivato, il cui nozionale era pari al 60% del finanziamento oggetto di copertura, pur continuando a garantire una copertura gestionale in quanto segue il piano di ammortamento del finanziamento fino alla data 31/12/2026, non ha più tutte le caratteristiche per essere



considerato in hedge accounting. Per le ragioni appena esposte, il derivato è classificato come uno strumento valutato al fair value e con impatto nel conto economico.

La data finale di rimborso del finanziamento di Intesa Sanpaolo è prevista essere il 3 giugno 2036, circa 10 anni dopo la copertura del primo contratto di derivato stipulato nel 2011. Per questo motivo, il Risk Management di IEG ha optato per stipulare un secondo contratto derivato sul residuo ammontare del finanziamento non oggetto di precedente copertura, al fine di mitigare le probabili oscillazioni del rischio di tasso di interesse con le seguenti caratteristiche:

- data di negoziazione: 07 dicembre 2018;
- data di efficacia: 29 giugno 2018;
- data di scadenza: 30 giugno 2036;
- date di pagamento interessi: semestrali, il 31 dicembre e il 30 giugno di ogni anno;
- nozionale complessivo: EUR 9.635.397
- tasso fisso (pay IEG): 0,964%
- tasso variabile (receive IEG): Euribor 6M (Actual/360).

In data 16 aprile 2020 è avvenuta l'accensione di un nuovo contratto di finanziamento stipulato con il pool di banche rappresentato da Credit Agricole per un debito complessivo di 15 milioni di euro, con scadenza 30 giugno 2028. A seguito di tale stipula, sono stati sottoscritti quattro nuovi contratti di IRS a copertura parziale del debito per un nominale complessivo di 10,5 milioni di euro. Si riportano di seguito le informazioni dei quattro contratti stipulati rispettivamente con Credit Agricole, BPER, BNL e Banco Popolare di Milano, i quali hanno le medesime caratteristiche:

- Data di negoziazione: 23 giugno 2020;
- Data di efficacia: 31 dicembre 2020;
- Data di scadenza: 18 aprile 2028;
- Date di pagamento interessi: semestrali, il 31 dicembre e il 30 giugno di ogni anno;
- Nozionale complessivo (dei quattro contratti): EUR 10.546.876
- Tasso fisso (pay IEG): -0,01%
- Tasso variabile (receive IEG): Euribor 6M (Actual/360).

56

Inoltre, nel corso dell'esercizio la controllata Summetrade, in costanza dell'accensione del contratto di finanziamento con Credit Agricole, ha sottoscritto un contratto di IRS con le seguenti caratteristiche:

- Data di negoziazione: 18 maggio 2021;
- Data di efficacia: 18 maggio 2021;
- Data di scadenza: 19 maggio 2025;
- Date di pagamento interessi: trimestrali allineati al sottostante;
- Nozionale complessivo: EUR 1.500.000
- Tasso fisso (pay IEG): -0,01%
- Tasso variabile (receive IEG): Euribor 6M (Actual/360).

Nella tabella seguente si riportano gli impatti della variazione del Fair Value degli otto derivati in essere per il Gruppo al 31 dicembre 2021:

DATA DI VALUTAZIONE	Fair Value IRS	Proventi (Oneri) finanziari rilevati Effetto a CE	Variazione a riserva CFH
31/12/2019	(6.921)	(572)	(473)
31/12/2020	(7.337)	(275)	(483)
31/12/2021	(4.780)	(1.968)	395

Le voci «Passività finanziaria per put option» sono riferite alla valorizzazione, al momento dell'acquisizione della partecipazione, incrementato ove necessario per l'effetto degli oneri finanziari del

periodo, delle opzioni di vendita concesse a favore del socio di minoranza di FB International Inc. e dei soci di minoranza di Pro.stand S.r.l..

La voce «Passività finanziaria per compensi minimi garantiti ai soci di minoranza di Pro.stand» accoglie la riduzione del debito iscritto in sede PPA, per i pagamenti effettuati nel periodo: alcuni corrispettivi a loro riconosciuti e corrisposti dalla Pro.stand, non sono stati considerati totalmente a remunerazione della loro attività lavorativa in favore della società, ma sono stati più coerentemente imputati a prezzo dell'acquisizione. La riduzione di periodo è principalmente data dal termine anticipato del contratto stipulato con alcuni soci di minoranza, che ha comportato l'iscrizione di un provento finanziario.

La voce «Passività finanziaria per acquisto HBG variabile stimato» rappresenta la quota di prezzo variabile stimata, da erogare ai soci cedenti per l'acquisto della società controllata HBG Events FZ LLC avvenuto il 31 ottobre 2020. La quota da erogare oltre l'anno è correlata all'andamento della manifestazione Dubai Muscle Show che si terrà il prossimo novembre.

La voce «Debiti verso altri finanziatori oltre 12 mesi» include il saldo del *Government Small Business Loan* erogato a partire dalla fine dell'esercizio 2020 per l'emergenza Covid-19 a favore di FB International Inc. per un importo di 1.130 mila euro e l'*Economic Injury Disaster loan* ottenuto nell'anno dalla controllata statunitense per un importo pari a 132 mila euro.

## 17) Fondi per rischi ed oneri non correnti

I «Fondi per rischi e oneri» rilevano nel 2021 una riduzione di 543 mila euro; la movimentazione è riportata nella tabella sottostante:

	Saldo al	Variazioni 2021			Saldo al	57
	31/12/2020	Accantonamenti	Utilizzi/decrementi	Rilasci	31/12/2021	
Fondo rischi contenziosi	1.623	277	-7	-127	1.766	
Altri fondi rischi	10	50		4	64	
<b>TOTALE FONDI RISCHI ED ONERI</b>	<b>1.633</b>	<b>327</b>	<b>-7</b>	<b>-123</b>	<b>1.830</b>	

L'accantonamento effettuato nel periodo si riferisce a contenziosi giuslavoristici emersi nelle controllate Pro.stand S.r.l. e Summertrade S.r.l. e ad un accantonamento di IEG. La controllata che opera nel campo degli allestimenti ha accantonato il valore delle proposte di incentivo all'esodo ad alcuni dipendenti della sede di Santorso (VI) su cui è stata decisa la chiusura ad inizio anno. L'accordo collettivo in sede sindacale è già stato sottoscritto dall'azienda e dai rappresentanti dei lavoratori, mentre i singoli accordi individuali saranno firmati all'atto dell'effettiva uscita dall'azienda. L'altra parte è relativa al rischio di soccombenza nella causa in corso con il precedente Direttore Generale. IEG ha prudenzialmente stanziato un fondo rischi per possibili azioni di alcuni dipendenti inerenti l'interpretazione della società circa l'applicazione delle misure previste per il contenimento del contagio da Covid-19. Tra i rilasci del fondo si segnalano euro 72mila precedentemente accantonati in relazione al contenzioso con un ex dirigente della società, conclusosi con il rigetto di ogni sua richiesta, come confermato anche dalla sentenza di secondo grado.

Il rilascio è relativo alla positiva conclusione di alcune cause promosse da ex dipendenti della Italian Exhibition Group S.p.A.

## 18) Fondi relativi al personale

Si riporta di seguito la movimentazione per la voce in oggetto.

	Saldo al 31/12/2020	Variazioni esercizio 2021			Saldo al 31/12/2021
		Accantonamenti	Utilizzi/ Decrementi	Actuarial (Gains) / Losses	
Fondo Indennità Suppletiva Clientela	188	13	(107)		94
Fondo T.F.R.	4.099	283	(737)	15	3.660
<b>TOTALE FONDI RELATIVI AL PERSONALE</b>	<b>4.287</b>	<b>296</b>	<b>(844)</b>	<b>15</b>	<b>3.754</b>

Il saldo è costituito prevalentemente dal Trattamento di fine rapporto maturato nei confronti dei dipendenti italiani del Gruppo.

Per 94 mila euro è invece costituito dal "Fondo Indennità Suppletiva alla clientela" accantonato in ottemperanza dell'articolo 1751 del Codice Civile e dell'Accordo economico collettivo per la disciplina del rapporto di agenzia e rappresentanza commerciale del settore del commercio siglato in data 16 febbraio 2009.

Il valore del fondo TFR al termine dell'esercizio è conforme a quanto dovuto al personale e l'accantonamento è stato calcolato nel rispetto delle leggi, del contratto di lavoro aziendale e, per quanto non previsto, del C.C.N.L. del commercio. Si precisa inoltre che a seguito della riforma della previdenza complementare (D. Lgs. 252/2005; legge 296/2006, articolo 1, commi 755 e seguenti e comma 765) l'importo indicato nella colonna "Accantonamenti" non comprende le somme versate alle forme pensionistiche complementari o al "Fondo di tesoreria INPS".

Il Gruppo IEG, nella determinazione dei conteggi attuariali, si avvale del supporto di un professionista iscritto all'apposito Albo degli attuari. Di seguito sono evidenziate le principali ipotesi/assunzioni utilizzate per la determinazione attuariale dei Piani a benefici definiti.

58

#### Ipotesi demografiche

Probabilità di decesso	Tavole di mortalità distinte per sesso ISTAT 2019
Probabilità di invalidità/inabilità	Probabilità nulla (in considerazione del tipo di azienda in analisi)
Probabilità di dimissioni	È stata utilizzata la percentuale del 3% come probabilità di turnover aziendale
Probabilità di anticipazione	Si è supposto un valore annuo pari al 3% rispetto ad un valore medio del TFR accumulato del 70%

#### Ipotesi economico-finanziarie per il calcolo del TFR

	2021	2020
Tasso annuo di attualizzazione	0,98%	0,34%
Tasso annuo di inflazione	1,75%	1,00%
Ipotesi di crescita reale delle retribuzioni	1,75%	1,50%

L'attualizzazione delle prestazioni future per i dipendenti derivanti dal TFR è stata valutata rilevando, secondo quanto previsto al riguardo dallo IAS 19, i rendimenti di mercato. Per il tasso di attualizzazione, si è preso a riferimento il tasso relativo a titoli di elevato merito creditizio Corporate Bonds AA con durata pari al piano di impegni della Società verso i suoi dipendenti.

I risultati delle valutazioni attuariali dipendono strettamente dalle ipotesi (finanziarie, demografiche e comportamentali) adottate.

Nella tabella successiva, come richiesto dal principio contabile internazionale, sono riportati i risultati del DBO derivanti dalla variazione delle ipotesi.

Sensitivity Analysis - DBO		IEG Group SPA	Prostand Srl	Summertrade Srl	TOTAL	Var. %
<b>Central Assumption</b>	€	<b>2.619.655</b>	<b>761.587</b>	<b>244.081</b>	<b>3.625.323</b>	
Discount rate (+0,5%)	€	2.410.180	713.039	233.447	3.356.665	-7,41%
Discount rate (-0,5%)	€	2.856.769	815.345	255.410	3.927.524	8,34%
Rate of payments Increases (+0,5%)	€	2.588.698	754.958	243.297	3.586.953	-1,06%
Rate of payments Decreases (-0,5%)	€	2.653.583	768.806	244.900	3.667.289	1,16%
Rate of Price Inflation Increases (+0,5%)	€	2.763.257	800.684	251.016	3.814.957	5,23%
Rate of Price Inflation Decreases (-0,5%)	€	2.489.301	725.795	237.545	3.452.641	-4,76%
Rate of Salary Increases (+0,5%)	€	2.619.655	778.032	244.081	3.641.768	0,45%
Rate of Salary Decreases (-0,5%)	€	2.619.655	746.306	244.081	3.610.042	-0,42%
Increase the retirement age (+1 year)	€	2.627.055	766.452	245.736	3.639.243	0,38%
Decrease the retirement age (-1 year)	€	2.611.765	756.449	242.301	3.610.515	-0,41%
Increase longevity (+1 year)	€	2.619.669	761.599	244.088	3.625.356	0,00%
Decrease longevity (-1 year)	€	2.619.630	761.575	244.072	3.625.277	0,00%
Assumptions of the previous year	€	2.702.673	787.693	248.136	3.738.502	3,12%
Economic assumpt. of the previous and new demographic assumpt.	€	2.702.673	787.693	248.136	3.738.502	3,12%

59

## 19) Altre passività non correnti

Nelle «Altre passività non correnti» è contabilizzata la quota del contributo erogato dalla Regione Emilia-Romagna a IEG per la realizzazione del Quartiere fieristico di Rimini, non ancora imputata a conto economico, pari a 1.918 mila euro (2.106 mila euro al 31 dicembre 2020).

## PASSIVITA' CORRENTI

### 20) Altre passività finanziarie correnti

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Debiti finanziari correnti per diritti d'uso	2.492	2.406
Ratei passivi su mutui	50	36
Debiti verso soci	304	221
Debiti per esercizio put option Pro.Stand	535	1069
Fair Value Strumenti derivati	621	0
Debiti vs altri finanziatori entro 12 mesi	3.995	1.278
<b>TOTALE ALTRE PASSIVITA' FINANZIARIE CORRENTI</b>	<b>7.997</b>	<b>5.010</b>

Il saldo pari a 2.492 mila euro rappresenta la quota corrente delle passività iscritte per canoni di locazione, in ottemperanza al principio IFRS 16.

I ratei passivi sono relativi alle quote di interessi passivi su mutui.

I «Debiti verso soci» ammontano a 304 mila euro e sono relativi a debiti verso il socio di minoranza di FB International Inc. che, in accordo con la Italian Exhibition Group S.p.A, ha sottoscritto un finanziamento in favore della società statunitense.

I «Debiti per esercizio put option Pro.stand» pari a 535 mila euro sono riferiti all'acquisto dell'ulteriore 20% da parte della Italian Exhibition Group S.p.A della controllata Pro.stand S.r.l. che ha comportato nel corso del 2021 il pagamento di 535 mila euro e un residuo di pari importo versato a gennaio 2022 all'ex socio di minoranza che ha esercitato la propria *put option* a giugno 2020 e accettato un pagamento differito in tre rate.

La voce «Debiti verso altri finanziatori entro 12 mesi» accoglie principalmente:

- La quota variabile del prezzo riconosciuto ad Arezzo Fiere e Congressi per l'acquisto del marchio GoldItaly e lo sfruttamento del marchio Oro Arezzo e degli altri asset collegati alle due manifestazioni in oggetto, per 956 mila euro;
- Debiti relativi all'earn out atteso da corrispondere agli ex soci di HBG Events LLC all'inizio dell'esercizio 2023 e corrispondente a 2.967 mila euro.

## 21) Debiti commerciali

60

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Debiti verso fornitori	33.838	23.421
Debiti verso imprese collegate	71	87
Debiti verso imprese a controllo congiunto	3	8
<b>TOTALE DEBITI COMMERCIALI</b>	<b>33.912</b>	<b>23.516</b>

I debiti verso fornitori si riferiscono per la maggior parte ad acquisti di servizi necessari allo svolgimento delle manifestazioni fieristiche e si incrementano per effetto della ripresa dell'attività caratteristica. I debiti verso società collegate sono relativi per 68 mila euro a Cesena Fiera S.p.A. e per 2 mila euro a CAST Alimenti S.r.l.. I debiti verso imprese a controllo congiunto riguardano esclusivamente DV Global Link LLC per 3 mila euro.

## 22) Debiti tributari per imposte dirette

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Debiti tributari	181	254
<b>TOTALE DEBITI TRIBUTARI</b>	<b>181</b>	<b>254</b>

La voce «Debiti tributari per imposte dirette» riporta nel 2021 un debito pari a 181 mila euro, riferibile a Rimini Congressi, principalmente per rate rateizzate del debito per imposta IRES del 2019.

### 23) Altre passività correnti

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Acconti	4.384	2.575
Debiti verso istituti di previdenza e sic. soc.	1.281	1.664
Altri debiti	5.055	8.521
Ratei e risconti passivi	822	490
Ricavi anticipati di competenza di esercizi successivi	21.373	1.904
Altri debiti tributari	3.486	2.011
<b>TOTALE ALTRE PASSIVITA' CORRENTI</b>	<b>36.401</b>	<b>17.166</b>

La voce rispetto all'esercizio precedente registra un incremento di 19,5 milioni di euro, relativo prevalentemente alla voce dei "Ricavi anticipati di competenza di esercizi successivi".

Nei «Ricavi anticipati di competenza di esercizi successivi», sono stati contabilizzati ricavi fatturati nell'esercizio, ma afferenti a manifestazioni di competenza futura dal 2022. Nel 2021 si è proceduto all'emissione delle fatture, con valori di maggior rilievo per SIGEP 2022 e Vicenza Oro January 2022, mentre i valori rilevati al 31 dicembre 2020, sia per quanto riguarda la voce in oggetto, sia per quanto riguarda la voce "Acconti", hanno risentito del blocco imposto dal Governo italiano alle attività per il contenimento della pandemia da Covid-19. La voce «Acconti» è suddivisa tra la controllata Pro.stand S.r.l. per 1.281 mila euro e la Italian Exhibition Group S.p.A per 3.102 mila euro.

Gli «Altri debiti» accolgono prevalentemente i debiti verso dipendenti per ratei ferie, permessi, banca ore, mensilità differite e altre voci di debito maturate e non ancora godute o liquidate al personale, e competenze maturate e non ancora liquidate agli organi statutari.

61

## Commento alle principali voci del conto economico consolidato

### 24) Ricavi da contratti con clienti

La tabella seguente mostra la suddivisione dei ricavi per tipologia di attività:

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Eventi Organizzati	37.381	51.386
Eventi Ospitati	2.096	18
Eventi Congressuali	7.139	2.702
Servizi Correlati (allestimenti, ristorazione, pulizie)	22.358	19.289

Editoria, Sport e Altre attività	2.459	1.195
<b>TOTALE RICAVI DA CONTRATTI CON CLIENTI</b>	<b>71.433</b>	<b>74.590</b>

L'esercizio 2021 rileva una riduzione di ricavi pari a 3,1 milioni di euro (-4,4%) rispetto al 2020.

Per quanto riguarda l'analisi dell'andamento dei ricavi nel corso del 2021 e il confronto con i dati dell'esercizio precedente, si rimanda a quanto già esposto nella Relazione degli amministratori sull'andamento della gestione, dove la variazione viene analizzata, scomponendola nelle varie componenti che l'hanno generata. Qui si ricorda solamente che nei due esercizi vi è una forte differenziazione del portafoglio eventi svolti, a causa dei differenti periodi di lock-down nei quali l'attività fieristica e congressuale si è necessariamente dovuta fermare.

## 25) Altri Ricavi

Gli «Altri ricavi e proventi» sono dettagliati come segue:

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Contributi	28.978	1.879
Altri ricavi	2.459	3.015
<b>TOTALE ALTRI RICAVI E PROVENTI</b>	<b>31.437</b>	<b>5.238</b>

La voce "Contributi" include i contributi Covid ricevuti da Gruppo per un totale di 28,2 milioni di Euro, tra cui il contributo ricevuto dalla Italian Exhibition Group S.p.A., per 9,8 milioni di euro riconducibile al "Fondo promozione integrata" e commisurato ai costi fissi non coperti ai sensi dell'art. 6, comma 3, n.2, del decreto legge 28 Ottobre 2020, n. 137, a ristoro dei costi fissi non coperti da utili nel periodo dal 1° marzo 2020 al 31 dicembre 2020. Inoltre, è stato iscritto un ulteriore contributo in conto esercizio, per 525 mila euro, relativo al finanziamento SIMEST per la quota a valere sul Fondo per la Promozione Integrata (Cofinanziamento a fondo perduto).

A ottobre (a titolo di acconto) e a dicembre 2021 (saldo) sono stati incassati complessivi 17,9 milioni di euro, dalla Italian Exhibition Group S.p.A. e dalla società controllata Pro.stand, come contributo dal Ministero del Turismo ai sensi del decreto ministeriale del 24 giugno 2021, prot.1004, destinato al ristoro delle perdite subite dal settore delle fiere e dei congressi. I "Contributi Covid" sono classificati nel presente bilancio come partite "non ricorrenti".

Inoltre sono iscritti altri contributi in c/esercizio relativi all'attività di internazionalizzazione e sviluppo delle manifestazioni fieristiche, nonché per la promozione dell'attività congressuale. Inclusa nella voce vi è anche la quota del contributo erogato dalla Regione Emilia Romagna per la realizzazione del nuovo quartiere fieristico di Rimini di competenza dell'esercizio (euro 194 mila).

La voce «Altri ricavi e proventi» accoglie prevalentemente i proventi accessori all'attività fieristica, sempre rientranti nell'attività caratteristica del Gruppo IEG, quali proventi per concessioni, costi di competenza di terzi inerenti a manifestazioni gestite in collaborazione con altre parti, proventi da pubblicazioni e abbonamenti ed altri ricavi residuali.

All'interno della voce nel 2020 erano presenti ricavi non ricorrenti per 818 mila euro (315 mila euro alla sottoscrizione di un accordo transattivo con uno dei soci di minoranza di Pro.stand S.r.l, 503 mila per l'Amendment IFRS16). Quest'anno vi sono 284 mila euro per riaddebito alle ASL locali dei costi di utenze per l'utilizzo di alcuni padiglioni utilizzati per l'emergenza covid.

## 26) Costi operativi

I costi operativi ammontano ad euro 81 milioni (euro 79 milioni al 31 dicembre 2020) e sono dettagliati come segue:

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Costi per materie prime, sussidiarie di consumo e merci	-7.537	-6.658
Costi per servizi	-43.749	-45.593
Per godimento beni di terzi	-596	-225
Per il personale		
Salari e stipendi	-18.929	-15.456
Oneri Sociali	-5.242	-4.248
TFR	-1.493	-1.345
Trattamento di quiescenza e simili	-323	0
Altri costi	-1.016	-1331
	-27.003	-22.380
Variazione delle rimanenze	-53	-180
Altri costi operativi	-2.258	-3.687
<b>TOTALE COSTI OPERATIVI</b>	<b>-81.196</b>	<b>-78.724</b>

63

I Costi Operativi aumentano per 2,4 milioni di euro rispetto allo scorso esercizio (+3,1%). La variazione, riferita ai costi per il personale, è principalmente dovuta ad un minore ricorso agli ammortizzatori sociali e ad un incremento dell'operatività della forza lavoro soprattutto nell'ultimo trimestre.

Come indicato anche nel prospetto di Conto Economico, i costi operativi sono stati gravati da partite non ricorrenti, nello specifico i "Costi per servizi" includono 795 mila euro relativi, per circa metà del loro importo, ai costi per le consulenze prestate per il (poi non attuato) progetto di integrazione con Bologna Fiere e per l'altra metà ai costi sostenuti per aver prestato gli spazi del quartiere alla realizzazione dei punti vaccino anti covid-19. Tra i "costi del personale" sono incluse le partite non ricorrenti per 182 mila euro relative all'esborso di Pro.stand S.r.l. a fronte dell'accordo sindacale di incentivo all'esodo ad alcuni dipendenti della sede di Santorso (VI), della quale è stata decisa la chiusura nel febbraio 2021. Si ricorda che anche nel precedente esercizio erano presenti oneri non ricorrenti per circa 2,4 milioni di euro.

## 27) Ammortamenti e svalutazioni delle immobilizzazioni

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali	-2.022	-2172



Ammortamenti delle immobilizzazioni materiali	-14.362	-16.014
Svalutazioni delle immobilizzazioni	-1.428	-4747
<b>TOTALE AMMORTAMENTI E SVALUTAZIONI</b>	<b>-17.812</b>	<b>-22.933</b>

La voce "Svalutazioni delle immobilizzazioni" accoglie principalmente il valore iscritto a fronte delle opere di rifacimento del tetto del Padiglione 7 presso il Quartiere Fieristico di Vicenza, che ha comportato lo stralcio del valore netto contabile iscritto originariamente per questa porzione di immobile, e la svalutazione del credito vantato verso il Socio di IEG Vicenza Holding S.p.A. per un ammontare pari a 1.143 mila euro, in relazione alla revocatoria attuata dalla procedura fallimentare di Biblioteca della Moda S.r.l..

## 28) Proventi ed oneri finanziari

Si riporta di seguito il dettaglio dei "Proventi finanziari", degli oneri finanziari e delle differenze di cambio:

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
<i>Da titoli nell'Attivo Circolante diversi da partecipazioni</i>	<b>36</b>	<b>52</b>
Interessi attivi su depositi bancari	1	2
Altri interessi attivi		14
Rimisurazione debiti put-option		9.344
<i>Proventi diversi dai precedenti</i>	<b>1</b>	<b>9.360</b>
<b>TOTALE PROVENTI FINANZIARI</b>	<b>37</b>	<b>9.412</b>

64

I proventi finanziari ammontano a 37 mila euro imputabili principalmente a partite diverse da partecipazioni. Si ricorda che i proventi finanziari al 31 dicembre 2020, pari a 9,3 milioni di euro, erano imputabili a operazioni non ricorrenti di rimisurazione dei debiti iscritti per l'esercizio futuro delle Put Options previste contrattualmente per l'acquisto delle restanti quote di Pro.stand Srl e FB International Inc a seguito della revisione delle stime dei futuri risultati delle società a seguito dell'impatto della pandemia Covid-19.

Si riporta di seguito il dettaglio della voce «Interessi e oneri finanziari»:

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Interessi passivi su debiti verso banche	-1.565	-3.087
Altri interessi passivi e oneri	-918	-219
Differenze passive di swap	-1.044	-962
Differenziali IRS	1.250	67

Oneri finanziari su Put Options e Earn Out	-1.485	-590
Valutazione attuariale fondo TFR	-35	
Interessi passivi su diritti d'uso IFRS16	-197	-274
<b>TOTALE ONERI FINANZIARI</b>	<b>-3.277</b>	<b>-5.065</b>

Gli oneri finanziari gravano sulla capogruppo Rimini Congressi per Euro 387 mila circa, e per la restante parte in misura rilevante su Italian Exhibition Group S.p.A., che funge da tesoreria per alcune delle principali società operative del Gruppo, e sono relativi ai mutui contratti e all'utilizzo temporaneo di linee di fido a breve termine.

Il «Differenziale IRS» rappresenta la variazione del fair value del derivato di copertura solo gestionale in capo alla Italian Exhibition Group S.p.A relativo al contratto con Banca Intesa SanPaolo.

Le «Differenze passive di swap» che ammontano a 1.044 migliaia di euro, si riferiscono all'interesse al tasso fisso pagato dal Gruppo rispetto ai variabili dei sottostanti. Nel dettaglio, la IEG liquida a Intesa SanPaolo il tasso fisso del contratto sopra menzionato e del secondo sottoscritto nel 2018; in aggiunta, nel corso del 2021 sono state rilevate, e qui sommate, anche le prime differenze passive di Swap sull'interesse pagato verso i quattro istituti bancari del mutuo in Pool (Bper, Banco BPM, BNL, Credit Agricole). La controllata Summertrade ha pagato differenze passive di Swap per circa 5 mila euro alla banca Credit Agricole Italia Spa.

La voce «Oneri finanziari su Put Options e Earn Out» ammonta a 1.485 migliaia di euro e accoglie gli oneri finanziari iscritti per la rimisurazione del debito derivante all'earn out da corrispondere agli ex soci fondatori di HBG e in via residuale alla componente di attualizzazione dei debiti per put options relativi alle società di allestimenti acquisite nel corso del 2018.

Si informa che a seguito dell'applicazione del principio contabile IFRS16 – Leases, il Gruppo ha iscritto interessi passivi complessivamente pari a 197 mila euro.

Le differenze attive e passive di cambio apportano al Gruppo una perdita netta di 77 mila euro.

Si informa che la voce "interessi e oneri finanziari" include un onere non ricorrente di 158 mila euro per la Italian Exhibition Group S.p.A a seguito del mancato utilizzo della linea di credito messa a disposizione dal Pool di Banche con Capofila Credit Agricole (c.d. Commissione di mancato Utilizzo della Linea di Credito B), come regolamentato nel contratto.

65

## 29) Proventi ed oneri da partecipazioni

Le partecipazioni in società collegate sono state valutate con il metodo del patrimonio netto. Le altre partecipazioni minoritarie, classificate come disponibili per la vendita, sono iscritte al costo e vengono svalutate in caso di una significativa e prolungata riduzione del *fair value* rispetto al costo di iscrizione.

Per maggiori informazioni, si rimanda a quanto precedentemente esposto a commento delle immobilizzazioni finanziarie.

	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
<b>Rivalutazioni di partecipazioni</b>		
Cesena Fiera S.p.a.	20	26
Destination Service	28	0

Rimini Welcom S.c.a.r.l.	2	0
<b>Totale Rivalutazioni di partecipazioni</b>	<b>50</b>	<b>26</b>
<b>Svalutazioni di partecipazioni</b>		
Expo Estrategia Brasil Eventos e Producoes Ltda	(191)	(11)
EAGLE	(65)	(1.109)
C.A.S.T. Alimenti Srl	(125)	(51)
Rimini Welcom S.c.a.r.l.	0	(2)
Fitness Festival International S.r.l. (in liquidazione)	(30)	(4)
DV Global Link LLC	0	(241)
<b>Totale Svalutazioni di partecipazioni</b>	<b>(411)</b>	<b>(1.418)</b>
<b>TOTALE PROVENTI E ONERI DA PARTECIPAZIONI</b>	<b>(361)</b>	<b>(1.392)</b>

### 30) Imposte

Le imposte sul reddito dell'esercizio apportano un beneficio di 0,5 milioni di euro, di cui imposte anticipate nette per 0,3 milioni di Euro. Nel periodo in corso non sono state iscritte in via prudenziale nuove imposte anticipate a fronte delle perdite fiscali conseguite dalle società del Gruppo IEG.

### 31) Rapporti con parti correlate

Le società facenti parte del Gruppo Rimini Congressi hanno intrattenuto rapporti, a condizioni di mercato e sulla base della reciproca convenienza economica, sia nell'ambito del Gruppo che con altre società correlate.

I rapporti di natura commerciale tra le società del Gruppo Rimini Congressi sono principalmente volti all'organizzazione e gestione delle manifestazioni e degli eventi. La controllata IEG S.p.A., inoltre, presta servizi di tesoreria ad alcune società del Gruppo.

Nella tabella seguente viene esposto l'ammontare e la natura dei crediti / debiti al 31 dicembre 2021 e il dettaglio dei costi / ricavi dell'esercizio scaturenti da rapporti tra le società incluse nell'area di consolidamento e le società collegate e le società a controllo congiunto.

Rapporti parti correlate	Destination Services	DV Global Link LLC	Rimini Welcome	Hannover Fair Mexico	Cesena Fiera	CAST Alimenti Srl
Crediti commerciali	0	54	18	0	65	0
Attività finanziarie correnti	45	3	0	159	0	0
<b>TOTALE CREDITI</b>	<b>45</b>	<b>57</b>	<b>18</b>	<b>159</b>	<b>65</b>	<b>0</b>
Debiti commerciali	0	(3)	0	0	(66)	(2)
Debiti finanziari	0	0	0	0	0	0
Debiti tributari per imposte dirette	0	0	0	0	0	0
<b>TOTALE DEBITI</b>	<b>0</b>	<b>(3)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(66)</b>	<b>(2)</b>
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	0	0	15	0	2.330	0
Altri ricavi	0	0	0	0	0	0
Costi per servizi, godimento di beni di terzi, altri oneri	0	0	0	0	(185)	(3)
Proventi da partecipazioni	0	0	0	0	0	0
<b>TOTALE RICAVI E COSTI</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>15</b>	<b>0</b>	<b>2.146</b>	<b>(3)</b>

### 32) Informativa ex legge 4 agosto 2017, n.124

Nella tabella seguente si fornisce l'informativa richiesta dall'art. 1, comma 125 della Legge 4 agosto 2017 n. 124.

Nr.	Denominazione soggetto erogante	Causale	Somma Incassata (€)	Data Incasso
-----	---------------------------------	---------	---------------------	--------------

1	G.S.E. S.p.A.	Incentivi Fotovoltaico gennaio	1.531	30/04/2021
2	G.S.E. S.p.A.	Incentivi Fotovoltaico febbraio	1.531	30/04/2021
3	G.S.E. S.p.A.	Incentivi Fotovoltaico marzo	1.531	30/06/2021
4	G.S.E. S.p.A.	Incentivi Fotovoltaico aprile	1.312	30/06/2021
5	G.S.E. S.p.A.	Incentivi Fotovoltaico maggio	1.312	31/08/2021
6	G.S.E. S.p.A.	Incentivi Fotovoltaico giugno	1.312	31/08/2021
7	G.S.E. S.p.A.	Incentivi Fotovoltaico agosto	914	30/11/2021
8	G.S.E. S.p.A.	Incentivi Fotovoltaico settembre	914	30/11/2021
9	G.S.E. S.p.A.	Incentivi Fotovoltaico luglio	914	30/11/2021
10	Comune di Vicenza	Comune di Vicenza contributo VIOFF20 DET.2055	19.000	03/11/2021
11	ICE - AGENZIA PER LA PROMOZIONE	Contributi Ecomondo 2019	297.981	23/04/2021
12	Ministero del Turismo	Contributo covid a fondo perduto IEG Fiere e congressi	3.984.474	27/12/2021
13	Ministero del Turismo	Contributo covid a fondo perduto IEG Fiere e congressi	6.973.202	27/12/2021
14	SIMEST SPA	Promozione dell'esportazione e dell'internazionalizzazione	101.115	31/03/2021
15	Veneto Innovazione	Progetto Buy Veneto	7.800	14/06/2021
16	SIMEST SPA	Salvaguardia solidita' patrim. sist. Fieristico	524.753	27/08/2021
17	SIMEST SPA	Contributo per ristoranti costi fissi	9.777.808	27/08/2021
18	Ministero del Turismo	Contributo covid a fondo perduto IEG Fiere e congressi	781.103	14/10/2021
19	Unione Camere di Commercio del Veneto	Contributi Ristori Covid-19 - Lettera da A a F	1.394	08/10/2021
20	Ministero del Turismo	Contributo covid a fondo perduto PR Fiere e congressi	594.959	16/12/2021
21	Ministero del Turismo	Contributo covid a fondo perduto PR Fiere e congressi	2.449.385	22/12/2021
22	Ministero del Turismo	Contributo covid a fondo perduto PR Fiere e congressi	3.112.817	23/12/2021
23	Fondimpresa	Progetto Mappamondo 2021	15.300	29/09/2021
<b>Totale</b>			<b>28.652.362</b>	

Nr.	Denominazione soggetto erogante	Causale	Agevolazione concessa (€)	Data Concessione
1	ADE	Disposizioni in materia di versamento dell'IRAP	265.889	14/12/2021
2	MCC	COVID-19 Fondo di garanzia PMI Aiuto di stato SA. 56966 2020/N	55.504	31/01/2021
3	MCC	COVID-19: Fondo di garanzia PMI Aiuto di stato SA. 56966 2020/N	53.649	20/02/2021
4	MCC	Garanzia Del Fondo Sezione Speciale Art. 56 DI 17 032020 N.18	50.000	30/04/2021
5	MCC	Garanzia Del Fondo Sezione Speciale Art. 56 DI 17 03/2020 N.18	268.626	30/04/2021
6	MCC	COVID-19: Fondo di garanzia PMI Aiuto di stato SA. 56966 2020/N	30.255	31/03/2021
7	SACE	COVID-19: Sace Garanzia Italia	4.636	08/08/2021
8	SACE	COVID-19: Sace Garanzia Italia	282.961	05/08/2021
9	ADE	Disposizioni in materia di versamento dell'IRAP	27.497	14/12/2021
10	INPS	COVID-19: SGRAVIO CONTRIBUTIVO INPS	64.300	18/11/2021
11	Fondirigenti	Open organization & change management	12.500	16/09/2021
<b>Totale</b>			<b>1.115.817</b>	

### 33)Compensi alla Società di Revisione Legale dei Conti

La tabella seguente mostra i compensi riconosciuti al revisore legale della Società e del Gruppo e al suo network, suddivisi tra servizi di revisione contabile ("audit") e servizi correlati.

COMPENSI PER LA REVISIONE LEGALE	Saldo al 31/12/2021	Saldo al 31/12/2020
Servizi di audit	246	183
Servizi correlati	183	247

### 34) Altre informazioni

#### *Fidejussioni e garanzie concesse a favore di terzi*

Si segnala che al 31 dicembre 2021 il Gruppo ha in essere garanzie relative a fidejussioni e beni di terzi presso IEG per un ammontare complessivo di circa 1.246 mila euro.

Le fidejussioni sono state rilasciate:

- dalla Italian Exhibition Group S.p.A in favore dell'ex socio di minoranza di Pro.stand a seguito dell'acquisto avvenuto nell'anno 2020 dell'ulteriore 20% della partecipazione, per la quota residua da pagare a breve termine pari a 534,5 mila euro;
- dalla Italian Exhibition Group S.p.A in favore del locatore titolare degli uffici di Milano per 193 mila euro;
- dalla Italian Exhibition Group S.p.A in favore del locatore titolare del Padiglione 9 del Quartiere Fieristico di Vicenza per 75 mila euro;
- dalla Italian Exhibition Group S.p.A in favore di altri soggetti per complessivi 100,4 mila euro;
- da Summertrade S.r.l. in favore di Riva del Garda S.p.A a garanzia degli impegni contrattuali relativi alla gestione dei servizi di ristorazione interni al complesso fieristico e ad altri soggetti per complessivi 76 mila euro;
- da Pro.stand S.r.l. in favore di società locatrici per un importo di 252 mila euro a garanzia degli impegni contrattuali relativi a contratti di locazione su capannoni industriali/magazzini;
- da Pro.stand S.r.l. per un importo di 15 mila euro a garanzia su lavori effettuati a beneficio del committente.

Si segnala inoltre che Italian Exhibition Group S.p.A. è subentrata a Fiera di Vicenza S.p.A. sulle garanzie fidejussorie emesse da quest'ultima a favore della partecipata C.I.S. S.p.A. in liquidazione per l'importo di euro 1.200 mila. Tale importo non è stato iscritto tra le garanzie prestate in quanto risulta stanziato in bilancio il relativo fondo rischi per pari importo.

68

#### *Dipendenti*

Il numero medio di dipendenti è espresso quale numero di lavoratori FTE (full-time equivalent). Si riporta di seguito il confronto tra numero medio dei dipendenti per l'anno 2021 con l'anno precedente.

FTE	2021	2020
Dirigenti	14	12
Quadri-Impiegati	371	387
Operai	128	92
<b>NUMERO MEDIO DIPENDENTI</b>	<b>513</b>	<b>491</b>

Si indica di seguito il numero puntuale di lavoratori HC (Headcount) al 31 dicembre 2021, confrontato con il dato al 31 dicembre 2020.

Headcount	31/12/2021	31/12/2020
Dirigenti	13	14
Quadri-Impiegati	395	378
Operai	161	56
<b>TOTALE HEADCOUNT ALLA FINE DEL PERIODO</b>	<b>569</b>	<b>448</b>

Rimini, 24/06/2022

L'Amministratore Unico  
Dott Marino Gabellini

## ALLEGATO 1

I presenti allegati contengono informazioni aggiuntive rispetto a quelle esposte nelle Note illustrative, della quale costituiscono parte integrante.

### SOCIETÀ INCLUSE NEL BILANCIO CONSOLIDATO AL 31 DICEMBRE 2021 CON IL METODO DELL'INTEGRAZIONE GLOBALE

Ragione Sociale	Sede legale	Attività principale	Capitale sociale (dati in migliaia)	Quota posseduta dal Gruppo %			Società del Gruppo
				Totale Gruppo	Diretta Rimini Congressi	Indiretta altre Società del Gruppo	
Rimini Congressi	-Via Campana 64, Rimini	Holding del Gruppo e proprietaria del PalaCongressi di Rimini		Capogruppo			
Italian Exhibition Group S.p.A.	Via Emilia, 155 - 47921 Rimini	Organizzatore e sede ospitante di fiere / eventi / congressi		49%			
Italian Exhibition Group Brasil Eventos LTDA	Av. Angélica, 2530 - 12° andar - Sao Paulo (Brasil)	Organizzatore di fiere / eventi / congressi e altri servizi accessori all'attività fieristica	4.300 REAL		75%		IEG
Fieravicola S.r.l.	Via Emilia, 155 - 47921 Rimini	Organizzatore e sede ospitante di fiere / eventi / congressi	100		51%		IEG
Summertrade S.r.l.	Via Emilia, 155 - 47921 Rimini	Servizi di Ristorazione	105		65%		IEG
Prostand Exhibition Services S.r.l.	Via Emilia, 129 - 47900 Rimini	Allestimenti fieristici	78		100%		Pro.Stand S.r.l. (1)
Pro.stand S.r.l.	Poggio Torriana, via Santarcangiolese 18	Allestimenti fieristici	182		100%		(1)
IEG USA Inc.	1001 Brickell Bay Dr., Suite 2717° Miami (FL)	Holding di partecipazioni	7.200 USD		100%		IEG
FB International Inc.	1 Raritan Road, Oakland, New Jersey 07436 - USA	Allestimenti fieristici	48 USD		51%		IEG USA Inc.
Prime Servizi S.r.l.	Via Flaminia, 233/A - 47924 Rimini	Servizi di pulizia e facchinaggio	60		51%		IEG
HBG Events FZ LLC	Creative Tower, 4422, Fujairah, UAE	Organizzazione eventi fieristici	799 AED		100%		IEG

(1) La percentuale considerata di partecipazione in Pro.stand S.r.l. già include un'opzione di acquisto del residuo 20% del capitale sociale.

## SOCIETÀ INCLUSE NEL BILANCIO CONSOLIDATO AL 31 DICEMBRE 2021 CON IL METODO DEL PATRIMONIO NETTO

Ragione Sociale	Sede legale	Attività principale	Capitale sociale (dati in migliaia)	Quota posseduta dal Gruppo %			Società del Gruppo
				Totale Gruppo	Diretta Rimini Congressi	Indiretta altre Società del Gruppo	
Expo EstrategiaBrasilEventos e ProducoesLtda in liquidazione	Rua Felix de Souza, 307 Vila Congonhas – Sao Paulo	Organizzatore e sede ospitante di fiere, eventi e congressi	6.091 REAL			50%	IEG
DV Global Link LLC in liquidazione	P.O. Box 9292, Duabi, United Arab Emitates	Organizzatore e sede ospitante di fiere, eventi e congressi	500 AED			49%	IEG
Fitness Festival International S.r.l. in liquidazione	Via Martiri dei Lager, 65 – 06128 Perugia	Organizzatore di fiere / eventi e congressi	220			50%	IEG
EAGLE	Shangai, Cina	Organizzatore di fiere / eventi e congressi	7.000 CNY			50%	IEG
Cesena Fiera S.p.A.	Via Dismano, 3845 – 47522 Pievesestina di Cesena (FC)	Organizzatore di fiere / eventi e congressi	2.288			35,3%	Pro.Stand S.r.l. (1)
C..A.S.T. Alimenti S.p.A.	Via Serenissima, 5 – Brescia (BS)	Corsi di formazione e corsi di aggiornamento professionale	126			23,08%	IEG
Destination Services S.r.l.	Viale Roberto Valturio 44 – 47923 Rimini (RN)	Promozione e organizzazione di servizi turistici	10			50%	IEG
Rimini Welcome S.r.l.	Via Sassonia, 30 – 47922 Rimini (RN)	Promozione e organizzazione di servizi turistici	100			48%	Destination Service S.r.l e Summertrade S.r.l.
Green Box S.r.l.	via Sordello 11/A – 31046 Oderzo (TV)	Organizzatore di fiere / eventi e congressi	15			20%	IEG



---

RIMINI CONGRESSI SRL

Registro Imprese: 03599070400

Numero REA: 23123/8288

## **RIMINI CONGRESSI SRL**

Sede Legale: Via Dario Campana n. 64 - 47921 Rimini (RN)

Capitale Sociale: € 103.154.967 i.v.

Relazione sulla gestione del bilancio consolidato al 31/12/2021

### **COMPOSIZIONE DEL GRUPPO E VARIAZIONI RISPETTO AL 31 DICEMBRE 2020**

Di seguito si fornisce una descrizione sintetica dell'attività svolta dalle varie società appartenenti al Gruppo Rimini Congressi (di seguito anche il "Gruppo") al 31 dicembre 2021 e delle variazioni intervenute nella composizione dello stesso rispetto alla situazione al 31 dicembre 2020.

La struttura del Gruppo al 31 dicembre 2021 differisce da quella al 31 dicembre 2020, per effetto dell'inclusione nell'area di consolidamento di IEG Brasil Eventos LTDA, società costituita dalla Italian Exhibition Group S.p.A in data 14 dicembre 2021 e detenuta al 75%. In data 29 dicembre 2021, la controllata Prime Servizi S.r.l. ha ceduto la quota di partecipazione in EventiOggi S.r.l., che quindi non fa più parte del Gruppo. Trattasi di variazioni di impatto minimale sulla struttura del Gruppo.

**Italian Exhibition Group S.p.A.** (di seguito anche "IEG") è la principale società controllata da Rimini Congressi S.r.l. (di seguito anche "RC"); essa, ha beneficiato del conferimento in Rimini Fiera S.p.A. nel 2016 dell'azienda condotta da Fiera di Vicenza S.p.A. (ora Vicenza Holding S.p.A.), con contestuale modifica della denominazione sociale. Italian Exhibition Group S.p.A., oltre al ruolo di indirizzo dell'attività del proprio sub-Gruppo, organizza/ospita manifestazioni/eventi fieristico-congressuali presso le strutture di proprietà a Rimini e a Vicenza e in altre location. Nell'ambito dei servizi a supporto degli eventi fieristici, IEG conduce anche un'attività editoriale.

Nel giugno 2019 è stata realizzata l'operazione di quotazione al mercato borsistico nazionale dei titoli della IEG. A seguito della quotazione, la quota di partecipazione di Rimini Congressi S.r.l. in IEG è scesa al 49,29% del capitale sociale, con conseguente maturazione del diritto alla percezione del dividendo nella medesima misura (si ricorda che, per effetto dell'istituto del voto maggiorato, introdotto nello statuto della società IEG a decorrere dalla data di avvio della quotazione, Rimini Congressi, pur detenendo un ammontare complessivo di azioni rappresentante meno della maggioranza assoluta del capitale sociale della società IEG, ne ha conservato il controllo, ai sensi delle vigenti disposizioni civilistiche).

Italian Exhibition Group a sua volta è al vertice di un Gruppo che si compone di diverse **società controllate operative** che, in quanto detenute, direttamente o indirettamente, con quote superiori al 50%, sono consolidate con il *metodo dell'integrazione globale*. Rientrano in questo gruppo le società di seguito elencate.

**Summertrade S.r.l.**, detenuta al 65%, opera nel campo della ristorazione e del banqueting sia presso le strutture di proprietà del Gruppo RC e gestite da IEG, cioè i quartieri fieristici di Rimini e Vicenza, il PalaCongressi di Rimini ed il Centro Congressi di Vicenza, di cui è concessionaria esclusiva del servizio, sia presso altri punti vendita, ristoranti e mense aziendali. Summertrade si è specializzata nella gestione dei servizi di ristorazione in concessione e, oltre che nelle strutture IEG, gestisce tali servizi presso Cesena Fiera, il quartiere fieristico e il centro congressi di Riva del Garda, l'ippodromo di Cesena, il Misano World Circuit "Marco Simoncelli" ed il Porsche Experience Centre di

---

RIMINI CONGRESSI SRL

Castrezzato (BS).

**Italian Exhibition Group USA Inc.**, società con sede negli Stati Uniti d'America, partecipata integralmente da IEG. Tale società ha acquisito in data 1° marzo 2018 il 51% di FB International Inc., che sviluppa le attività fieristiche di IEG in Nord America.

**FB International Inc.**, società con sede negli Stati Uniti d'America, è parte del Gruppo IEG dal 1° marzo 2018 attraverso l'acquisizione del 51% del suo capitale sociale da parte di Italian Exhibition Group USA Inc.. Tale società opera nel campo degli allestimenti fieristici nell'area del Nord America.

**Prime Servizi S.r.l.**, costituita nel corso del 2005, è controllata attraverso una quota del 51% ed opera nel campo dei servizi di pulizia e facchinaggio.

**Pro.stand S.r.l.**, di cui IEG detiene giuridicamente l'80% delle quote (ma è consolidata al 100% per la presenza di una *put option* vincolante sul residuo 20% del capitale sociale), opera nel settore della vendita di allestimenti e soluzioni integrate a supporto di eventi fieristici e congressuali per il mercato nazionale e internazionale.

**Prostand Exhibition Services S.r.l.**, posseduta per il 51% dalla Italian Exhibition Group S.p.A. e per il 49% da Pro.stand S.r.l., opera nel campo degli allestimenti fieristici. L'acquisizione nel 2018 di Pro.stand ha comportato l'accentramento in capo a quest'ultima della gestione del business dei servizi allestitivi del Gruppo, con la conseguenza che a partire dal mese di gennaio 2019 Prostand Exhibition Services S.r.l. è sostanzialmente inattiva.

**Fieravicola S.r.l.**, le cui quote appartengono alla Italian Exhibition Group S.p.A. nella misura del 51%, opera nell'organizzazione dell'omonimo evento fieristico, uno dei maggiori appuntamenti B2B del settore avicunicolo.

**HBG Events FZ LLC**, detenuta integralmente dalla Italian Exhibition Group S.p.A., è stata acquisita in data 28 ottobre 2020. Tale società, con sede negli Emirati Arabi Uniti, si occupa dell'organizzazione di eventi nel campo dello sport e del fitness (gli eventi "Dubai Muscle Show", "Dubai Active" e "Dubai Classic") e supporta altre iniziative del Gruppo negli Emirati, come l'evento JGT Dubai (Jewellery, Gem and Technologies) organizzato in JV tra IEG ed Informa Market.

**Italian Exhibition Group Brasil Eventos Ltda.**, con capitale detenuto nella misura del 75% dalla Italian Exhibition Group S.p.A., ha sede a San Paolo in Brasile ed è stata costituita in data 14 dicembre 2021. Lavorerà a partire dal 2022 alle opportunità offerte dal mercato brasiliano nei settori sinergici al portfolio del Gruppo, con particolare focus sul mercato del fitness.

Appartengono inoltre al Gruppo alcune **società collegate**, che sono iscritte nel bilancio consolidato con il metodo del patrimonio netto. Rientrano in questa categoria le seguenti società:

**C.A.S.T. Alimenti S.r.l.:** attiva nell'istituzione, organizzazione e gestione di scuole e/o corsi di specializzazione, gestione e organizzazione di conferenze in ambito culinario. IEG detiene una quota del 23,08% del capitale di tale società;

**Green Box S.r.l.:** IEG detiene il 20% di tale società, che è inattiva dal 2017.

**Cesena Fiera S.p.A.:** è la società che gestisce il quartiere fieristico "Fiera di Cesena" ed è organizzatrice di eventi fieristici nazionali ed internazionali, tra cui MacFrut, la rassegna fieristica professionale punto di riferimento dell'intera filiera ortofrutticola, che si svolge presso il quartiere fieristico IEG a Rimini. Il Gruppo IEG detiene il 35,3% del capitale sociale di Cesena Fiera, attraverso una partecipazione di IEG (20%) ed una di Pro.stand S.r.l. (15,3%). Cesena Fiera ha una quota di partecipazione del 14% in Fieravicola Srl.

Oltre alle società controllate e collegate di cui sopra, si segnala la partecipazione della Italian Exhibition Group S.p.A. in joint-venture per lo sviluppo di manifestazioni fieristiche internazionali. Fanno parte di questa categoria le seguenti società:

**Expo Extratégia Brasil Eventos e Produções Ltda in liquidazione:** Joint venture societaria paritetica tra IEG ed il Gruppo Tecniche Nuove di Milano per la gestione di eventi e riviste editoriali nel settore delle tecnologie ambientali. La società non è più attiva, è in liquidazione.

---

RIMINI CONGRESSI SRL

**DV Global Link LLC in liquidazione:** Joint Venture societaria tra il Dubai World Trade Centre, tramite la controllata DXB Live LLC, (51%) e IEG (49%) nata per la realizzazione di eventi nel settore Jewellery a Dubai. La società è stata posta in liquidazione in data 31 maggio 2020, in quanto il Gruppo ha riprogettato la sua presenza nell'Emirato nel settore Jewellery tramite la JV contrattuale con Informa Markets e l'organizzazione dell'evento JGT Dubai.

**Fitness Festival International S.r.l. in liquidazione:** società partecipata al 50% da IEG S.p.A., in liquidazione dal 2006.

**Europe Asia Global Link Exhibitions Ltd. (EAGLE):** Joint Venture societaria con sede a Shanghai (Cina) tra IEG e VNU Exhibition Asia Co Ltd., finalizzata alla organizzazione di eventi fieristici in Cina (Turismo e Tecnologie ambientali).

**European China Environmental Exhibition Co. Ltd. (EECE):** Joint Venture societaria tra EAGLE (60%) e Mr. Xin Zhong Lian (40%) per l'organizzazione dell'evento fieristico "CDEPE- Chengdu International Environmental Protection Expo" relativa alle tecnologie ambientali e allo sviluppo sostenibile. L'evento si svolge in Chengdu (capitale della provincia dello Sichuan, Cina).

**Destination Services S.r.l.:** società partecipata al 50% costituita il 26 febbraio 2019 assieme al socio Promozione Alberghiera Soc. Coop.. La società si occuperà di promozione ed organizzazione di servizi turistici.

**Rimini Welcome S.c.ar.l.:** costituita in data 17 ottobre 2019, partecipata all'80% dalla joint venture Destination Services S.r.l., al 5% da Italian Exhibition Group S.p.A. e al 5% da Summertrade S.r.l.. Tale società, che opera con il marchio Visit Rimini, svolge le funzioni di Destination Management Company, essendo aggiudicataria del bando emesso dal Comune di Rimini.

Fa parte del Gruppo, infine, la partecipazione minoritaria in **Uni.Rimini S.p.A.**, società consortile per azioni che ha per oggetto lo svolgimento di attività di promozione e supporto allo sviluppo dell'Università e della ricerca scientifica e del sistema della formazione e istruzione superiore nel Riminese. La società è partecipata da Italian Exhibition Group S.p.A. al 7,64%.

#### **ANDAMENTO DEL GRUPPO ED ANALISI DEI PRINCIPALI RISULTATI DELL'ESERCIZIO 2021**

Il bilancio consolidato del Gruppo Rimini Congressi al 31 dicembre 2021 è stato redatto in conformità ai criteri di valutazione e misurazione stabiliti dai Principi Contabili Internazionali IFRS (*International Financial Reporting Standard*) emanati dall'*Accounting Standards Board* (IASB) e adottati dalla Commissione Europea secondo la procedura prevista dall'articolo 6 del Regolamento (CE) n. 1606/2002 del Parlamento Europeo e dal Consiglio Europeo del 19 luglio 2002.

Il Bilancio d'esercizio di Rimini Congressi S.r.l. continua ad essere redatto in conformità alla legge italiana e ai principi contabili emessi dall'Organismo Italiano di Contabilità.

I ricavi totali dell'esercizio 2021 del Gruppo ammontano a **71,4** milioni di euro, in calo del 4% rispetto ai 74,6 milioni di euro del 2020. Gli eventi in forma digitale, svolti nel primo semestre 2021 per effetto della pandemia Covid-19 (SigeP EXP, We Are e Beer & Food Attraction versione digital) hanno rappresentato una modalità di presidio del mercato e contatto con i clienti, con risultati non minimamente paragonabili a quelli ottenuti con le precedenti edizioni in presenza. La seconda metà dell'anno 2021 ha rappresentato il momento di svolta, grazie alla riapertura di fiere e congressi in presenza e alla realizzazione sia di eventi riposizionati dal primo semestre (TGGold, Rimini Wellness ed Enada) sia di novità (Fieravicola), che di eventi tradizionalmente collocati nel secondo semestre dell'anno (VicenzaOro Settembre, Ecomondo e TTG). Nell'ultimo trimestre 2021 sono stati inoltre incassati buona parte dei contributi legati ai ristori per gli impatti generati dal Covid-19 soprattutto nell'esercizio chiuso al 31

RIMINI CONGRESSI SRL

dicembre 2020, per 17,9 milioni di euro sui complessivi 28,2 milioni di euro incassati dalle società del Gruppo nell'esercizio 2021.

L'**EBITDA** 2021 si attesta a 21,6 milioni di euro, in aumento del 1.863% rispetto ai 1,1 milioni di euro dell'anno precedente 2020.

L'**EBIT**, sul quale incidono pesantemente, come per l'EBITDA, i contributi pubblici per ristori descritti sopra, evidenzia un risultato positivo di 1,7 milioni di euro, in miglioramento rispetto alla perdita di 23,3 milioni di euro registrata nel 2020.

Il **Risultato Prima delle Imposte** evidenzia una perdita di 1,9 milioni di euro – rispetto al risultato negativo di 20,3 milioni del 2020 – dopo aver assorbito una gestione finanziaria negativa di 3,3 milioni di euro (contro proventi finanziari netti di 4,4 milioni di euro nel 2020, ottenuti prevalentemente a seguito della rideterminazione, per 9,3 milioni di euro, dei debiti per put options concesse a Soci di minoranza di alcune società controllate). Il **Risultato del Periodo del Gruppo** evidenzia una perdita di 1,4 milioni di euro – rispetto alla perdita di 15,5 milioni di euro del 2020, anno in cui erano state rilevate imposte anticipate sulle perdite fiscali IRES del Gruppo IEG (non iscritte, per prudenza, nell'esercizio 2021).

Il **Risultato del Periodo di pertinenza degli azionisti della Capogruppo** evidenzia una perdita di 231 mila euro, contro la perdita di 8,6 milioni di euro nel 2020.

**ANALISI DEI DATI ECONOMICI CONSOLIDATI RICLASSIFICATI**

Nella tabella seguente viene presentato il Conto Economico del Gruppo Rimini Congressi, riclassificato in modo tale da evidenziare i principali risultati della gestione e gli scostamenti rispetto all'esercizio precedente. La tabella mostra la composizione percentuale dei ricavi e l'incidenza percentuale di ciascuna voce rispetto ai "Ricavi operativi":

	Saldo al 31/12/2021		Saldo al 31/12/2020		Var. 2021/2020		Var. % 2021/2020	
<i>Ricavi da contratti con clienti</i>	71.433	69%	74.590	93%	(3.157)	-4%		
<i>Altri ricavi</i>	31.437	31%	5.238	7%	26.199	500%		
<b>Ricavi operativi</b>	<b>102.870</b>	<b>100%</b>	<b>79.828</b>	<b>100%</b>	<b>23.042</b>	<b>29%</b>		
<i>Costi operativi</i>	-	54.193	-53%	-	56.344	-71%	2.151	-4%
<b>Valore aggiunto</b>	<b>48.677</b>	<b>47%</b>	<b>23.484</b>	<b>29%</b>	<b>25.193</b>	<b>107%</b>		
<i>Costo del lavoro</i>	-	27.003	-26%	-	22.380	-28%	(4.623)	21%
<b>Margine operativo lordo</b>	<b>21.674</b>	<b>21%</b>	<b>1.104</b>	<b>1%</b>	<b>20.570</b>	<b>1863%</b>		
<i>Ammortamenti e svalutazioni delle immobilizzazioni</i>	-	17.812	-17%	-	22.933	-29%	5.122	-22%
<i>Svalutazione dei crediti, accantonamenti</i>	-	2.088	-2%	-	1.567	-2%	(521)	33%
<b>RISULTATO OPERATIVO</b>	<b>1.774</b>	<b>2%</b>	<b>(23.396)</b>	<b>-29%</b>	<b>25.170</b>	<b>-108%</b>		
<i>Proventi e oneri finanziari</i>	-	3.318	-3%	4.429	6%	(7.747)	-175%	
<i>Proventi e oneri da partecipazioni</i>	-	361	0%	-	1.392	-2%	1.031	-74%

RIMINI CONGRESSI SRL

<b>RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE</b>	<b>(1.905)</b>	<b>-2%</b>	<b>(20.359)</b>	<b>-26%</b>	<b>18.454</b>	<b>-91%</b>		
<i>Imposte sul reddito</i>	512	0%	4.862	6%	(4.350)	-89%		
<b>Risultato d'esercizio complessivo</b>	<b>(1.394)</b>	<b>-1%</b>	<b>(15.497)</b>	<b>-19%</b>	<b>14.104</b>	<b>-91%</b>		
Risultato d'esercizio delle minoranze	-	1.163	-1%	-	6.897	-9%	5.734	-83%
<b>Risultato d'esercizio della capogruppo</b>	<b>(231)</b>	<b>0%</b>	<b>(8.600)</b>	<b>-11%</b>	<b>8.369</b>	<b>-97%</b>		

Si precisa che i dati esposti nelle tabelle della presente relazione sono espressi in migliaia di euro, ove non diversamente specificato.

Nell'anno 2021 i "Ricavi operativi" del Gruppo si attestano a circa 102,8 milioni di euro, mostrando una contrazione di circa 3,2 milioni di euro (-4%) rispetto al precedente esercizio.

Con riferimento all'unico settore di attività del Gruppo relativo alla "Realizzazione di fiere, eventi e servizi correlati", sono qui rappresentati i Ricavi da contratti con clienti articolati secondo le seguenti linee di *business*:

- l'organizzazione e la realizzazione di manifestazioni ed eventi fieristici (gli "**Eventi Organizzati**");
- il noleggio delle strutture fieristiche di proprietà del Gruppo nell'ambito di manifestazioni organizzate da parte di soggetti terzi organizzatori (gli "**Eventi Ospitati**");
- la gestione di eventi congressuali e la fornitura di servizi connessi specifici (gli "**Eventi Congressuali**");
- la prestazione e la fornitura di servizi connessi agli eventi fieristici e congressuali prestati sia nell'ambito di eventi di proprietà sia per eventi organizzati da terzi presso le strutture del Gruppo o in altre location (i "**Servizi Correlati**");
- la realizzazione di ulteriori attività e la prestazione di servizi non core come editoria, eventi sportivi, affitti di spazi pubblicitari e attività commerciali e pubblicità di quartiere ("**Editoria, Eventi Sportivi ed Altre Attività**").

	<b>Saldo al</b>	<b>%</b>	<b>Saldo al</b>	<b>%</b>	<b>Var.</b>	<b>Var. %</b>
	<b>31/12/2021</b>		<b>31/12/2020</b>		<b>2021/2020</b>	<b>2021/2020</b>
Eventi Organizzati	37.381	52%	51.386	69%	14.005	-27%
Eventi Ospitati	2.096	3%	18	0%	2.078	11544%
Eventi Congressuali	7.139	10%	2.702	4%	4.437	164%
Servizi Correlati (allestimenti, ristorazione, pulizie)	22.358	31%	19.289	26%	3.069	16%
Editoria, Sport e Altre attività	2.459	3%	1.195	2%	1.264	106%
<b>TOTALE RICAVI DA CONTRATTI CON CLIENTI</b>	<b>71.433</b>	<b>100%</b>	<b>74.590</b>	<b>100%</b>	<b>-3.157</b>	<b>-4%</b>

La variazione registrata nell'anno è frutto di diversi fattori.

In primis, si registra un impatto dovuto alla cancellazione degli eventi programmati nella prima metà dell'anno, a causa dei blocchi imposti allo svolgimento delle attività fieristiche e congressuali, complessivamente pari a -50 milioni di euro (- 62,6%), definito effetto "Covid Cancellati". Si ricorda infatti che, prima della pandemia, si erano svolti alcuni dei più importanti eventi organizzati dal Gruppo, quali Sigep, VicenzaOro January e Beer&Food Attraction. La forte ripartenza del settore fieristico-congressuale avvenuta nella seconda metà dell'anno ha riguardato diffusamente tutte le linee di business ed è stata positiva per 39,9 milioni di euro (+50%), definita effetto "Restart". Tra tutte, si cita nel 2021 lo svolgimento di eventi top per il Gruppo quali, VicenzaOro September (a ) ed Ecomondo (ad ottobre), con conseguente impatto positivo anche sulla linea dei Servizi Correlati. Positiva di 9,5 milioni (+12,0%) la crescita degli eventi che hanno avuto luogo in entrambi gli esercizi, definito effetto "Organico". Tale variazione accoglie anche l'ingresso di nuove manifestazioni rispetto al 2020, come Dubai Muscle Show, organizzata dalla controllata HBG Events FZ LLC a Dubai. Decisamente importante è stato l'impatto delle partite non ricorrenti, cosiddetto effetto "One-off", che ha portato una variazione positiva per 27,5 milioni di euro (+34,4%), grazie in via maggioritaria all'incasso dei contributi erogati dal Ministero del Turismo e da Simest pari a complessivi 28,2 milioni di euro di fatturato, contro i 0,7 milioni di euro di contributi incassati nel 2020. Infine, si rileva un effetto "Calendario" di -4,2 milioni di euro (-5,3%), dovuto all'assenza rispetto al 2020 dell'evento triennale ABTech, svolto in contemporanea con Sigep nello scenario pre-pandemico.

I ricavi dei 31 eventi organizzati del 2021 ammontano a 37,4 milioni di euro, in riduzione del 27% rispetto all'esercizio precedente, non essendo stata sufficiente la crescita organica e l'effetto "restart" a colmare le perdite degli eventi cancellati. I ricavi degli eventi organizzati del quarto trimestre 2021 ammontano a 26,0 milioni di euro, in netta crescita rispetto ai risultati conseguiti nel medesimo periodo dell'esercizio precedente, pari a 7,8 milioni di euro (+18,2 milioni). Tale periodo, che aveva visto lo svolgimento di alcuni eventi anche nel 2020 prima del blocco imposto dal DPCM del 24 ottobre 2020, ha rilevato una crescita organica importante sugli eventi TTG e Abilmente Autunno. Ottimi i risultati di Ecomondo e Key Energy, non eccessivamente distanti da quelli conseguiti prima della pandemia, così come quelli conseguiti da Dubai Muscle Show, alla prima edizione svolta all'interno del Gruppo. Anche in questo caso è confermata la bontà strategica della scelta di investire su un settore, quello del Fitness, che, grazie anche alle sinergie con i prodotti già presidiati dal Gruppo, ha notevoli margini di crescita.

Il business degli eventi ospitati ha generato nel 2021 ricavi per 2,1 milioni di euro, grazie allo svolgimento di 8 eventi. Oltre ai tradizionali Campionati di Tiro con l'arco, dal 25 maggio al 27 giugno 2021 il Quartiere fieristico di Rimini ha ospitato la Volleyball Nations League (VNL), in cui si sono incontrate e sfidate 32 squadre nazionali femminili e maschili con lo svolgimento di 248 partite in condizioni logistiche di massima sicurezza. Nella seconda parte dell'anno si sono aggiunti 1,3 milioni di euro di ricavi, frutto principalmente dello svolgimento di Macfrut ed Expodental.

Gli Eventi Congressuali accolgono i risultati derivanti dalla gestione delle strutture del PalaCongressi di Rimini e del Vicenza Convention Centre (VICC). Nel 2021 i ricavi ammontano a 7,1 milioni di euro, mostrando un incremento di 4,4 milioni di euro (+164%) rispetto al 2020, pari a 2,7 milioni di euro (a differenza della linea di business degli eventi organizzati, i mesi di gennaio e febbraio 2020 non erano stati particolarmente importanti per le attività congressuali). Tali ricavi sono imputabili per 4,9 milioni di euro ai risultati conseguiti nel secondo semestre a seguito della riapertura dell'attività congressuale in data 1° luglio 2021, mentre sul primo semestre, in cui si sono tenute alcune convention digitali tramite le infrastrutture apprestate nel Palazzo dei Congressi di Rimini, si era rilevata una riduzione per 0,6 milioni di Euro.

I ricavi dell'esercizio 2021 imputabili ai Servizi correlati ammontano a 22,4 milioni di Euro, in aumento del 16% rispetto al precedente esercizio. Nella seconda parte dell'anno, il ritorno all'attività ha permesso di conseguire una crescita organica per 3,1 milioni di euro (+14,9%) e per 13,1 milioni di euro imputabile all'effetto "Restart" (+62,5%). Quest'ultimo effetto ha sostanzialmente compensato l'effetto dovuto alle cancellazioni causa Covid, che su base annua hanno generato una riduzione di ricavi rispetto al 2020 pari a 13,3 milioni di euro (-63,4%).

---

RIMINI CONGRESSI SRL

Il business legato a Editoria, Eventi Sportivi e Altre Attività comprende l'attività editoriale, data dall'informazione legata al Turismo (TTG Italia, Turismo d'Italia e HotelMag) e al settore orafa (VO+ e Trendvision), eventi di natura sportiva che hanno svolgimento presso il quartiere fieristico di Rimini e altri ricavi, di natura residuale e non direttamente imputabili alle altre linee di business. Tale linea nel 2021 ha registrato ricavi per 3,4 milioni di euro, in crescita di 1,2 milioni di euro rispetto a 1,2 milioni di euro registrati nel 2020 (+106%). Il miglioramento è quasi interamente iscrivibile allo svolgimento nell'estate 2021 dell'evento "Rimini Sport Dance".

Di seguito si descrivono, al fine di evidenziarne la straordinarietà, le somme ricevute dalla Italian Exhibition Group S.p.A e dalla Pro.stand S.r.l. a titolo di parziale ristoro degli effetti causati nel 2020 e nel 2021 dalla pandemia da Covid-19:

- 9,8 milioni di euro di contributi liquidati alla Italian Exhibition Group S.p.A nel mese di agosto 2021, riconducibili al "Fondo per la Promozione Integrata a ristoro dei costi fissi non coperti da utili nel periodo dal 1° marzo 2020 al 31 dicembre 2020". Tale contributo è stato concesso a valere sullo stanziamento di cui all'articolo 91, comma 3 del Decreto Legge 14 agosto 2020, n. 104, nell'ambito delle misure di aiuti a sostegno dell'economia a fronte dell'emergenza da COVID-19, e rientra nelle misure di cui alla Sezione 3.12 del "Quadro temporaneo per le misure di aiuto di Stato a sostegno dell'economia nell'attuale emergenza del COVID-19" (c.d. *Temporary Framework*).

- il contributo in conto interessi sul finanziamento SIMEST per la quota a valere sul Fondo per la Promozione Integrata (Cofinanziamento a fondo perduto) per 0.5 milioni di euro.

- 17,9 milioni di euro percepiti nel complesso da IEG e Pro.stand ed inerenti il decreto del Ministero del Turismo n.1004 del 2021, contenente le disposizioni applicative concernenti le modalità di ripartizione ed assegnazione delle risorse destinate a fiere e congressi, in seguito all'emergenza epidemiologica da Covid-19 stanziata per l'anno 2020 sul fondo istituito dall'art. 183, comma 2 del decreto-legge 19 maggio 2020, 34 e successive modifiche, e per l'anno 2021 sul fondo istituito dall'art. 38 comma 3 del DL 41/2021 e successive modifiche.

Il "Costo del lavoro" dell'esercizio 2021 è pari a 27 milioni di euro, in aumento di 4,6 milioni di euro rispetto ai 22,4 milioni di euro del 2020. Coerentemente con quanto accaduto nel corso del 2020, il Gruppo nel 2021 ha continuato a promuovere l'utilizzo di ferie e permessi arretrati ed ha prorogato, compatibilmente con le necessità operative, un utilizzo esteso degli ammortizzatori sociali previsti dai provvedimenti governativi (in particolare il Fondo di Integrazione Salariale), fino al 31 dicembre 2021.

Il Margine Operativo Lordo (EBITDA) del 2021 ammonta a 21,6 milioni di euro, in aumento di 20,5 milioni di euro rispetto al 2020. Come già evidenziato, su tale valore impatta l'incasso di circa 28,2 milioni di euro di contributi a parziale ristoro delle perdite accusate dal Gruppo nel 2020 e 2021 a causa della pandemia da Covid-19, al netto del quale l'EBITDA si sarebbe attestato a -6,6 milioni di euro, in riduzione di 7,7 milioni di euro rispetto a 1,1 milioni di euro (importo "pro-forma", depurato dai contributi incassati nel 2020) dell'anno precedente, in larga parte generato nei mesi antecedenti lo scoppio della pandemia.

Sul fronte dei componenti di reddito operativi non monetari, nel 2021 si rilevano Ammortamenti per circa 17,8 milioni di euro, in calo di 5,2 milioni di euro rispetto all'anno precedente (il saldo include svalutazioni delle immobilizzazioni per 1,4 milioni di euro, in miglioramento di 3,3 milioni di euro rispetto al 2020, che si era caratterizzato per 4,7 milioni di euro di svalutazioni aventi natura non ricorrente). Le svalutazioni del 2021 si sono rese necessarie a fronte delle opere di rifacimento del tetto del Padiglione 7 presso il Quartiere Fieristico di Vicenza, che hanno comportato lo stralcio del valore netto contabile iscritto originariamente per questa porzione di immobile. Inoltre, nell'aprile 2021 il Tribunale fallimentare di Milano ha condannato in primo grado Vicenza Holding S.p.A. (conferente) e IEG (conferitaria) dell'azienda Fiera di Vicenza a rifondere 1,8 milioni di euro alla Curatela della fallita Biblioteca della Moda, revocando una cessione di credito avvenuta nel 2015. IEG e Vicenza Holding, supportate nelle valutazioni dai propri legali, hanno concluso una transazione con tale Curatela, rinunciando al ricorso in appello a fronte di una riduzione a circa 1,2 milioni di euro di quanto dovuto. Tale intera somma è stata liquidata da IEG alla Curatela, iscrivendo in contropartita un credito verso Vicenza Holding per l'intero importo, in quanto, in base alle previsioni dell'atto di conferimento, si ritiene che tale onere sia integralmente in capo alla conferente; IEG si sta attivando per recuperare quanto dovutole. Tuttavia, a titolo prudenziale, IEG ha iscritto nella voce "Altri accantonamenti e

RIMINI CONGRESSI SRL

svalutazioni, Svalutazione Crediti e Rettifiche”, un fondo svalutazione, pari all'intero ammontare del credito.

Il Risultato Operativo (EBIT) del Gruppo del 2021, a seguito degli effetti degli eventi sopra descritti, si attesta dunque a 1,7 milioni di euro, in aumento di 25,1 milioni di euro rispetto all'esercizio precedente.

La Gestione Finanziaria peggiora di circa 7,7 milioni di euro rispetto al 2020. Si ricorda che nel precedente esercizio era stato rilevato un provento non ricorrente pari a 9,3 milioni di euro, al netto del quale si osserva un miglioramento nella gestione finanziaria non monetaria di 1,7 milioni di euro, soprattutto per effetto del miglioramento del valore “*mark to market*” dei derivati ed un peggioramento degli oneri finanziari monetari pari a 1,8 milioni di euro a causa del maggior indebitamento indotto dalle perdite operative causate dalla pandemia.

Il Risultato Prima delle Imposte del 2021 è pari a -1,9 milioni di euro, in aumento di 18,4 milioni di euro rispetto al precedente esercizio.

Per l'esercizio 2021 sono state iscritte Imposte sul reddito positive per 512 mila euro. Nonostante il risultato del 2021 sia in linea con le aspettative, vista l'incertezza che ancora permane sugli effetti della pandemia, esclusivamente per motivazioni prudenziali, il Gruppo ha ritenuto di non procedere con la contabilizzazione di imposte anticipate sulla perdita fiscale IRES del sub-consolidato IEG consuntivata nel periodo in oggetto.

Il Risultato del Periodo complessivo riporta una perdita di 1,4 milioni di euro, in miglioramento di 14,1 milioni di euro rispetto a quella conseguita nel 2020. Il Risultato del Periodo di pertinenza degli azionisti della Capogruppo si attesta ad una perdita di 0,2 milioni di euro, contro la perdita di 8,6 milioni di euro dell'esercizio precedente, in miglioramento per 8,4 milioni di euro.

**ANALISI DEI DATI PATRIMONIALI CONSOLIDATI RICLASSIFICATI**

Si presentano di seguito i dati di stato patrimoniale riclassificati secondo il *modello fonti-impieghi*. Si ritiene infatti che questo schema di riclassificazione dei dati patrimoniali-finanziari sia in grado di fornire un'informativa aggiuntiva sulla composizione del capitale netto investito e sulla natura delle fonti utilizzate per il suo finanziamento.

<b>IMPIEGHI</b>	<b>Saldo al 31/12/2021</b>	<b>Saldo al 31/12/2020</b>
<i>Immobilizzazioni materiali</i>	271.044	275.775
<i>Immobilizzazioni immateriali</i>	34.639	35.860
<i>Partecipazioni</i>	3.485	3.692
<b>TOTALE IMMOBILIZZAZIONI E PARTECIPAZIONI</b>	<b>309.168</b>	<b>315.327</b>
<i>Attività fiscali per imposte anticipate</i>	6.484	6.434
<i>Altre attività non correnti</i>	161	150
<i>Fondi relativi al personale</i>	- 3.754	- 4.287
<i>Altre passività non correnti</i>	- 2.020	- 2.107



RIMINI CONGRESSI SRL

<b>ALTRE ATTIVITA' (PASSIVITA') NON CORRENTI</b>	<b>871</b>	<b>190</b>
<b>C.C.N.</b>	<b>- 43.003 -</b>	<b>24.065</b>
<b>TOTALE IMPIEGHI</b>	<b>267.036</b>	<b>291.452</b>

<b>FONTI</b>	<b>Saldo al 31/12/2021</b>	<b>Saldo al 31/12/2020</b>
<i>Debiti verso banche esigibili oltre 12 mesi</i>	126.006	121.691
<i>Altre passività finanziarie non correnti</i>	23.057	24.294
<i>Attività finanziarie non correnti</i>	- 1.006 -	1.196
<i>Attività finanziarie correnti</i>	- 445 -	227
<i>Altre passività finanziarie correnti</i>	7.997	5.010
<i>Indebitamento (eccedenze) a breve</i>	- 27.538	2.749
<b>TOTALE POSIZIONE FINANZIARIA NETTA</b>	<b>128.071</b>	<b>152.321</b>
<i>Patrimonio netto del Gruppo</i>	92.049	91.696
<i>Patrimonio netto di Terzi</i>	46.915	47.435
<b>TOTALE PATRIMONIO NETTO</b>	<b>138.965</b>	<b>139.131</b>
<b>TOTALE FONTI</b>	<b>267.036</b>	<b>291.452</b>

#### ANALISI DELLA POSIZIONE FINANZIARIA NETTA CONSOLIDATA

<b>Posizione finanziaria netta del Gruppo Rimini Congressi (Euro/000)</b>	<b>Saldo al 31/12/2021</b>	<b>Saldo al 31/12/2020</b>
<i>Disponibilità a breve</i>	<b>53.291</b>	28.109
<i>Liquidità investita</i>	<b>213</b>	14
<i>Crediti fin. Verso collegate</i>	<b>445</b>	227

RIMINI CONGRESSI SRL

<i>Debiti a breve (1)</i>	<b>(33.750)</b>	(35.868)
<i>Situazione finanziaria a breve (2)</i>	<b>20.199</b>	(7.518)
<i>Crediti finanziari a medio/lungo (oltre 12 mesi)</i>	<b>1.006</b>	1.196
<i>Debiti finanziari a medio/lungo (oltre 12 mesi) (3)</i>	<b>(149.063)</b>	(145.985)
<i>Situazione finanziaria a medio lungo (4)</i>	<b>(148.057)</b>	(144.789)
<b>INDEBITAMENTO TOTALE (1+3)</b>	<b>(182.814)</b>	(181.853)
<i>Situazione finanziaria netta (2+4)</i>	<b>(127.858)</b>	(152.307)
<i>PFN al netto delle PUT Options</i>	<b>(122.180)</b>	(146.629)

La Posizione Finanziaria Netta (in seguito PFN) del Gruppo al 31 dicembre 2021, pari a 122 milioni di euro, rispetto al 31 dicembre 2020 (146,7 milioni di euro), mostra una diminuzione dell'indebitamento complessivo di euro 24 milioni.

Nella Tabella che segue vengono evidenziati i debiti finanziari a medio-lungo termine del Gruppo:

	Saldo al 31/12/2021	Di cui esigibili oltre i 5 anni	Saldo al 31/12/2020
Mutuo UniCredit Rimini Congressi	12.862	8.200	13.939
Mutuo MPS di Rimini Congressi (ex SdP)	20.867	16.642	22.612
Mutuo BPM	-	-	1.128
Mutuo Banca Intesa- Sanpaolo (ex Banca Popolare di Vicenza)	29.656	21.994	30.986
Mutuo Volksbank	1.192	-	3.210
Mutuo ICCREA	-	-	1.199
Unipol Stand-by	-	-	2.900
Mutuo Unipol	113	-	393
Mutuo MPS	1.545	42	-
Mutuo Malatestiana	1.352	459	-
Mutuo Credit Agricole	1.249	-	-
Mutuo Banca Popolare Valconca	0	-	594
Finanziamento - Cassa Depositi e Prestiti - SACE	15.000	2.812	14.959
Finanziamento Intesa San Paolo - SACE	32.812	6.152	30.546
Finanziamento SIMEST - Enti Fieristici	9.352	2.338	-
Altri finanziamenti	6	-	69
<b>TOTALE DEBITI VERSO BANCHE A MEDIO/LUNGO TERMINE</b>	<b>126.006</b>	<b>58.639</b>	<b>121.691</b>

#### Fatti di rilievo avvenuti nell'esercizio

L'esercizio 2021 è stato caratterizzato dal protrarsi della pandemia da Covid-19 che ha indotto l'autorità di Governo

---

RIMINI CONGRESSI SRL

ad imporre il divieto di svolgimento dell'attività fieristica in Italia fino al 15 giugno 2021 e di quella congressuale fino al 1° luglio 2021. Anche negli altri Paesi in cui opera il Gruppo (prevalentemente in USA, Emirati Arabi Uniti e Cina) l'attività fieristica e congressuale è stata oggetto di sospensione per effetto di analoghi provvedimenti legislativi. Gli effetti della pandemia, sia per le restrizioni legislative sia per le limitazioni alla mobilità e ai mutamenti negli stili di comportamento delle popolazioni, hanno avuto impatto sia sull'attività delle società del Gruppo coinvolte nell'organizzazione e gestione di eventi, sia sulle società di allestimenti e ristorazione.

Nei primi mesi dell'anno, quando ancora non era consentita alcuna attività in presenza, il Gruppo IEG si è concentrato nel mantenere i contatti con i propri clienti attraverso una serie di appuntamenti che si sono svolti per lo più in formato totalmente digitale, con l'obiettivo di mantenere presso le community di riferimento l'appel dei brand fieristici e consentire un più rapido ritorno ai livelli pre-pandemici una volta decadute le condizioni ostative alle attività in presenza. Nella prima parte dell'anno, nonostante il blocco dell'attività in Italia, è stato comunque possibile ospitare, presso il quartiere fieristico di Rimini, le finali della Volleyball Nations League (VNL), anche se in assenza di pubblico e in un contesto di massima sicurezza realizzato mediante l'isolamento (la cosiddetta «bolla») che ha consentito il controllo della negatività al virus di tutti i soggetti coinvolti. Precedentemente, nel mese di febbraio, a Dubai la controllata HBG Events ha organizzato l'evento Dubai Muscle Classic. Dal termine del divieto, l'attività è progressivamente ripartita, confermando l'interesse del mercato al sistema di promozione costituito dalle fiere e la necessità degli eventi congressuali. Tuttavia, le difficoltà negli spostamenti (specie intercontinentali) e gli elevati livelli di contagio ancora presenti in alcune aree del mondo, hanno manifestato effetti significativi sugli eventi, specie quelli a maggior tasso di internazionalità, che hanno visto ridursi le presenze di espositori e visitatori. In alcuni casi è stato necessario optare per il rinvio al 2022, come per Tecnargilla, la manifestazione per le tecnologie di produzione della filiera ceramica e dei laterizi che ospita quote molto importanti di visitatori dall'Oriente e dal Sudamerica e che è stato necessario posticipare a settembre 2022. Le altre manifestazioni previste a partire dal mese di luglio si sono regolarmente svolte. In autunno si sono svolti anche alcuni eventi che non è stato possibile svolgere nel primo semestre quali Enada, Rimini Wellness, TGold (tenutasi in contemporanea con VicenzaOro September) e le manifestazioni ospitate Expodental e Macfrut. Il mercato si è dimostrato decisamente reattivo alle riaperture e la risposta degli operatori alle manifestazioni che hanno avuto luogo, su tutte Ecomondo, è stata molto positiva, con effetti anche sul settore dei Servizi correlati in cui il Gruppo opera (allestimenti, ristorazione, pulizie). Il buon successo degli eventi del secondo semestre ha una importanza che va oltre al valore economico dei risultati consuntivati: è il segno che il modello di business del Gruppo non è stato messo in discussione dalle tecnologie digitali che hanno monopolizzato il periodo pandemico e gli operatori economici, le comunità scientifiche, economiche e culturali necessitano di momenti di ritrovo e di confronto in presenza. Il Gruppo, pur avendo adottato severe misure per il contenimento dei costi e a salvaguardia della liquidità, si è presentato pronto all'appuntamento della ripartenza: nonostante la prolungata inattività e le difficoltà delle società di servizi a reclutare lavoratori (montatori, falegnami, baristi, addetti alle pulizie), le strategie messe in atto dal management hanno consentito di tornare immediatamente ad operare con la consueta qualità e soddisfazione degli operatori. Dal punto di vista economico, è importante evidenziare che il quarto trimestre 2021, anche al netto delle partite non ricorrenti come i contributi incassati nell'ambito delle misure a sostegno dell'economia a fronte dell'emergenza da Covid-19, ha consentito al Gruppo una redditività operativa positiva su base annuale.

Nonostante il contesto di riferimento rimanga complesso, è proseguita con vigore l'attività di sviluppo internazionale nell'ambito della strategia denominata "4x4" che mira a posizionare il Gruppo con i suoi quattro prodotti più esportabili in quattro aree del globo. Per il settore Jewellery, nel marzo 2021 è stata costituita una Joint Venture contrattuale (49% IEG – 51% Informa Market, principale operatore fieristico globale e leader nell'oreficeria in Asia e Turchia) per la realizzazione dell'evento JGT Dubai (Jewelry, Gems and Technologies), la cui prima edizione si è svolta con successo nel febbraio 2022 presso il Dubai World Trade Centre. Nel settore del fitness e del wellness, dopo l'acquisizione degli eventi a Dubai, è stata costituita una Joint Venture contrattuale paritetica con Hannover Messe tramite la filiale messicana Hannover Fair Messico, per realizzare nel Paese l'evento MACS – Mexico Active Sport a partire da novembre 2021. La Joint Venture si occuperà anche di tecnologie ambientali con Ecomondo Mexico in programma a luglio 2022. A dicembre è stata costituita IEG Brasil Eventos Ltda, inizialmente destinata a sviluppare in Brasile progetti nei settori Fitness, Jewellery e tecnologie ambientali. Nel settore alimentare si è lavorato ad un accordo (siglato nel gennaio 2022) per realizzare il SIGEP in Joint Venture paritetica con Koelnmesse a fianco alla

RIMINI CONGRESSI SRL

grande fiera alimentare "Anuga" nei paesi extraeuropei. Nel corso dell'esercizio, il Gruppo ha beneficiato (ed incassato) di contributi a fondo perduto, per limitare gli impatti della pandemia da Covid-19, per euro 28,2 milioni. Di questi, 17,9 milioni di euro sono stati riconosciuti ed erogati nel IV trimestre 2021. Nel corso del 2020 i contributi diretti a fondo perduti legati all'emergenza Covid ammontavano ad euro milioni 0,7.

Contributi a fondo perduto COVID - anno 2021	IEG SPA	Prostand Srl	TOTALE
Copertura costi fissi erogati da SIMEST	9.778		9.778
Ristoro Fiere e Congressi - Ministero del Turismo	11.739	6.157	17.896
Contributo c/interessi su fin. SIMEST	525		525
<b>Totale</b>	<b>20.042</b>	<b>6.157</b>	<b>28.199</b>

Sul fronte economico, nel corso del 2021 il Gruppo ha continuato le operazioni di contenimento dei costi operativi (limitando le spese ai servizi ritenuti strettamente necessari) e del personale, attraverso il ricorso agli ammortizzatori sociali (Fondo Integrativo Salariale). Riguardo alle misure volte a garantire l'equilibrio finanziario, proseguono le azioni messe in atto a partire dal 2020 relativamente alla gestione del capitale circolante e alla massimizzazione delle disponibilità finanziarie. La controllata Italian Exhibition Group S.p.A ha richiesto ed ottenuto il "Finanziamento e Cofinanziamento per il miglioramento e la salvaguardia della solidità patrimoniale a supporto del sistema fieristico" promosso da Simest S.p.A., il cui importo complessivo è di quasi 10 milioni di euro, di cui 525 migliaia di euro a valere sul Fondo per la Promozione Integrata (Cofinanziamento a fondo perduto) e 9,3 milioni di euro a valere sul Fondo 394/81. Tale finanziamento è stato erogato il 27 agosto 2021.

Nel mese di dicembre 2021 IEG ha perfezionato con Cassa Depositi e Prestiti S.p.A. il contratto per l'estinzione del finanziamento di euro 15 milioni assistito da Garanzia Italia emessa da SACE S.p.A., stipulato nel luglio 2020 con scadenza a giugno 2026, e per la contestuale erogazione di un nuovo finanziamento di uguale importo, sempre assistito da Garanzia Italia emessa da SACE S.p.A., con scadenza a settembre 2027. Analoga operazione è stata condotta, sempre nel mese di dicembre 2021, sul finanziamento erogato da Intesa Sanpaolo di originari 35 milioni di euro e scadenza 2025, sempre assistito da Garanzia Italia emessa da SACE S.p.A. In questo secondo caso il nuovo finanziamento garantito ottenuto è di importo pari al debito residuo all'atto dell'estinzione (32,8 milioni di euro) e durata prolungata al 2027. Entrambi tali nuovi finanziamenti godono di un periodo di preammortamento di 24 mesi.

Grazie alle iniziative svolte finora, alla fine del mese di marzo 2022 il Gruppo dispone di scorte di liquidità, a cui si aggiungono linee di credito accordate e non utilizzate, per un ammontare complessivo non inferiore a 60 milioni di euro.

Si rende noto che gli effetti della pandemia sui risultati economici 2021 hanno comportato il verificarsi di *covenant breach* relativamente al rapporto PFN/Ebitda individuato nel contratto di finanziamento ipotecario stipulato dalla Italian Exhibition Group S.p.A. con un pool di banche coordinate da Credit Agricole, dal valore residuo al 31 dicembre 2021 pari a circa 12 milioni di euro). IEG ha richiesto la sospensione dell'applicazione del covenant per l'esercizio 2021 e confida che tale richiesta venga accolta positivamente, come già accaduto in occasione del bilancio 2020. Tuttavia, in attesa di un formale riscontro da parte della banca, si è provveduto a riclassificare interamente a breve termine i debiti relativi al finanziamento.

Gli effetti della pandemia, già pesantissimi nell'esercizio 2020, hanno colpito ancor più duramente il Gruppo nell'esercizio conclusosi il 31 dicembre 2021, in quanto il blocco delle attività ha investito anche i mesi di gennaio e febbraio (risparmiati dalla pandemia nel 2020), nei quali si svolgono i principali eventi del Gruppo: VicenzaOro January e SIGEP, oltre che Beer & Food Attraction ed altri minori.

#### Informazioni attinenti all'ambiente e al personale

Tenuto conto del ruolo sociale dell'impresa, si ritiene opportuno fornire le seguenti informazioni attinenti l'ambiente e il personale.

### **Personale**

Nel corso del 2021 non si sono verificati incidenti sul lavoro che abbiano comportato la morte o gravi lesioni per i lavoratori iscritti a libro matricola dalle società del Gruppo. In ottemperanza alle norme sulla sicurezza nei luoghi di lavoro, è stato predisposto il Documento Unico per la Valutazione dei Rischi e delle Interferenze (DUVRI) e sono stati esaminati i piani operativi di sicurezza dei fornitori che operano nei quartieri fieristici. Nessuna società del Gruppo ha subito addebiti in ordine a malattie professionali su dipendenti o ex dipendenti e inerenti cause di mobbing.

### **Ambiente**

Italian Exhibition Group S.p.A. considera valori essenziali per lo sviluppo delle proprie attività aziendali l'attenzione alle esigenze e il perseguimento della soddisfazione dei propri Clienti e degli Stakeholder, il rispetto e la salvaguardia dell'ambiente e la tutela della salute e sicurezza sui luoghi di lavoro.

Tali valori rappresentano aspetti primari irrinunciabili che non contrastano con lo sviluppo dell'azienda, ma, al contrario, lo favoriscono qualificandolo. Essi costituiscono elementi di un investimento produttivo ed espressione concreta e qualificante di un impegno per lo sviluppo sostenibile e il miglioramento continuo delle attività e delle performance qualitative, ambientali e di sicurezza. A tal fine, Italian Exhibition Group S.p.A. ha avviato un processo atto a pianificare, sviluppare e mantenere attivo un sistema integrato di gestione aziendale conforme alle normative vigenti in materia di Ambiente (UNI EN ISO 14001:2015) Salute e Sicurezza sui luoghi di lavoro (UNI ISO 45001:2018).

I Quartieri Fieristici attualmente sono dotati di un Sistema di Gestione Ambientale (SGA) e di un Sistema di Gestione della Salute e Sicurezza sul Lavoro (SGSL) certificato che aderisce alle richieste della normativa vigente, allo scopo di tutelare la salute dei propri lavoratori e degli altri operatori che lavorano all'interno del quartiere fieristico.

È in corso il processo che porterà, entro un anno, alla certificazione di tutti i Quartieri IEG secondo lo standard internazionale ISO 20121 che definisce i requisiti di un sistema di gestione della sostenibilità degli eventi. In tutte le sedi gestite da IEG vengono monitorate le presenze del personale esterno a Italian Exhibition Group S.p.A. operante all'interno delle strutture e IEG fornisce loro tutte le informazioni relative ai rischi specifici esistenti nell'ambiente in cui sono destinati ad operare e alle misure di prevenzione, protezione e di gestione delle emergenze esistenti.

Al fine di ottimizzare la gestione della sicurezza nel suo complesso, Italian Exhibition Group S.p.A. ha provveduto ad esternalizzare il ruolo di RSPP ad un soggetto esterno professionalmente riconosciuto. La sede di Vicenza ha la certificazione ambientale UNI EN ISO 14001:2015 e la certificazione UNI ISO 45001:2018 e sta altresì implementando un Programma di Efficienza Energetica seguendo i criteri della norma UNI CEI EN ISO 50001:2011 per raggiungere il massimo livello di efficienza ed efficacia nel rispetto della salvaguardia ambientale, della salute e sicurezza dei lavoratori e della qualità dei servizi.

Il Quartiere Fieristico di Rimini, che possiede la certificazione ambientale UNI EN ISO 14001:2015 e la certificazione UNI ISO 45001:2018, è stato progettato ed è gestito all'insegna del basso impatto ambientale (è stato premiato con il prestigioso riconoscimento internazionale Elca, 'Edilizia e Verde' di Norimberga). Il legno che domina nei tratti architettonici del quartiere proviene dalla Scandinavia dove il ciclo di rimboscimento è continuo. Grandi finestre e lucernai a soffitto consentono un'illuminazione prevalentemente naturale; inoltre nelle aree di ingresso, dove è richiesta un'illuminazione costante, è utilizzata prevalentemente la tecnologia luminosa a led con l'85% di risparmio di energia elettrica. Dal 2005, sulla copertura dell'ingresso principale, esiste già un impianto fotovoltaico, esteso su 400 metri quadrati, che fornisce energia alla hall centrale "risparmiando" annualmente a Rimini circa 40 tonnellate di anidride carbonica. Gli impianti fotovoltaici realizzati negli anni hanno reso Rimini Fiera un quartiere ad «impatto zero» poiché in grado di produrre annualmente da fonti rinnovabili più energia elettrica di quella che consuma. È prevista l'installazione di ulteriori impianti fotovoltaici per incrementare la quota di energia autoprodotta. Il condizionamento del quartiere è ottenuto con un impianto che produce freddo nelle ore notturne e restituisce il fresco in quelle diurne (una sorta di "banca del ghiaccio" che consente una riduzione dell'impegno di potenza di energia elettrica pari a circa il 50%). Per il riscaldamento, invece, è attiva una centrale termica con caldaia a condensazione

---

RIMINI CONGRESSI SRL

che risparmia alla città di Rimini il 90% delle emissioni di ossido d'azoto rispetto alle caldaie a bruciatore. Le aree interne ed esterne a verde, si estendono su 160 mila metri quadri, con oltre 1500 piante e 30 mila metri quadri di tappeti erbosi (e gli impianti d'irrigazione utilizzano esclusivamente acque di falde superficiali). Le fontane sono tutte a ricircolo d'acqua, mentre nelle toilette del quartiere i gettiti d'acqua sono a pressione controllata (due interventi con un risparmio di 23 milioni di litri d'acqua all'anno). Sull'intero quartiere e sulle aree esterne, sono presenti numerose isole ecologiche per permettere ai visitatori la differenziazione dei rifiuti prodotti. Infine, il quartiere è raggiungibile in treno grazie alla stazione ferroviaria di linea posta sull'ingresso sud che alleggerisce l'impatto del traffico sull'ambiente.

La medesima attenzione ai temi della eco-sostenibilità è riscontrabile anche nella struttura del Palacongressi. La struttura nasce 100% eco-friendly. Basso impatto ambientale, integrazione nel contesto urbanistico, si completano perfettamente con flessibilità, funzionalità e qualità estetica. Per la costruzione delle sue 39 sale con i suoi 9.000 posti a sedere, sono stati utilizzati materiali ecocompatibili: legno, vetro, pietra. È la luce naturale, grazie alle ampie vetrate, a illuminare spazi e ambienti. Le lampade fluorescenti dell'illuminazione artificiale sono dotate di sistemi dimmerabili e quelle per la segnalazione delle vie di fuga sono equipaggiate con tecnologie LED, grazie alle quali si ottiene massima illuminazione e minimo spreco energetico. Un impianto di recupero delle acque piovane assicura, invece, l'irrigazione delle aree verdi intorno al palazzo e l'alleggerimento del carico idrico per fognature bianche o miste. Uno dei fiori eco-green è il sistema di accumulo del ghiaccio. Durante la notte, serbatoi di stoccaggio accumulano l'energia necessaria per generare freddo, utilizzato durante il giorno per il condizionamento del fabbricato. Risultato: riduzione dell'energia elettrica utilizzata del 30%. Mentre, caldaie e trasformatori di ultima generazione, garantiscono risparmio energetico e abbattano le immissioni di fumi nell'ambiente.

#### **Attività di ricerca e sviluppo**

L'attività di ricerca svolge un ruolo di rilievo nel perseguire gli obiettivi del Gruppo e nel mantenere la competitività in un settore che sta divenendo sempre più concorrenziale, caratterizzato da una capacità produttiva installata in crescita a fronte di un mercato con dinamiche più contenute.

Le direttrici dell'attività di Ricerca e Sviluppo sono state organizzate prevalentemente con due modalità. Lo sviluppo dei prodotti e delle attività ordinarie delle diverse società controllate e collegate è curato direttamente dagli Amministratori Delegati delle stesse, mentre in IEG S.p.A. è presidiata da risorse dedicate che si occupano sia dello sviluppo dei prodotti in portafoglio sia dell'analisi di sviluppo di nuove manifestazioni ed eventi. Lo studio di nuovi settori e i grandi progetti strategici sono coordinati direttamente dal management di IEG S.p.A. e del Gruppo, in stretto contatto con il Consiglio di Amministrazione.

I costi di ricerca e sviluppo sono totalmente spesati nell'esercizio di competenza.

#### **Fatti di rilievo avvenuti dopo la data di riferimento ed evoluzione prevedibile della gestione**

##### ***Fatti di rilievo relativi alla controllata Italian Exhibition Group S.p.a.***

Prima della pausa per le festività del Santo Natale 2021, il livello di contratti sottoscritti per le manifestazioni di gennaio e febbraio 2022 era a livelli più che soddisfacenti, confermando la tendenza verso una rapida ripresa, già resa evidente dal buon andamento delle fiere nell'autunno 2021. L'improvviso ritorno a livelli di contagio elevatissimi, dovuti alla diffusione della variante Omicron dell'infezione Sars-Cov-2 (meno letale ma di rapidissima diffusione) ha mutato lo scenario atteso per il primo quarter 2022. Sebbene non siano intervenuti provvedimenti legislativi di interdizione all'attività fieristico congressuale, IEG, anche dopo essersi confrontata con i principali stakeholders delle filiere produttive e distributive delle principali fiere di gennaio e febbraio, ha deciso di posticipare gli eventi Vicenza Oro January, TGold, Sigep e Beer & Food Attraction dalle originarie date di gennaio o febbraio al mese di marzo 2022. Persistere con le originali date, oltre ad un rischio per la salute di tutti gli operatori ed i soggetti coinvolti, avrebbe comportato il rischio di nuocere gravemente all'immagine ed alla sostenibilità degli eventi, in quanto molti

---

RIMINI CONGRESSI SRL

espositori avrebbero rinunciato alla loro partecipazione, sia per il timore di limitati flussi di visita, sia per il rischio che il personale tecnico-commerciale non potesse assicurare la presenza in fiera in quanto contagiato o in isolamento a seguito di contatti con soggetti infetti. Questa decisione è stata assunta anche dai principali competitors titolari di manifestazioni programmate nel mese di gennaio o nelle prime settimane di febbraio 2022 ed i risultati in termini di partecipazione ai pochissimi eventi non rinviati, hanno confermato la ragionevolezza delle decisioni adottate. Nel mese di marzo 2022 è ripresa l'attività fieristica del Gruppo e si sono svolte le manifestazioni Sigep, VicenzaOro January, TGold e VO'Clock con risultati soddisfacenti, anche al netto di qualche inevitabile disdetta ricevuta a causa dello spostamento di data, in particolare per la manifestazione SIGEP. In precedenza, a Dubai, si era svolta la prima edizione dell'evento JGT Dubai organizzato in Joint Venture con Informa Market, evento che ha consuntivato un risultato superiore alle attese. A fine marzo 2022 a Rimini si sono svolti gli eventi Beer & Food Attraction, MIR ed Enada; a Vicenza Abilmente Primavera. Alla data odierna la pandemia continua ad essere presente, ma i dati relativi alla letalità del virus e alle complicazioni che comportano un'ospedalizzazione dei pazienti rimangono bassi rispetto alle precedenti ondate. Ciò nonostante, permangono sul settore dell'exhibition industry gli effetti di una mobilità internazionale ancora contenuta ed il sostanziale blocco del mercato cinese. Il Consiglio dei Ministri del 17 marzo 2022 ha deliberato il termine dello Stato d'Emergenza in data 31 marzo 2022 e fissato una road-map in cui si prevede la graduale dismissione delle restrizioni adottate per evitare la diffusione del virus. Tutti gli eventi organizzati dal Gruppo presenti nel calendario manifestazioni fino al 31 dicembre 2022 sono confermati e ne prosegue regolarmente la commercializzazione e la promozione.

Anche nei primi mesi del 2022 continua l'attività di sviluppo internazionale del Gruppo. Nei primi giorni di gennaio 2022 si è chiusa l'operazione tramite la quale IEG Brasil Eventos ha acquisito gli assets per l'organizzazione di Brasil Traiding Fitness Fair, la cui prossima edizione è prevista a San Paolo dal 18 al 20 novembre 2022. A gennaio 2022 è stata firmata una Lettera d'Intenti tra la Italian Exhibition Group S.p.A e Koelnmesse GmbH per lo sviluppo in Joint Venture della manifestazione SIGEP in alcuni dei Paesi extraeuropei in cui Fiera di Colonia organizza la grande fiera alimentare Anuga (Anufood all'estero). Nel quadro di questo rapporto, il 16 marzo 2022 è stato siglato l'accordo per la realizzazione di Sigep China a partire dal 2023 a fianco di Anufood China, a Shenzen (Cina). Nel febbraio 2022, IEG ha annunciato di aver raggiunto un accordo per l'ingresso nel Gruppo del dott. Tommaso Cancellara, che si occupa a partire da aprile 2022 dello sviluppo delle attività in Nord America quale General manager di IEG USA ed Executive vice president di FB International. I programmi di sviluppo internazionale proseguiranno anche nei mesi futuri, e sono allo studio dossier di penetrazione nei mercati americani, africani e asiatici. L'inizio del 2022 si è caratterizzato per un incremento importante dei costi per materie prime, con un'inflazione in Italia che si è assestata al +5,7% su base annua nei primi due mesi rispetto al 2021. Le previsioni economiche d'inverno della Commissione UE, pubblicate il 10 febbraio 2022, stimano un'inflazione della zona euro per l'intero anno 2022 intorno al 3,5% (3,9% nell'UE). Sono aumentati in particolare i costi energetici, che riguardano tutte le attività del Gruppo, ed i costi delle materie prime. Non è escluso che il permanere di questi livelli inflattivi possa incidere sui risultati economici del Gruppo nell'esercizio 2022, in quanto non tutti i rincari saranno trasferibili sui prezzi di vendita, specie in presenza di contratti di partecipazione già conclusi. La situazione congiunturale si è ulteriormente aggravata per il conflitto iniziato in data 24 febbraio 2022 in Ucraina e, ad oggi, ancora tristemente in corso. La risposta di molti Paesi, tra cui l'Italia, all'aggressione della Russia alla nazione ucraina, ha comportato l'applicazione di severe sanzioni economiche e normative nei confronti della Russia e dei suoi alleati. Gli effetti delle sanzioni potrebbero manifestarsi anche con ulteriori rincari dell'energia e delle materie prime e potrebbero portare ad un generale rallentamento dell'economia. Il Gruppo Italian Exhibition Group non ha attività dirette nei Paesi coinvolti nel conflitto o colpiti dalle sanzioni dei Paesi occidentali. Al 31 dicembre 2021 e alla data attuale, non vi sono rapporti di credito o debito verso soggetti residenti in Ucraina, Russia e Bielorussia che raggiungano livelli di significatività. Il numero di operatori di quei Paesi coinvolto negli eventi organizzati o ospitati dalle società del Gruppo non è rilevante. I settori merceologici rappresentati dalle manifestazioni organizzate od ospitate dalle società del Gruppo non sono particolarmente esposti verso quei mercati. L'export del settore Jewelry verso la Russia rappresenta circa l'1% della produzione della filiera nazionale, anche se non si esclude un peso effettivo più significativo per effetto dell'export indiretto (tramite Turchia, Dubai o altre piazze commerciali). Il Gruppo rimane esposto al più generale rischio che il conflitto causi un rallentamento dell'economia mondiale. Il Gruppo continua a dimostrare la sua resilienza in un periodo storico delicato

---

RIMINI CONGRESSI SRL

per l'intera economia italiana ed internazionale, e in particolar modo per i settori in cui opera, riuscendo a generare utili e flussi finanziari positivi nel momento in cui gli è stato reso possibile operare, come nel quarto trimestre 2021.

La situazione straordinaria indotta dalla pandemia non ha intaccato la validità del modello di business del Gruppo. La reazione positiva alla riapertura di fiere e congressi da parte del mercato e degli operatori, rende evidente l'importanza strategica del settore fieristico-congressuale quale strumento non rinunciabile per le attività di commercializzazione e internazionalizzazione delle imprese.

**Fatti di rilievo relativi alla controllante Rimini Congressi S.r.l.**

Come già rappresentato nella sezione relativa ai fatti di rilievo accaduti nel corso dell'esercizio, il canone di locazione del I° trimestre 2022 del PalaCongressi di Rimini percepito da IEG (che è stato eliso nel presente bilancio consolidato, in quanto operazione infra-gruppo) è stato utilizzato da RC per estinguere integralmente la parte di debito verso le banche mutuanti, relativo alle parti di quote capitali (per complessivi € 275.000) differite al 31/12/2021. E' di tutta evidenza che, per effetto del contemporaneo verificarsi dei seguenti fatti:

1. mancata sospensione del pagamento delle rate e mancato accoglimento della richiesta di rinegoziazione dei piani di ammortamento dei contratti di mutuo in essere da parte delle banche mutuanti, con conseguente necessità di dovere reperire, nel corso dell'anno 2022, risorse finanziarie complessive per non meno di € 2,5 milioni circa, al fine di procedere con regolarità alle obbligazioni derivanti dai due contratti principali di mutuo in essere, nonché dell'accessorio contratto derivato;
2. impossibilità per RC di poter contare, anche nell'anno 2022, sulla distribuzione di dividendi da parte della società controllata IEG, dato che essa ha chiuso il bilancio dell'esercizio 2021 con un ridotto utile di circa € 1 milione e la relativa assemblea, svoltasi lo scorso 29 aprile 2022, ne ha disposto l'integrale utilizzo per coperture di "Perdite a nuovo";
3. impossibilità, a differenza di quanto successo nel corso del 2021, di poter disporre, nel corso dell'esercizio, di entrate straordinarie e, in particolar modo, delle ulteriori disponibilità finanziarie messe a disposizione, per esigenze di breve termine, da parte di MPS (dato che esse sono state parzialmente utilizzate, nel 2021 e, pertanto, solo una piccola parte saranno effettivamente utilizzabili nel prosieguo dell'anno);
4. la certezza di poter disporre delle sole risorse finanziarie provenienti dai contratti di locazione in essere per l'utilizzo, da parte di IEG, del PalaCongressi di Rimini e, da parte dei rispettivi conduttori, dei negozi di proprietà, sempre facenti parte del complesso immobiliare adibito a PalaCongressi, il tutto per circa € 1 milione (dato che € 0,3 milioni sono già stati utilizzati per pagare la parte di quote capitale delle rate in scadenza al 31/12/2021 differite a gennaio 2022), nonché la presumibile certezza di poter disporre delle ulteriori risorse finanziarie relative alle royalties generate dalle presenze connesse all'attività congressuale svolta presso il PalaCongressi di Rimini, per circa € 0,2 milioni;
5. il sostenimento, oltre agli oneri connessi ai contratti di mutuo, di tutte le altre spese di gestione ordinarie della società (quantificabili in circa € 0,35 milioni) ed il probabile sostenimento di spese straordinarie di gestione, delle quali si dirà in seguito (quantificabili in circa € 0,11 milioni);

lo squilibrio finanziario che interesserà l'anno 2022 è quantificabile in non meno (dato che non sono considerate uscite per spese di manutenzione straordinaria del complesso immobiliare di proprietà) di € 1,5 milioni, ossia in un importo molto più rilevante del minimo squilibrio, quantificato in sede di nota integrativa al bilancio chiuso al 31/12/2020, per l'anno 2021.

Ciò avrebbe potuto evidenziare una incertezza significativa riguardo alla continuità aziendale di RC, che, per quanto si dirà, si reputa gestibile e, quindi, superabile (con la conseguente possibilità, come è stato fatto di operare la valutazione delle voci del bilancio qui in commento nella prospettiva della continuazione dell'attività aziendale).

L'argomento relativo alla continuazione aziendale e, in particolare, alle modalità di gestione e superamento delle difficoltà causate dalla carenza di risorse finanziarie proprie, è stato affrontato nella assemblea dei Soci di RC tenutasi in data 12 aprile 2022.

In buona sostanza, l'assemblea ha, in primo luogo, deliberato di autorizzare il sottoscritto A.U. della società a "... *proseguire le trattative in corso con gli istituti di credito per la ricerca di una proposta di finalizzazione di un prestito-*



---

RIMINI CONGRESSI SRL

*ponte, ossia di un finanziamento a breve termine di importo fino ad un massimo di € 1,5 milioni*". In secondo luogo, valutate preliminarmente come non attuabili: a) ipotesi di dismissione di ulteriori parti significative del patrimonio immobiliare di proprietà; b) la cessione di azioni del titolo IEG, sia a causa del basso valore attuale di quotazione in borsa del titolo stesso, sia perché valutato necessario ed importante il possesso di una percentuale di diritti di voto esercitabili in assemblea che garantisca il controllo della società operativa IEG (attraverso l'istituto, statutariamente previsto, del voto maggiorato); c) la contrazione di ulteriori prestiti bancari a medio-lungo termine; i Soci hanno avviato una discussione relativa alla proposta di mettere a disposizione della società nuove risorse finanziarie da parte dei Soci stessi ed, esclusa la possibilità di far ricorso al c.d. "finanziamento soci", è stato delegato il sottoscritto A.U. di presentare una proposta concreta, da portare in approvazione da parte dei Soci nel corso di una successiva riunione assembleare, relativa, sostanzialmente, ad un aumento di capitale sociale di RC da realizzarsi prima della fine del corrente esercizio.

Relativamente alla possibilità di finalizzare un eventuale "prestito-ponte" con un terzo istituto bancario, si precisa che essa non si è realizzata. A fronte del diniego alla conclusione del prestito ponte richiesto, il sottoscritto A.U. ha formalizzato a IEG una opzione per l'allungamento della durata del contratto di locazione, già in essere ed avente come oggetto l'utilizzo del PalaCongressi di Rimini, a fronte di una anticipazione, al valore attuale, dei canoni di locazione relativi ai periodi successivi al 31/12/2033 e contestuale concessione di taluni benefici sui canoni futuri (sconto del 10% e mancata applicazione dell'adeguamento del canone nei limiti permessi dal Legislatore). Tale richiesta, previo parere positivo del Comitato Parti Correlate, è stata accolta con delibera del CdA di IEG tenutosi in data 21/06/2022 e RC ha già riscosso l'importo concordato con IEG. Tale importo non solo permetterà di poter far fronte al regolare pagamento delle obbligazioni contrattuali, assunte con UniCredit e MPS-Capital Services, ma permetterà altresì di adempiere unitamente al completo utilizzo del fido bancario accordato da MPS, a tutte le altre obbligazioni contrattuali interessanti la società fino alla data del prossimo 30/06/2023, assicurando, in tal modo, come già si è avuto modo di anticipare, la continuità aziendale.

Relativamente alla proposta di aumento di capitale da sottoporre ai Soci, essa prevede, anche al fine di rispettare puntualmente le prescrizioni imposte dal combinato disposto del D. Lgs. n. 175/2016 (T.U.S.P.), del D. Lgs. n. 50/2016 (Codice Appalti) e del D. Lgs. n. 276/2000 (T.U.E.L.), un percorso articolato che il sottoscritto A.U. dovrà sostanziare nei seguenti elementi:

- a) predisposizione ed approvazione di un "*...piano di ristrutturazione aziendale dal quale risulti comprovata la sussistenza di concrete prospettive di recupero dell'equilibrio economico delle attività svolte*";
- b) preventiva asseverazione, da parte di un esperto indipendente, della sostanziale coerenza del piano.

La proposta di aumento di capitale dovrà essere, preventivamente, portata in approvazione nei rispettivi organi deliberativi dei Soci e, infine, portata in approvazione nel corso di una successiva assemblea da tenersi, come detto, entro la fine del corrente esercizio.

Nel corso della citata assemblea del 12 aprile u.s., il sottoscritto A.U. ha evidenziato che, al fine di formulare in modo adeguato ed appropriato l'entità dell'aumento di capitale sociale da sottoporre ai Soci, egli terrà conto non solo delle esigenze finanziarie per l'annualità 2023, ma anche di quelle necessitate, tenuto conto della possibilità concreta di procedere alla rinegoziazione dei contratti di mutuo in essere con le banche mutuanti una volta che l'aumento di capitale sociale sarà realizzato, per gli esercizi successivi (sicuramente per l'esercizio 2023 e, probabilmente, esercizio 2024), ossia siano a quando, dal nuovo Piano Industriale 2022-2027 di IEG, non vi sarà certezza della ripresa dei flussi di dividendi connessi alla partecipazione detenuta nella IEG.

Pur non potendo, in questa sede, considerare l'ipotesi di un aumento di capitale sociale realizzabile con certezza (stante il percorso succintamente delineato), è di tutta evidenza l'importanza delle affermazioni effettuate dai rappresentanti degli Enti Soci di RC nella richiamata assemblea del 12 aprile u.s. e pertanto, anche al fine della valutazione della continuità aziendale, il sottoscritto A.U. la ritiene concretamente percorribile ed ha avviato, contestualmente alla predisposizione del presente progetto di bilancio consolidato chiuso al 31/12/2021, il percorso accennato in precedenza, i cui primi elementi (ossia il bilancio preventivo per l'anno 2022 ed il Piano Industriale 2022-2027 di RC) verranno sottoposti ai Soci, per l'assunzione delle delibere di competenza, nell'assemblea che dovrà deliberare la approvazione del bilancio d'esercizio chiuso al 31/12/2021.

RIMINI CONGRESSI SRL

## Investimenti

Nelle tabelle che seguono vengono dettagliati gli investimenti netti effettuati dal Gruppo nel corso dell'esercizio 2021:

Euro/000	Investimenti	Effetto cambio	Investimenti Netti 2021
Brevetti ind.li e diritti utilizzazione delle opere dell'ingegno	226		226
Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	1		1
Avviamenti	0	360	360
Immobilizzazioni in corso e acconti	33		33
Altre immobilizzazioni immateriali	1		1
<b>TOTALE INVESTIMENTI NETTI IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI</b>	<b>261</b>	<b>360</b>	<b>621</b>

Gli investimenti in «Brevetti industriali e diritti di utilizzazione delle opere dell'ingegno» sono relativi principalmente all'acquisto e sviluppo di nuovi moduli del software CRM (gestione commerciale clienti) effettuati da parte della Italian Exhibition Group S.p.A. Gli investimenti in «Immobilizzazioni in corso e acconti» riguardano interamente lo sviluppo del nuovo software gestionale della controllata Pro.Stand S.r.l.

## Investimenti Netti Immobilizzazioni Materiali

Euro/000	Investimenti	Spostamenti	Disinvestimenti	Effetto cambio	Investimenti Netti 2021
Terreni e fabbricati	2.853	534	0	0	3.387
Impianti e macc.	168		(1)	0	167
Attrezzature	959		(56)	37	940
Altri beni	416		(72)	55	399
imm. In corso	730	(534)			196
<b>TOTALE INVESTIMENTI NETTI IMMOBILIZZAZIONI MATERIALI</b>	<b>5.126</b>	<b>0</b>	<b>(129)</b>	<b>92</b>	<b>5.090</b>

Gli investimenti 31 dicembre 2021 relativi ai «Terreni e fabbricati» sono principalmente riferibili ad investimenti per la realizzazione del nuovo tetto del Padiglione 7 presso il quartiere fieristico di Vicenza, i cui lavori si sono conclusi nel mese di settembre 2021.

Le variazioni del periodo in «Impianti e macchinari», pari a 168 mila euro, sono costituite per la maggior parte da investimenti effettuati dalla Italian Exhibition Group S.p.A in impianti elettrici e di condizionamento.

Gli investimenti in «Attrezzature industriali e commerciali» sono riferibili a strutture per la realizzazione di stand fieristici ed arredi, gli incrementi di periodo, complessivi dell'effetto cambi, ammontano a circa 1 milione di euro e sono stati effettuati quasi interamente dalle società Prostand e FB International.

Gli investimenti in «Altri beni» presentano un incremento di periodo di circa 0,4 milioni di euro imputabili per 280 mila euro all'acquisto di macchine d'ufficio e automezzi da parte della Italian Exhibition group S.p.A e per 114 ad attrezzature acquistate dalla società Summertrade. La quota residuale è relativi ad investimenti da parte della società FB International.

Infine, la voce «Immobilizzazioni in corso e acconti» presenta un incremento di 0.7 milioni di euro di cui 670 mila riferibili principalmente ai lavori di ammodernamento degli impianti del quartiere fieristico di Vicenza e 58 mila euro apportate dalla società Prostand per costruzioni interne. Il decremento di 534 mila euro è legato al rifacimento del tetto del padiglione 7 presso il Quartiere Fieristico di Vicenza.

---

RIMINI CONGRESSI SRL

### **Azioni proprie e azioni/quote di società controllanti**

Al 31/12/2021 Rimini Congressi non detiene azioni proprie in portafoglio (fattispecie non possibile, essendo una S.r.l.).

Il 19 ottobre 2020 le assemblee delle società Rimini Congressi Srl, che detiene il 49,29% di IEG, e Società del Palazzo dei Congressi S.p.A., della quale IEG deteneva il 18,39% del capitale, hanno deliberato l'incorporazione della seconda nella prima. All'efficacia della fusione, il 22/12/2020, IEG è diventata titolare di una quota pari al 10,36% del capitale di Rimini Congressi S.r.l.. Tale quota societaria, essendo rappresentativa di "azioni proprie" di Rimini Congressi S.r.l. detenute dalla società controllata IEG, è stata eliminata nei bilanci consolidati 2020 e 2021, contro addebito di Patrimonio netto consolidato ("riserva per azioni proprie").

Rimini, 24 giugno 2022

L'Amministratore Unico  
(dott Gabellini Marino)



## **Relazione della società di revisione indipendente** ai sensi dell'articolo 14 del D.Lgs. 27 gennaio 2010, n° 39

Ai Soci della Rimini Congressi Srl

---

### **Relazione sulla revisione contabile del bilancio consolidato**

---

#### **Giudizio**

Abbiamo svolto la revisione contabile del bilancio consolidato della Rimini Congressi Srl (di seguito anche la "Società") e sue società controllate (di seguito il "Gruppo Rimini Congressi" o il "Gruppo"), costituito dalla situazione patrimoniale-finanziaria al 31 dicembre 2021, dal conto economico, dal conto economico complessivo, dal prospetto delle variazioni del patrimonio netto e dal rendiconto finanziario per l'esercizio chiuso a tale data e dalle note esplicative al bilancio, che includono anche la sintesi dei più significativi principi contabili applicati.

A nostro giudizio, il bilancio consolidato fornisce una rappresentazione veritiera e corretta della situazione patrimoniale e finanziaria del Gruppo Rimini Congressi al 31 dicembre 2021 e del risultato economico e dei flussi di cassa per l'esercizio chiuso a tale data, in conformità agli *International Financial Reporting Standards* adottati dall'Unione Europea.

#### **Elementi alla base del giudizio**

Abbiamo svolto la revisione contabile in conformità ai principi di revisione internazionali (ISA Italia). Le nostre responsabilità ai sensi di tali principi sono ulteriormente descritte nella sezione "Responsabilità della società di revisione per la revisione contabile del bilancio consolidato" della presente relazione. Siamo indipendenti rispetto alla Società in conformità alle norme e ai principi in materia di etica e di indipendenza applicabili nell'ordinamento italiano alla revisione contabile del bilancio. Riteniamo di avere acquisito elementi probativi sufficienti ed appropriati su cui basare il nostro giudizio.

#### **Responsabilità dell'Amministratore Unico e del Collegio Sindacale per il bilancio consolidato**

L'Amministratore Unico della Rimini Congressi Srl è responsabile per la redazione del bilancio consolidato che fornisca una rappresentazione veritiera e corretta in conformità agli *International Financial Reporting Standards* adottati dall'Unione Europea e, nei termini previsti dalla legge, per quella parte del controllo interno dallo stesso ritenuta necessaria per consentire la redazione di un bilancio che non contenga errori significativi dovuti a frodi o a comportamenti o eventi non intenzionali.

---

#### **PricewaterhouseCoopers SpA**

Sede legale: **Milano** 20145 Piazza Tre Torri 2 Tel. 02 77851 Fax 02 7785240 Capitale Sociale Euro 6.890.000,00 i.v. C.F. e P.IVA e Reg. Imprese Milano Monza Brianza Lodi 12979880155 Iscritta al n° 119644 del Registro dei Revisori Legali - Altri Uffici: **Ancona** 60131 Via Sandro Totti 1 Tel. 071 2132311 - **Bari** 70122 Via Abate Gimma 72 Tel. 080 5640211 - **Bergamo** 24121 Largo Belotti 5 Tel. 035 229691 - **Bologna** 40126 Via Angelo Finelli 8 Tel. 051 6186211 - **Brescia** 25121 Viale Duca d'Aosta 28 Tel. 030 3697501 - **Catania** 95129 Corso Italia 302 Tel. 095 7532311 - **Firenze** 50121 Viale Gramsci 15 Tel. 055 2482811 - **Genova** 16121 Piazza Piccapietra 9 Tel. 010 29041 - **Napoli** 80121 Via dei Mille 16 Tel. 081 36181 - **Padova** 35138 Via Vicenza 4 Tel. 049 873481 - **Palermo** 90141 Via Marchese Ugo 60 Tel. 091 349737 - **Parma** 43121 Viale Tanara 20/A Tel. 0521 275911 - **Pescara** 65127 Piazza Ettore Troilo 8 Tel. 085 4545711 - **Roma** 00154 Largo Fochetti 29 Tel. 06 570251 - **Torino** 10122 Corso Palestro 10 Tel. 011 556771 - **Trento** 38122 Viale della Costituzione 33 Tel. 0461 237004 - **Treviso** 31100 Viale Felissent 90 Tel. 0422 696911 - **Trieste** 34125 Via Cesare Battisti 18 Tel. 040 3480781 - **Udine** 33100 Via Poscolle 43 Tel. 0432 25789 - **Varese** 21100 Via Albuzzi 43 Tel. 0332 285039 - **Verona** 37135 Via Francia 21/C Tel. 045 8263001 - **Vicenza** 36100 Piazza Pontelandolfo 9 Tel. 0444 393311

[www.pwc.com/it](http://www.pwc.com/it)



L'Amministratore Unico è responsabile per la valutazione della capacità del Gruppo Rimini Congressi di continuare ad operare come un'entità in funzionamento e, nella redazione del bilancio consolidato, per l'appropriatezza dell'utilizzo del presupposto della continuità aziendale, nonché per una adeguata informativa in materia. L'Amministratore Unico utilizza il presupposto della continuità aziendale nella redazione del bilancio consolidato, a meno che abbia valutato che sussistano le condizioni per la liquidazione della capogruppo Rimini Congressi Srl o per l'interruzione dell'attività o non abbia alternative realistiche a tali scelte.

Il Collegio Sindacale della Rimini Congressi Srl ha la responsabilità della vigilanza, nei termini previsti dalla legge, sul processo di predisposizione dell'informativa finanziaria del Gruppo.

### ***Responsabilità della società di revisione per la revisione contabile del bilancio consolidato***

I nostri obiettivi sono l'acquisizione di una ragionevole sicurezza che il bilancio consolidato nel suo complesso non contenga errori significativi, dovuti a frodi o a comportamenti o eventi non intenzionali, e l'emissione di una relazione di revisione che includa il nostro giudizio. Per ragionevole sicurezza, si intende un livello elevato di sicurezza che, tuttavia, non fornisce la garanzia che una revisione contabile svolta in conformità ai principi di revisione internazionali (ISA Italia) individui sempre un errore significativo, qualora esistente. Gli errori possono derivare da frodi o da comportamenti o eventi non intenzionali e sono considerati significativi qualora ci si possa ragionevolmente attendere che essi, singolarmente o nel loro insieme, siano in grado di influenzare le decisioni economiche prese dagli utilizzatori sulla base del bilancio consolidato.

Nell'ambito della revisione contabile svolta in conformità ai principi di revisione internazionali (ISA Italia), abbiamo esercitato il giudizio professionale ed abbiamo mantenuto lo scetticismo professionale per tutta la durata della revisione contabile. Inoltre:

- abbiamo identificato e valutato i rischi di errori significativi nel bilancio consolidato, dovuti a frodi o a comportamenti o eventi non intenzionali; abbiamo definito e svolto procedure di revisione in risposta a tali rischi; abbiamo acquisito elementi probativi sufficienti ed appropriati su cui basare il nostro giudizio. Il rischio di non individuare un errore significativo dovuto a frodi è più elevato rispetto al rischio di non individuare un errore significativo derivante da comportamenti o eventi non intenzionali, poiché la frode può implicare l'esistenza di collusioni, falsificazioni, omissioni intenzionali, rappresentazioni fuorvianti o forzature del controllo interno;
- abbiamo acquisito una comprensione del controllo interno rilevante ai fini della revisione contabile allo scopo di definire procedure di revisione appropriate nelle circostanze, e non per esprimere un giudizio sull'efficacia del controllo interno del Gruppo;
- abbiamo valutato l'appropriatezza dei principi contabili utilizzati, nonché la ragionevolezza delle stime contabili effettuate dall'Amministratore Unico, inclusa la relativa informativa;
- siamo giunti ad una conclusione sull'appropriatezza dell'utilizzo da parte dell'Amministratore Unico del presupposto della continuità aziendale e, in base agli elementi probativi acquisiti, sull'eventuale esistenza di un'incertezza significativa riguardo a eventi o circostanze che possano far sorgere dubbi significativi sulla capacità del Gruppo di continuare ad operare come un'entità in funzionamento. In presenza di un'incertezza significativa, siamo tenuti a richiamare l'attenzione nella relazione di revisione sulla relativa informativa di bilancio, ovvero, qualora tale informativa sia inadeguata, a riflettere tale circostanza nella formulazione



- del nostro giudizio. Le nostre conclusioni sono basate sugli elementi probativi acquisiti fino alla data della presente relazione. Tuttavia, eventi o circostanze successive possono comportare che il Gruppo cessi di operare come un'entità in funzionamento;
- abbiamo valutato la presentazione, la struttura ed il contenuto del bilancio consolidato nel suo complesso, inclusa l'informativa, e se il bilancio consolidato rappresenti le operazioni e gli eventi sottostanti in modo da fornire una corretta rappresentazione;
  - abbiamo acquisito elementi probativi sufficienti e appropriati sulle informazioni finanziarie delle imprese o delle differenti attività economiche svolte all'interno del Gruppo per esprimere un giudizio sul bilancio consolidato. Siamo responsabili della direzione, della supervisione e dello svolgimento dell'incarico di revisione contabile del Gruppo. Siamo gli unici responsabili del giudizio di revisione sul bilancio consolidato.

Abbiamo comunicato ai responsabili delle attività di *governance*, identificati ad un livello appropriato come richiesto dagli ISA Italia, tra gli altri aspetti, la portata e la tempistica pianificate per la revisione contabile e i risultati significativi emersi, incluse le eventuali carenze significative nel controllo interno identificate nel corso della revisione contabile.

---

### ***Relazione su altre disposizioni di legge e regolamentari***

---

#### ***Giudizio ai sensi dell'articolo 14, comma 2, lettera e) del D.Lgs. 39/2010***

L'Amministratore Unico della Società è responsabile per la predisposizione della relazione sulla gestione del Gruppo Rimini Congressi al 31 dicembre 2021, inclusa la sua coerenza con il relativo bilancio consolidato e la sua conformità alle norme di legge.

Abbiamo svolto le procedure indicate nel principio di revisione (SA Italia) n° 720B al fine di esprimere un giudizio sulla coerenza della relazione sulla gestione con il bilancio consolidato del Gruppo Rimini Congressi al 31 dicembre 2021 e sulla conformità della stessa alle norme di legge, nonché di rilasciare una dichiarazione su eventuali errori significativi.

A nostro giudizio, la relazione sulla gestione è coerente con il bilancio consolidato del Gruppo Rimini Congressi al 31 dicembre 2021 ed è redatta in conformità alle norme di legge.

Con riferimento alla dichiarazione di cui all'articolo 14, comma 2, lettera e) del D.Lgs. 39/2010, rilasciata sulla base delle conoscenze e della comprensione dell'impresa e del relativo contesto acquisite nel corso dell'attività di revisione, non abbiamo nulla da riportare.

Bologna, 27 giugno 2022

PricewaterhouseCoopers SpA

Gianni Bendandi  
(Revisore legale)

Il sottoscritto Gabellini Marino, nato a Rimini (RN) il 21/01/1960 dichiara, consapevole delle responsabilità penali previste ex art. 76 del D.P.R. 445/2000 in caso di falsa o mendace dichiarazione resa ai sensi dell'art. 47 del medesimo decreto, che il presente documento è stato prodotto mediante scansione ottica dell'originale analogico e che ha effettuato con esito positivo il raffronto tra lo stesso e il documento originale ai sensi delle disposizioni vigenti.